

МОЛОДОЙ УЧЁНЫЙ

ISSN 2072-0297

МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ



31 2023
ЧАСТЬ II

16+

Молодой ученый

Международный научный журнал

№ 31 (478) / 2023

Издается с декабря 2008 г.

Выходит еженедельно

Главный редактор: Ахметов Ильдар Геннадьевич, кандидат технических наук

Редакционная коллегия:

Жураев Хусниддин Олтинбоевич, доктор педагогических наук (Узбекистан)
Иванова Юлия Валентиновна, доктор философских наук
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук
Лактионов Константин Станиславович, доктор биологических наук
Сараева Надежда Михайловна, доктор психологических наук
Абдрасилов Турганбай Курманбаевич, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)
Авдеюк Оксана Алексеевна, кандидат технических наук
Айдаров Оразхан Турсункожаевич, кандидат географических наук (Казахстан)
Алиева Тарана Ибрагим кызы, кандидат химических наук (Азербайджан)
Ахметова Валерия Валерьевна, кандидат медицинских наук
Бердиев Эргаш Абдуллаевич, кандидат медицинских наук (Узбекистан)
Брезгин Вячеслав Сергеевич, кандидат экономических наук
Данилов Олег Евгеньевич, кандидат педагогических наук
Дёмин Александр Викторович, кандидат биологических наук
Дядюн Кристина Владимировна, кандидат юридических наук
Желнова Кристина Владимировна, кандидат экономических наук
Жуйкова Тамара Павловна, кандидат педагогических наук
Игнатова Мария Александровна, кандидат искусствоведения
Искаков Руслан Маратбекович, кандидат технических наук (Казахстан)
Калдыбай Кайнар Калдыбайулы, доктор философии (PhD) по философским наукам (Казахстан)
Кенесов Асхат Алмасович, кандидат политических наук
Коварда Владимир Васильевич, кандидат физико-математических наук
Комогорцев Максим Геннадьевич, кандидат технических наук
Котляров Алексей Васильевич, кандидат геолого-минералогических наук
Кузьмина Виолетта Михайловна, кандидат исторических наук, кандидат психологических наук
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)
Кучерявенко Светлана Алексеевна, кандидат экономических наук
Лескова Екатерина Викторовна, кандидат физико-математических наук
Макеева Ирина Александровна, кандидат педагогических наук
Матвиенко Евгений Владимирович, кандидат биологических наук
Матроскина Татьяна Викторовна, кандидат экономических наук
Матусевич Марина Степановна, кандидат педагогических наук
Мусаева Ума Алиевна, кандидат технических наук
Насимов Мурат Орленбаевич, кандидат политических наук (Казахстан)
Паридинова Ботагоз Жаппаровна, магистр философии (Казахстан)
Прончев Геннадий Борисович, кандидат физико-математических наук
Рахмонов Азизхон Боситхонович, доктор педагогических наук (Узбекистан)
Семахин Андрей Михайлович, кандидат технических наук
Сенцов Аркадий Эдуардович, кандидат политических наук
Сенюшкин Николай Сергеевич, кандидат технических наук
Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)
Титова Елена Ивановна, кандидат педагогических наук
Ткаченко Ирина Георгиевна, кандидат филологических наук
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры
Фозилов Садриддин Файзуллаевич, кандидат химических наук (Узбекистан)
Яхина Асия Сергеевна, кандидат технических наук
Ячинова Светлана Николаевна, кандидат педагогических наук

Международный редакционный совет:

Айрян Заруи Геворковна, кандидат филологических наук, доцент (Армения)
Арошидзе Паата Леонидович, доктор экономических наук, ассоциированный профессор (Грузия)
Атаев Загир Вагитович, кандидат географических наук, профессор (Россия)
Ахмеденов Кажмурат Максutowич, кандидат географических наук, ассоциированный профессор (Казахстан)
Бидова Бэла Бертовна, доктор юридических наук, доцент (Россия)
Борисов Вячеслав Викторович, доктор педагогических наук, профессор (Украина)
Буриев Хасан Чутбаевич, доктор биологических наук, профессор (Узбекистан)
Велковска Гена Цветкова, доктор экономических наук, доцент (Болгария)
Гайич Тамара, доктор экономических наук (Сербия)
Данатаров Агахан, кандидат технических наук (Туркменистан)
Данилов Александр Максимович, доктор технических наук, профессор (Россия)
Демидов Алексей Александрович, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Досманбетов Динар Бакбергенович, доктор философии (PhD), проректор по развитию и экономическим вопросам (Казахстан)
Ешиев Абдыракман Молдоалиевич, доктор медицинских наук, доцент, зав. отделением (Кыргызстан)
Жолдошев Сапарбай Тезекбаевич, доктор медицинских наук, профессор (Кыргызстан)
Игисинов Нурбек Сагинбекович, доктор медицинских наук, профессор (Казахстан)
Кадыров Кутлуг-Бек Бекмурадович, доктор педагогических наук, и.о. профессора, декан (Узбекистан)
Каленский Александр Васильевич, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Россия)
Колпак Евгений Петрович, доктор физико-математических наук, профессор (Россия)
Кошербаева Айгерим Нуралиевна, доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)
Курпаяниди Константин Иванович, доктор философии (PhD) по экономическим наукам (Узбекистан)
Куташов Вячеслав Анатольевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Кыят Эмине Лейла, доктор экономических наук (Турция)
Лю Цзюань, доктор филологических наук, профессор (Китай)
Малес Людмила Владимировна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Нагервадзе Марина Алиевна, доктор биологических наук, профессор (Грузия)
Нурмамедли Фазиль Алигусейн оглы, кандидат геолого-минералогических наук (Азербайджан)
Прокопьев Николай Яковлевич, доктор медицинских наук, профессор (Россия)
Прокофьева Марина Анатольевна, кандидат педагогических наук, доцент (Казахстан)
Рахматуллин Рафаэль Юсупович, доктор философских наук, профессор (Россия)
Ребезов Максим Борисович, доктор сельскохозяйственных наук, профессор (Россия)
Сорока Юлия Георгиевна, доктор социологических наук, доцент (Украина)
Султанова Дилшода Намозовна, доктор архитектурных наук (Узбекистан)
Узаков Гулом Норбоевич, доктор технических наук, доцент (Узбекистан)
Федорова Мария Сергеевна, кандидат архитектуры (Россия)
Хоналиев Назарали Хоналиевич, доктор экономических наук, старший научный сотрудник (Таджикистан)
Хоссейни Амир, доктор филологических наук (Иран)
Шарипов Аскар Калиевич, доктор экономических наук, доцент (Казахстан)
Шуклина Зинаида Николаевна, доктор экономических наук (Россия)

На обложке изображена *Мария Телькеш* (1900–1995), американско-венгерский изобретатель, известная как создатель первого термоэлектрогенератора, а также солнечного опреснителя воды. За ее изобретения и исследования в области хранения и использования солнечной энергии она получила прозвище «Солнечная королева».

Мария Телькеш родилась в Будапеште (Венгрия). Там она закончила школу и колледж. В Университете Будапешта Мария получила степень бакалавра по физике и докторскую степень по физической химии. Там же началась ее исследовательская карьера.

В 1925 году Телькеш приехала в США в гости к своему родственнику, дипломатическому представителю Болгарии. Кливлендская клиника пригласила Марию на работу в должности биофизика — она должна была исследовать энергию, производимую живыми организмами. Телькеш приняла это предложение и проработала там 12 лет.

В 1937 году она получила американское гражданство и завершила свои исследования в клинике, перейдя на работу в «Вестингаус Электрик» в качестве инженера-исследователя. Там Мария разрабатывала новые термоэлектрические устройства, превращающие тепловую энергию в электрическую, и патентовала их.

Телькеш интересовалась солнечной энергией еще в старших классах школы, поэтому в 1939 году она присоединилась к проекту в Массачусетском технологическом университете по преобразованию солнечной энергии. Там она продолжила разрабатывать термоэлектрические преобразователи, только теперь с использованием тепловой энергии Солнца.

Мария Телькеш изобрела множество практических термических устройств, в том числе миниатюрную опреснительную установку. В блоке опреснения использовалась солнечная энергия и камера конденсации — для получения питьевой воды. Опреснитель на солнечной энергии по сей день спасает жизни летчиков и моряков, оказавшихся в море без питьевой воды. Позже такая же система, но сильно увеличенная в объеме, была установлена на Виргинских островах, испытывающих недостаток в постоянном источнике пресной воды. За свое изобретение в 1945 году Телькеш получила почетную грамоту управления научных исследований.

В 1948 году Телькеш занималась разработкой нагревательной системы на солнечной энергии, которая была установлена в имени скульптора Амелии Пибоди в Довере, штат Массачусетс. Если существовавшие ранее системы сохраняли энергию Солнца, нагревая воду или камни, то система Телькеш превращала сол-

нечную энергию в химическую через кристаллизацию раствора сульфата натрия. В ее разработке солнечный свет проходил сквозь окно, нагревая воздух между стеклами. Тепло передавалось сквозь лист металла в другое отделение с воздухом, где вентиляторы перегоняли горячий воздух в отсеки, наполненные сульфатом натрия. Эти отсеки были размещены внутри стен так, что сами стены являлись источниками тепла. Система показала себя очень эффективной и экономичной даже для холодной массачусетской зимы. А вдобавок к этому в жаркие летние месяцы химический раствор в стенах здания помогал сохранять прохладу.

С 1961 по 1963 год Мария работала над улучшением материалов, которые могли быть использованы для защиты чувствительных к температуре инструментов. Эти материалы были также использованы для контейнеров, создаваемых для работы в условиях экстремальных температур: в космосе и под водой (для проектов Apollo и Polaris). В 1963 году она возглавила лабораторию солнечной энергии компании MELPAR и вновь занялась вопросами опреснения воды.

В 1969 году Телькеш начала работать в Институте превращения энергии в Университете штата Делавэр, где разрабатывала материалы для хранения солнечной энергии и устройства, способные передавать тепловую энергию более эффективно. Результатом стало получение патентов в США и других странах на разработанное ею хранилище солнечной энергии. Ее методы легли в основу экспериментального здания Университета Денвера, отапливаемого энергией солнца, известного как Solar One.

В 1970-е годы Мария Телькеш также работала над системами кондиционирования, которые сохраняли ночную прохладу, чтобы использовать ее следующим жарким днем. Эти системы были призваны сократить потребление электричества в жару и уменьшить вероятность сбоев и скачков напряжения.

В 1977 году Мария Телькеш вышла на пенсию, но оставалась консультантом университета до начала 1990-х годов. Последние годы жила в Майами.

Скончалась Мария в возрасте 95 лет на своей родине, в Будапеште, куда решила поехать впервые после эмиграции.

В ее честь названы школы в Южной Каролине, в Сан-Франциско и в Огайо.

*Информацию собрала ответственный редактор
Екатерина Осянина*

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Бекова Л. Р., Евсикова П. А.

Система бухгалтерского учёта
в туризме в России: проблемы, риски и пути их
решения75

Бекова Л. Р.

Индексы условий торговли, покупательной
способности экспорта и их значение для
характеристики эффективности внешней
торговли78

Диханбекова А. М.

Развитие устойчивого маркетинга в банковской
сфере82

Дудкина П. В.

Влияние макроэкономических показателей на
экономический рост национального хозяйства
России.....86

Матвеев А. С.

Понятие и особенности федеральной территории
в Российской Федерации.....89

Плискунова Н. Н., Кудрин Е. И., Юрчук К. В.

Оптимизация процесса инвентаризации
в бюджетной организации на примере Центра
социального обслуживания населения
Сахалинской области91

Пономарева А. А., Пузанская А. К.

Необходимость перехода на МСФО
в Российской Федерации: ключевые изменения
в 2023 году94

Пышнограева А. Р., Родионов Р. А.

Мероприятия, направленные на обеспечение
энергетической эффективности перевозочного
процесса, осуществляемые эксплуатационным
локомотивным депо Лиски — Узловая.....96

Рахманов Н. И.

Анализ специфики склада горюче-
смазочных материалов на полиграфических
предприятиях98

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Аджихалилова З. М.

Основные направления и способы
дипломатической и консульской защиты
прав человека 101

Акимов И. Ю., Великодный В. С., Хохлов Д. А., Бадалян Р. В.

Административная ответственность в системе
административного принуждения 103

Арзуманова В. Б.

Актуальные проблемы профессионального
представительства и адвокатской монополии
в гражданском процессе в Российской
Федерации 104

Байрамова Н. У.

Привод как иная мера процессуального
принуждения в уголовном судопроизводстве
России..... 108

Головченко О. Н.

Финансово-правовой аспект устойчивого
развития территорий Арктической зоны..... 110

Голуб А. Д.

Внесудебное банкротство граждан
в Российской Федерации..... 112

Гончарова В. В.

Правовая регламентация документооборота
в организациях 115

Исмаилова С. Г.

Проблемы недействительности
и незаключенности сделок 116

Мамедов А. Г.

Лечение лиц, страдающих наркоманией, как
уголовно-правовая принудительная мера
медицинского характера 118

Мартынова Е. А.

Договор хранения в российском гражданском
праве 120

Свиридова К. Ю.

Проблемы рассмотрения дел о преступлениях
экстремистской направленности в современном
уголовном процессе 124

Хасанов Р. В.

Святейший правительствующий синод
как институт конфликто разрешения 126

Ярметова А. В.

Полномочия судьи в стадии
подготовки дела к судебному заседанию по
уголовному делу 128

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Система бухгалтерского учёта в туризме в России: проблемы, риски и пути их решения

Бекова Луиза Романовна, студент;

Евсикова Полина Алексеевна, студент

Волгоградский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Статья посвящена системе бухгалтерского учета в туризме в России, а также его проблемам, рискам и путям решения в настоящее время. В результате определено, что система бухгалтерского учета в туризме в России находится в состоянии постоянного обновления под новые вызовы времени.

Ключевые слова: бухгалтерский, учет, туризм, предприятие, субъекты.

Бухгалтерский учет представляет собой структурированную систему сбора, регистрации и подведения итогов информации о финансовом состоянии организаций и их движении с использованием денежной единицы. Эта система основана на непрерывном и документальном учете всех хозяйственных операций.

Система бухгалтерского учета в туризме в России сталкивается с рядом проблем и рисков, которые могут повлиять на точность финансовой информации и налоговую отчетность туристических фирм. Некорректное ведение учета может привести к штрафам, негативным последствиям при проверках со стороны налоговых органов и утрате доверия со стороны клиентов. В данной статье рассмотрим основные проблемы, риски и пути их решения.

Одной из основных проблем является правильное отражение доходов и расходов в учете. Туристические фирмы получают доходы от продажи туров и услуг, а также учитывают расходы на закупку туров у операторов и текущие расходы на содержание своей деятельности. Однако, некорректное отражение доходов и расходов может привести к искажению финансовой информации и ошибкам в налоговой отчетности. Для решения этой проблемы рекомендуется применять четкую и согласованную учетную политику, которая определяет правила отражения доходов и расходов в соответствии с требованиями налогового законодательства.

Еще одной проблемой является отражение нестандартных ситуаций в учете. Например, возвраты клиентов или отмененные поездки могут потребовать особых мер для правиль-

ного учета полученных компенсаций и учета связанных с ними расходов. Для решения этой проблемы необходимо разработать внутренние процедуры и инструкции, которые определяют правила отражения таких ситуаций в учете.

Риском, связанным с системой бухгалтерского учета в туризме, является ошибка в расчете налогов. Неправильное определение налогооблагаемой базы или неправильный расчет налоговых обязательств может привести к штрафам со стороны налоговых органов. Для снижения этого риска рекомендуется использовать специализированное программное обеспечение для автоматизации процесса расчета налогов и своевременное обновление знаний и навыков сотрудников, отвечающих за учет и налоговую отчетность.

Еще одним риском является потеря доверия со стороны клиентов в случае некорректного учета или отчетности. Клиенты ожидают надежности и прозрачности в финансовом учете туристических фирм. Любая ошибка или искажение данных может повлиять на репутацию компании и потерю клиентов. Для предотвращения этого риска необходимо уделять должное внимание учетной политике, системе внутреннего контроля и процедурам проверки и подтверждения финансовой информации.

Туристическая индустрия включает в себя широкий спектр услуг по организации отдыха физических лиц как внутри России, так и за рубежом. Основными участниками в этой отрасли являются туроператоры, которые предоставляют услуги организации туристического отдыха, и туристические агенты, которые занимаются продажей путевок от имени туропера-

торов. Цепочка взаимоотношений в сфере туризма строится между туроператором, туристическим агентом и клиентом. Регулирование деятельности первых двух звеньев главным образом осуществляется в соответствии с Законом от 24.11.1996 г. № 132-ФЗ.

На данный момент, в 2022 году, существуют отличия в бухгалтерском и налоговом учете в туристических фирмах. Туроператорами могут являться только юридические лица, в то время как туристические агенты имеют возможность осуществлять свою деятельность как предприятия или в качестве индивидуальных предпринимателей. Различия между этими двумя участниками туристического бизнеса заключаются в том, что агенты занимаются только реализацией готовых турпродуктов, в то время как операторы обладают более широким спектром полномочий — от создания туров до их продажи конечным потребителям.

Туристические компании в своей деятельности используют турпутевки, которые являются формой документа, утвержденной Приказом Министерства финансов от 09.07.2007 г. № 60н. Этот документ организации, деятельность которых связана с туристическими услугами, организацией отдыха физических лиц в рамках внутреннего и въездного/выездного туризма, турагентской деятельностью и экскурсионным обслуживанием, должны применять обязательно.

Агентский договор является документальным основанием сотрудничества между туроператором и туристическим агентом. В соответствии с условиями этого договора, туроператор перечисляет комиссионное вознаграждение туристическому агенту за продажу путевок. В свою очередь, агент обязуется регулярно представлять отчеты, на основании которых туристическая фирма включает сумму, выплачиваемую агенту в качестве комиссионного вознаграждения, в расходы. Форма отчета не является законодательно установленной, стороны самостоятельно разрабатывают и фиксируют форму отчетности локальными актами своего предприятия.

При составлении отчета должны быть представлены первичные документы, которые можно использовать для проверки правильности заполнения формы. При расчетах между туроператором и его агентом допускается применение системы скидок и бонусов. Эта система влияет на итоговую сумму агентского вознаграждения и, следовательно, на налогооблагаемую базу. Полученные деньги от оплаты за предоставленные услуги учета считаются налогооблагаемым доходом на основе следующих дат:

- дни фактического получения денег;
- числа, которые оператор утвердил и принял в отчете.

Выбор конкретного способа отражения доходов должен быть сделан однократно и закреплён в учетной политике. Тур-агенты также включают свои расходы, связанные с покупкой туров у операторов, в свои операции. Расходы включают следующие статьи:

- затраты на содержание недвижимости;
- затраты на аренду офиса;
- затраты на оплату наемного труда;
- покупку оргтехники, ее ремонт и обслуживание, приобретение канцтоваров и других материальных ценностей, оплата услуг коммунальных служб.

Для туроператора налоговое законодательство рассматривает стоимость путевок, указанную в агентском соглашении, как объект налогообложения. Расходы для оператора включают затраты, включенные в себестоимость туров, сумму вознаграждения по агентским договорам и расходы управленческого характера.

Существуют некоторые особенности отражения в учете непривычных ситуаций:

1. Если электронный авиабилет, приобретенный для клиента, возвращается, авиакомпания возмещает часть потраченных средств, удерживая оговоренную сумму штрафа. Величина этого удержания относится к внереализационным расходам и должна быть отражена в бухгалтерском учете в день возврата билета.

2. Если компания оформляла визу для работника, но поездка была отменена, понесенные расходы не могут быть признаны расходами, уменьшающими налогооблагаемую базу. Это обусловлено экономической необоснованностью расходов в случае нереализованного командирования.

3. Для того чтобы электронный авиабилет был признан основанием для отражения расходов в бухгалтерском учете, все основные реквизиты на нем должны быть написаны на русском языке. Если билет заполнен на иностранном языке, налоговые органы могут потребовать официальный перевод реквизитов. Однако позицию налоговиков можно оспорить с помощью Письма Минфина от 26.04.2010 г. № ШС-37-3/656@.

Для туристических фирм наиболее удобной является упрощенная система налогообложения. Компании имеют выбор между двумя объектами налогообложения: использование всех доходов в качестве базы или применение налоговой ставки к прибыли. В последнем случае для учета расходов необходимо представить полный перечень документации, подтверждающей экономическую обоснованность проведенной операции, включая справки и бланки.

Минфин в Письме от 27.01.2006 г. № 03-11-04/2/20 разрешил включать в состав учитываемых в целях налогообложения затрат оплату услуг контрагентов за обеспечение клиентов питанием и проведение санаторно-курортных мероприятий. При отсутствии в турпродукте заложенной стоимости экскурсионного сопровождения оплата программ экскурсий тоже может быть учтена в налогооблагаемой сумме.

Несмотря на введение санкций, желание посетить РФ со стороны зарубежных туристов остается достаточно высоким. В связи с этим, предлагается осуществить ряд следующих мероприятий, реализация которых поможет сохранению туристической отрасли, как важнейшей части, участвующей в формировании бюджета страны.

В частности, представляется необходимым:

- максимально «либерализовать» визовый режим для иностранных туристов, что согласно прогнозам, позволит минимум на треть увеличить въездной турпоток, что в свою очередь позволит привлекать в российскую экономику не меньше двух десятков миллиардов рублей в год;
- продолжать работу по созданию единого туристическо-рекреационного пространства на территории стран, входящих в СНГ.

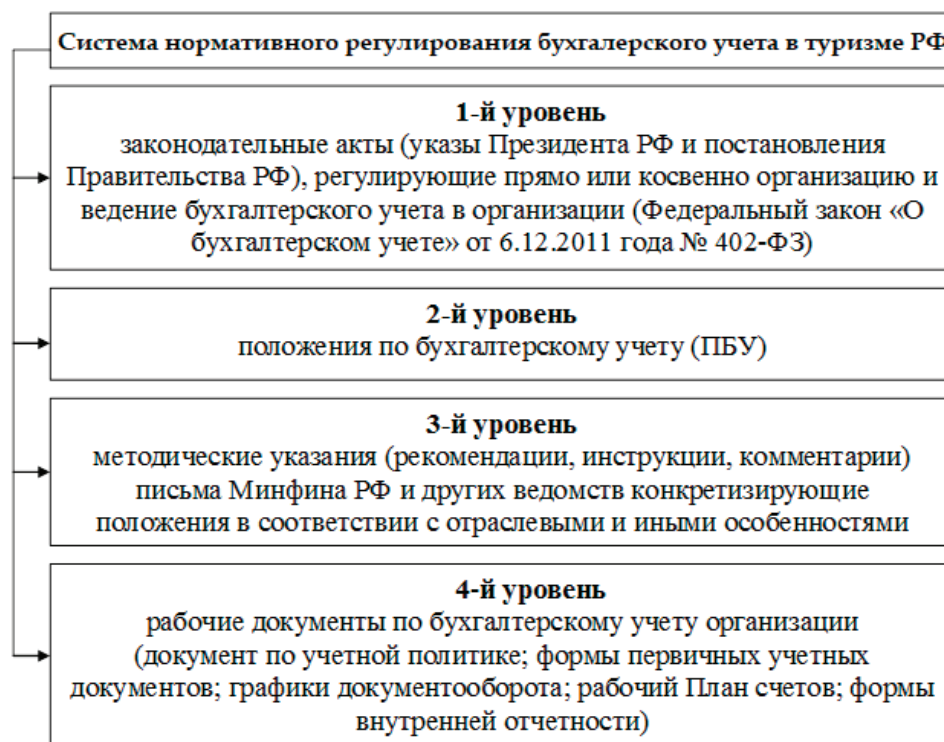


Рис. 1. Система нормативного регулирования бухгалтерского учета в туризме в Российской Федерации на 2022 год

– максимально снизить влияние негативных факторов, оказывающих понижающее действие на интенсивность туристических потоков.

В числе таковых нами были определены: необоснованное завышенных цен на размещение в отелях; высокая стоимость авиаперелетов; проблемы с получением визы; низкий профессионализм принимающих туроператоров, недостаточность рекламной поддержки.— актуализировать работу по повышению имиджа России на международной арене, поскольку благодаря деятельности западных СМИ, сознательно и планомерно формирующих негативный имидж нашего государства, потенциальные туристы имеют искаженное представление, не соответствующее действительности. активно развивать внутреннюю туристическую инфраструктуру, предполагающую в качестве важнейшего составного элемента сеть агентских представительств в странах, представляющих наибольший интерес в плане потенциальных клиентов для въездного туризма. Для примера можно привести деятельность туристических агентских зарубежных структур Турции, тратящих в среднем 110–13 млрд евро ежегодно на широкомасштабную рекламную деятельность. В России эта сумма не превышает 3–4 млрд евро. Фактически можно говорить о том, что в силу недостатка информации потенциальные клиенты просто не

рассматривают РФ в качестве интересного объекта для посещения.

В условиях постиндустриализации мировой экономики и усиления процессов глобализации экономического, политического, культурного и социального пространств участие в международном товарообмене трансформируется для большинства стран в важнейшее условие сохранения национального воспроизводственного процесса. Международная торговля товарами и услугами перешла на качественно новый уровень, особенности которого определяются развитием процессов глобализации. В складывающихся условиях, международный туризм, как одна из форм международной экономической деятельности, становится одной из ведущих и динамично развивающихся отраслей мирового хозяйства и важным сегментом мирового рынка. Международная туристская деятельность, являясь одной из форм внешнеэкономической деятельности, также находится под постоянным трансформационным воздействием процессов глобализации. Изменяется сама структура мирового туристического рынка, а с ним и требуют изменения системы бухгалтерского учета в туризме, а именно определяющими моментами в развитии, которого, становятся информационные технологии, доступность информации и специфика организации туристического бизнеса.

Литература:

1. Асанова И. М., Дерябина С. О., Игнатъева В. В. Организация культурно-досуговой деятельности. — М.: Академия, 2020.
2. Бессараб, Д. А. География международного туризма. В 2 частях. — М.: ТетраСистемс, 2020. — 224 с
3. Байнов А. В Въездной туризм: современное состояние и перспективы развития в Российской Федерации // Российское предпринимательство. 2019. № 5. Вып. 1 (110). С. 120–124.

4. Виноградова Т. В. Технология продаж турпродукта. — М.: Академия, 2016.
5. Власова Т. И., Шарухин А. П., Данилова М. М. Анимационный менеджмент в туризме. — М.: Академия, 2019.
6. Гельман В. Я. Статистика туризма. — М.: Академия, 2020
7. Указ Президента РФ «О дополнительных мерах по развитию туризма в РФ и об упорядочении использования государственной собственности в сфере туризма» от 25 апреля 1994 года № 813
8. Указ Президента РФ «О Федеральном агентстве по туризму и Федеральном агентстве по физической культуре и спорту» от 18.11.2004 N1453
9. Федеральный закон «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» (с изменениями от 10 января 2003 г.) от 24 ноября 1996 г. № 132-ФЗ

Индексы условий торговли, покупательной способности экспорта и их значение для характеристики эффективности внешней торговли

Бекова Луиза Романовна, студент

Волгоградский институт управления — филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Статья представляет исследование индексов условий торговли и их влияния на эффективность внешней торговли, а также анализирует покупательную способность экспорта. Индексы условий торговли отражают степень выгодности торговли для определенной страны в определенный период времени по сравнению с базовым годом. Существенные изменения в геополитической и геоэкономической ситуации, произошедшие весной 2022 года, радикально преобразили среду, в которой функционирует российская экономика, а также ее принципы развития. Модель интеграции России на мировом рынке, которая была разработана и реализована в течение последних 30 лет, включая интеграцию с европейской экономикой, находится в кризисе и, вероятно, больше никогда не будет такой же, как раньше.

1. Основная часть

Современное российское общество и его экономика сталкиваются с вызовами выбора стратегии развития в условиях радикальных изменений во внешнеэкономической ситуации. Для определения своего пути развития, Россия должна основываться на опыте и достижениях последних тридцати лет. В таких условиях возникает неопределенность в выборе траектории развития и требования к качеству экономической политики. Однако, даже в периоды кризисов и конфликтов существуют опорные точки, одной из которых является наличие накопленного экономического потенциала и возможности его реализации. Эффективность использования этого потенциала существенно влияет не только на устойчивость российской экономики к воздействию внешних факторов, но и на уровень и качество жизни в стране.

Изменения в системе общественных и индивидуальных ценностей тесно связаны с процессами получения и распространения новых знаний о природе и человеке. Примером таких изменений могут служить концепции устойчивого развития, ответственного производства и потребления, которые предполагают кардинальное пересмотренные традиционных представлений о допустимых способах экономической деятельности и удовлетворения потребностей. В настоящее время особое внимание следует уделять ограниченным ресурсам и возможностям спроса, а также новым ограничениям их использования, которые обусловлены изменениями в институциональных представлениях и предпочтениях в достижении

желаемых результатов. В данной статье будет проведен анализ индекса условий торговли как важного показателя эффективности экономики страны.

Индексы «условий торговли» и покупательной способности экспорта являются важными показателями для оценки эффективности внешней торговли. Они позволяют сравнивать изменения в стоимости экспортируемых товаров и услуг с изменениями в стоимости импортируемых товаров и услуг, что дает представление о том, как изменились условия и результаты торговли в различных периодах времени.

Индекс «условий торговли» отражает изменения в ценах экспортируемых и импортируемых товаров и услуг. Высокий индекс «условий торговли» указывает на то, что цены экспорта растут быстрее, чем цены импорта, что, в свою очередь, способствует улучшению платежного баланса и увеличению доходов от экспорта. Это может быть вызвано высоким спросом на экспортные товары или низким спросом на импортные товары. Обратная ситуация, когда индекс «условий торговли» низок, указывает на преимущества для импортеров, ведь цены импорта растут быстрее, чем цены экспорта.

Покупательная способность экспорта связана с изменением объема и стоимости экспорта в соответствии с изменением уровня цен и стоимости товаров и услуг на внутреннем и международном рынках. Если покупательная способность экспорта возрастает, то это означает, что экспортные товары и услуги становятся более доступными для потребителей в других странах, что может способствовать увеличению объемов экспорта. Обратно, снижение покупательной способности экспорта может

оказывать негативное влияние на экспорт и требует усилий по повышению конкурентоспособности экспорта.

Оценка индексов «условий торговли» и покупательной способности экспорта позволяет определить, выгодна ли внешняя торговля для страны в данном периоде. Если индекс «условий торговли» и покупательная способность экспорта положительны, то страна имеет преимущества от экспорта товаров и услуг. Однако, если эти показатели отрицательны, то это может указывать на потенциальные проблемы и нерентабельность внешней торговли.

Индексы «условий торговли» и покупательной способности экспорта могут быть полезными инструментами для формирования политики внешней торговли, анализа конкурентоспособности экспорта и оценки изменений в мировой экономике. Они позволяют принять решения по повышению эффективности торговых операций и разработке стратегий, направленных на улучшение результатов внешней торговли страны.

Внешняя торговля играет важную роль в экономике России, поскольку доходы от экспорта товаров и услуг составляют значительную часть федерального бюджета. Актуальные данные по этой теме могут быть получены из информации, опубликованной Федеральной службой государственной статистики (Росстат) и Федеральной таможенной службой (ФТС) на их официальных веб-сайтах за последние 7 лет.

Россия является одним из ключевых участников международной торговли благодаря своему географическому положению, природным ресурсам и промышленному потенциалу. Она экспортирует разнообразные товары и услуги, такие как нефть, газ, металлы, химическая продукция, оружие, автомобили, пищевые продукты, информационные технологии и туризм.

Официальная статистика России, предоставляемая Росстатом и ФТС, включает данные о внешней торговле страны, такие как экспорт и импорт товаров, услуг и инвестиций. Статистика внешней торговли отражает объемы торговых операций, изменение экспортных и импортных цен, а также структуру товаров и услуг, которые экспортируются и импортируются.

Информация, предоставляемая Росстатом, включает общую статистику внешней торговли России, такую как общий объем экспорта и импорта, доли различных групп товаров и услуг в экспорте и импорте, соотношение между экспортом и импортом по странам-партнерам и изменение показателей во времени.

ФТС предоставляет данные о таможенной статистике, которая включает информацию о движении товаров через российские таможенные органы. Эта информация охватывает детали внешней торговли по странам-партнерам, структуру товаров и услуг, по которым взимаются таможенные пошлины, и изменение показателей со временем.

Анализ данных по индексам условий торговли и покупательной способности экспорта также может быть проведен на основе официальной статистики. Они позволяют оценить эффективность внешней торговли России, оценить конкурентоспособность ее экспорта и выявить проблемные области, которые требуют корректировки.

В целом, данные по внешней торговле России, предоставляемые Росстатом и ФТС, являются надежным источником информации для анализа и оценки состояния внешней торговли страны. Они позволяют принимать решения в области внешней торговли, разрабатывать стратегии для ее развития и определять направления для повышения конкурентоспособности товаров и услуг России на международном рынке.

Внешняя торговля России играет важную роль в экономике государства, поскольку доходы от экспорта товаров и услуг составляют значительную часть федерального бюджета. Для получения актуальных данных по этой теме следует обратиться к информации, опубликованной Федеральной службой государственной статистики и ФТС на их официальных веб-сайтах за последние 7 лет.

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно увидеть, что внешнеторговый оборот России достиг максимальных значений в 2012–13 годах.

Ключевыми экспортными товарами РФ (в стоимостном выражении) являются — нефть, нефтепродукты, природный газ, машины и оборудование, дизельное топливо, черные металлы, каменный уголь.

Важнейшая импортируемая продукция — машины и оборудование.

Главные торговые партнеры в 2021 г. — Китай, Германия, Нидерланды, Беларусь, США, Турция, Италия, Республика Корея, Великобритания, Казахстан.

По данным ЦБ, в 2022 г. профицит внешней торговли России составил рекордные 282,3 млрд долларов. Это в 1,7 раза превышает показатель предыдущего года (170,1 млрд USD).

Таблица 1

Год	Общий объём	Экспорт	Импорт
2016	468,1	285,6	182,4
2017	585,1	357,2	227,8
2018	688,1	449,5	238,4
2019	672,0	424,6	247,3
2020	572,6	338,6	234,0
2021	789,4	493,3	296,1
2022 (9мес)	611,0	431,0	180,0

[Примечание — составлено автором на основании данных Федеральной таможенной службы и Федеральной службы государственной статистики, в этих таблицах за 2016–2022 год]

Теперь перейдем к более детализированному анализу, касающегося последних двух лет. Если мы сравним показатели

индексов внешней торговли России за 2021–2022 год, то мы сможем увидеть следующую картину.

Таблица 2. **Индексы внешней торговли Российской Федерации в январе 2022 года**
(январь 2021 г. = 100, в среднегодовых ценах 2021 г.)

Индексы	Экспорт			Импорт		
	Во все страны	в том числе:		Из всех стран	в том числе:	
		в страны дальнего зарубежья	в страны СНГ		из стран дальнего зарубежья	из стран СНГ
Средних цен	135,0	137,9	113,3	103,0	102,2	111,8
Физического объема	97,2	98,2	90,1	114,2	116,3	95,5
Справочно: индексы цен для пересчета периодов 2017 г. в ср.-годовые цены 2017 г.	77,2	76,8	80,1	84,9	84,4	89,3

Примечание — составлено автором на основании данных Федеральной таможенной службы и Федеральной службы государственной статистики, в этих таблицах за 2022–2021 год

Исходя из увиденных данных в таблице 2, можно наблюдать и сделать вывод что физического объёма экспорта в 2022 году

в России во все страны, было 97,2, а импорта во все страны 114,2.

Таблица 3. **Индексы внешней торговли Российской Федерации в январе 2021 года**
(сентябрь 2020 г. = 100, в среднегодовых ценах 2020 г.)

Индексы	Экспорт			Импорт		
	Во все страны	в том числе:		Из всех стран	в том числе:	
		в страны дальнего зарубежья	в страны СНГ		из стран дальнего зарубежья	из стран СНГ
Средних цен	154,9	158,0	136,5	106,9	105,3	122,5
Физического объема	91,6	91,1	94,7	115,5	117,3	101,1
Справочно: индексы цен для пересчета периодов 2017 г. в ср.-годовые цены 2017 г.	98,2	98,2	98,3	99,2	99,5	96,3

[Примечание — составлено автором на основании данных Федеральной таможенной службы и Федеральной службы государственной статистики, в этих таблицах за 2022–2021 год]

Исходя из данных Федеральной таможенной службы и Федеральной службы государственной статистики, в этих таблицах за 2022–2021 год мы видим, что количество, как экспорта, так и импорта из всех стран суммарно только выросло.

Введённые против России санкции позволили определить дальнейший вектор построения новых торгово-экономических отношений с рядом стран, а также укрепить имеющиеся связи с дружественными государствами. Чтобы не сбавлять темпов, российской экономике необходимо искать и выстраивать альтернативные торговые пути и рынки сбыта, на что сегодня и направлена стратегия внешнеэкономического развития страны.

Федеральная таможенная служба закрыла доступ к официальной статистике по внешней торговле. Последние данные датируются январем 2022 года. В начале года основными тор-

говыми партнерами РФ были Китай, Нидерланды, Турция и Германия.

Статистика с января по май 2022 показывает сокращение на 30%.

Китай остался на первом месте среди торговых партнеров России. По данным Таможенного ведомства КНР, с января по июнь 2022 Китай нарастил экспорт в нашу страну с \$28,9 до \$29,53 млрд. Но наибольшую долю в рост внесли январь и февраль. В марте-апреле импорт России из Китая резко сократился. Сейчас снова наметилась тенденция к росту.

Крупнейшим торговым партнером для России стала Белоруссия — на втором месте после Китая. По данным Белстата за январь-июнь 2022, поставки в Россию выросли на 23%, а только за июнь — на 48% по сравнению с тем же периодом 2021 года.

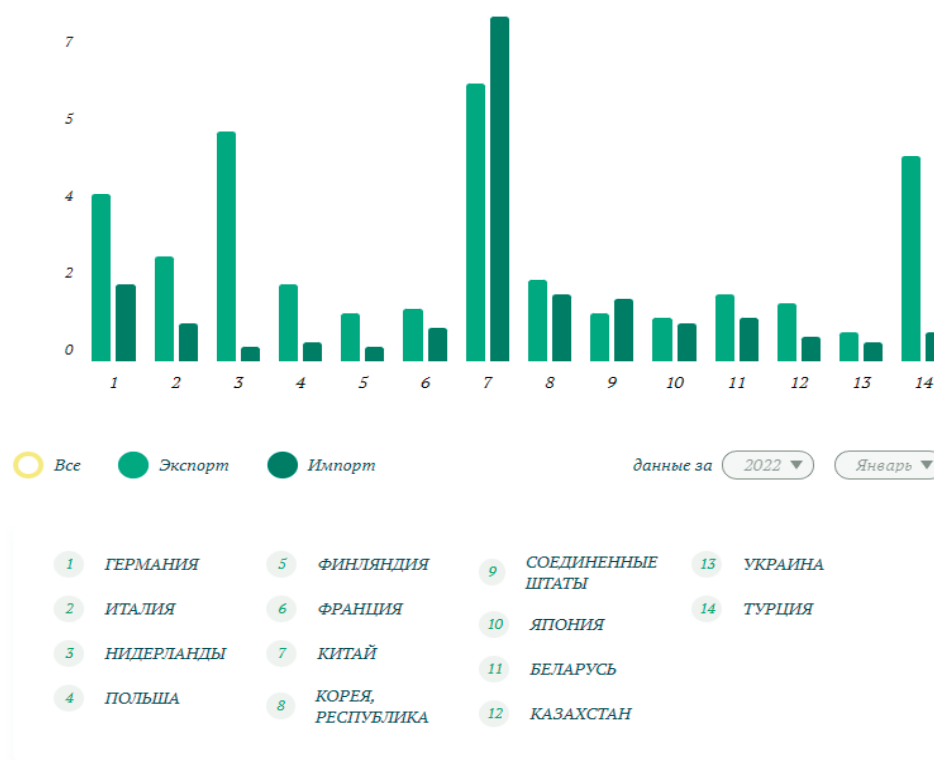


Рис. 1. Итоги внешней торговли с основными странами за январь 2022 года
(Источник: сайт Федеральной таможенной службы)

Растут объемы внешней торговли с Турцией. По данным Турецкого института статистики, за первое полугодие 2022 импорт России из Турции вырос на 6%. Только за июнь Россия ввезла товаров на 40% больше, чем в июне 2021.

Заключение

В последние годы российская внешняя торговля столкнулась с вызовами, связанными с введением санкций против России. Эти санкции повлияли на динамику экспорта и импорта, а также структуру торговли страны. Однако, эти вызовы также послужили стимулом для определения новых направлений внешнеэкономической деятельности России и укрепления ее торговых связей с другими странами.

Одной из важных характеристик эффективности внешней торговли являются индексы «условий торговли», которые позволяют оценить изменения в экспорте и его конкурентоспособности. Эти индексы вычисляются на основе сравнения изменений цен на экспортируемые товары и услуги с изменениями цен на импортируемые товары и услуги. Положительный индекс «условий торговли» указывает на то, что цены на экспорт растут быстрее, чем цены на импорт, что позволяет стране повысить свою торговую активность и доходы от экспорта.

Однако, в силу санкций и других факторов, Россия столкнулась с отрицательным индексом «условий торговли». Он указывает на то, что цены на импорт растут быстрее, чем на экспорт, что может затруднять конкуренцию российских товаров и услуг на международных рынках. Чтобы преодолеть эти вызовы, российская экономика активно ищет и выстраивает альтернативные торговые маршруты и рынки сбыта. Это включает развитие торговых связей с новыми партнерами, укрепление отношений с традиционными партнерами и диверсификацию экспорта.

Стратегия внешнеэкономического развития России нацелена на создание условий для расширения экспорта, развития новых торговых маршрутов и поиск альтернативных рынков сбыта. Это включает предоставление государственной поддержки экспортным компаниям, развитие торговой инфраструктуры, совершенствование условий доступа к зарубежным рынкам и привлечение иностранных инвестиций.

В свете текущей глобальной политической и экономической ситуации, стратегия внешнеэкономического развития России является важным инструментом, позволяющим преодолеть вызовы и обеспечить устойчивый рост внешней торговли. Она способствует развитию экономики страны, создает новые возможности для бизнеса и способствует укреплению ее места на мировой арене.

Литература:

1. Сайт Федеральная таможенная служба <https://customs.gov.ru/folder/822>
2. Сайт Федеральной службы государственной статистики <https://rosstat.gov.ru/>
3. Сайте Центрального банка России https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/

4. Родина А. М., Писанкова М. М. Современная внешнеэкономическая политика России // Молодёжь Сибири — науке России. Материалы международной научно-практической конференции. Сост. Л. М. Ашихмина. 2021. — Красноярск, — С. 245–248.
5. Россия и мир: 2022 Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз / Рук. проекта — А. А. Дынкин, В. Г. Барановский. — М.: ИМЭМО РАН, 2022—154 с.

Развитие устойчивого маркетинга в банковской сфере

Диханбекова Айгерим Мейрамбековна, магистр
Казахский национальный университет имени аль-Фараби (г. Алматы)

Со времен промышленной революции и появления перепроизводства деградация окружающей среды приобрела огромные масштабы. Компании, а также общества не заботятся о негативном воздействии на окружающую среду и природу; они сосредоточились только на получении прибыли и доходов, поэтому они не должны злоупотреблять природой. За последнее десятилетие появилось много публикаций, посвященных социальной и экологической ответственности фирм. Из них экологическое сознание развивалось медленнее в банках и финансовых учреждениях, чем в производственном секторе, поскольку эти учреждения, как правило, считают себя относительно экологически чистой отраслью. Целью данного документа является определение роли финансовых институтов в достижении устойчивого развития. Авторы также пытаются показать, почему и как этот сектор может стать движущей силой устойчивого развития. Помимо этого статья посвящена исследованию и определению уровня развития устойчивого маркетинга в банковской сфере в Казахстане.

Ключевые слова: устойчивое потребление, устойчивый маркетинг, устойчивое развитие, окружающая среда, экологическая культура, экологическое поведение.

Рост населения и соответствующее увеличение потребления природных ресурсов сопровождаются неблагоприятными последствиями, такими как загрязнение окружающей среды, утрата биоразнообразия и изменение климата. Ситуация усугубляется безответственным поведением коммерческих структур, которые преследуют высокие финансовые результаты, оставляя при этом разрушительный экологический след, не принимая во внимание жизненные перспективы будущих поколений. Сложившаяся ситуация представляет угрозу для нормального существования самой человеческой цивилизации и окружающей среды Земли. В современном обществе дискуссионным является вопрос о роли социальной и экологической ответственности различных субъектов экономических отношений. В связи с этим осознание экологической ответственности современных руководителей следует рассматривать как важнейшую составляющую целеполагания, а принимаемые управленческие и финансовые решения представляются ключевыми детерминантами экологической трансформации.

В условиях экологической модернизации всеупотребительным стал термин «устойчивость», отражающий совокупность отношений в обществе, направленных на минимизацию негативных последствий разрушающих «неустойчивых», т.е. стратегических для планеты, моделей производства и потребления. Совокупность глобальных вызовов перепозиционировала экономическую науку как поиск путей дальнейшего развития: современные экономисты, неравнодушные к судьбам планеты, предлагают перейти от модели «бесконтрольного, беспечного» роста к модели, основанной на «зеленом» развитии. Рост в духе Принципов ответственности и стабильности.

Эффективность перехода к экологически ориентированной («зеленой») экономике и достижение эффектов декарпинга за-

висят от многих факторов. Во многих странах мира основным механизмом перехода к «зеленой» экономике является правильная корректировка финансового сектора. Процесс распределения финансового рынка, осуществляемый субъектами финансовых отношений в соответствии с принципами социальной и экологической ответственности, может оказать существенное влияние на векторы «зеленого» прогресса и дальнейшие контуры социально-экономического развития страны. Поэтому в настоящее время в банковской сфере наблюдается тенденция перехода к маркетингу устойчивого развития. Американский маркетолог Кевин Тинан считает, что значение устойчивого маркетинга в современной банковской отрасли настолько велико, что его можно назвать «золотым веком» маркетинга на данном этапе. Поэтому, тема экологичного маркетинга актуальна и важна в наше время, потому что банковский маркетинг — это важный элемент для любой банковской структуры, так как он обеспечивает использование банками наиболее выгодных ресурсов банковских продуктов с учетом потребностей клиентов.

Целью данной статьи — оценить устойчивое развитие маркетинга в банковском секторе Казахстана. Для достижения поставленной цели выполняются следующие задачи:

- Обзор теоретических аспектов устойчивого маркетинга
- Обзор тенденции экологического маркетинга в мире
- Оценка модели, обеспечивающей устойчивый маркетинг в банках

Основная часть

Устойчивое развитие — важный тренд для будущего самих компаний, ведь этот набор стандартов социально сознательные

инвесторы во всём мире используют для проверки потенциальных инвестиций:

- экологические критерии определяют, как компания выступает в роли хранителя природы.
- социальные критерии исследуют, как она управляет отношениями с сотрудниками, поставщиками, клиентами и обществом.
- корпоративное управление касается руководства компаний, оплаты труда руководителей, аудита, внутреннего контроля и прав акционеров [1, с.15].

Согласно Фуллеру, устойчивый маркетинг — это «процесс планирования, выполнения и контроля разработки, ценообразования, продвижения и распределения продуктов таким образом, чтобы соблюдались следующие три критерия»: 1) удовлетворяются потребности клиентов, 2) достигаются организационные цели и 3) процесс совместим с экосистемами [2, с. 59].

Экологический подход, рассмотренный в первом определении устойчивого маркетинга, претерпел концептуальную эволюцию параллельно устойчивому развитию. Первоначальное внимание к устойчивости было расширено, чтобы дополнить тройные аспекты результатов: экономический, социальный и экологический. Так, Гордон, Карриган и Гастингс утверждают, что устойчивый маркетинг «достигается за счет вклада трех существующих маркетинговых субдисциплин: зеленого маркетинга, социального маркетинга и критического маркетинга» [2, стр. 3]. 64]. Точно так же другие авторы определяют устойчивый маркетинг как «концепцию управления, которая учитывает экологические и социальные потребности и со временем переводит их в конкурентное преимущество, обеспечивая ценность и удовлетворение клиентов».

Обратите внимание, что за последние несколько лет произошёл бум социально ответственного инвестирования. Если в 2015 году в фонды, придерживающиеся принципов устойчивого инвестирования, поступило менее 5 миллиардов долларов, то к 2020 году они достигли 51,1 миллиарда долларов [3]. Поскольку последствия глобального потепления становятся все более тревожными, предприятия все чаще берут на себя ответственность. Например, финтех и другие финансовые услуги несут ответственность за свой углеродный след и экологические претензии со стороны своих клиентов и даже правительств. Эти цифры показывают масштаб перехода к зеленой стратегии. Например:

К 2025 году рынок чистых технологий и устойчивого развития оценивается в 36,6 млрд долларов.

Недавнее исследование Getty Images показало, что 66% респондентов делают все возможное, чтобы уменьшить свой углеродный след.

То же исследование показало, что 50% людей «покупают только экологически чистые продукты» [3].

Эта проблема устойчивого маркетинга быстро растет в развитых странах. Для демонстрации этого рассмотрим зарубежный опыт производства экологических банковских продуктов [4]. Например, в скандинавских странах в супермаркетах есть автоматы, которые принимают пластиковые бутылки в обмен на талоны на питание. Купив необходимый товар, его

можно использовать на месте. Летом 2019 года правительство Рима установило торговые автоматы, которые принимают пластиковые бутылки в обмен на бесплатную поездку в метро. Поэтому власти усиленно работают над улучшением экологической ситуации в итальянской столице. За несколько месяцев после установки автомат переработал около 350 000 бутылок.

Осенью 2019 года сразу несколько компаний объявили о планах выпуска кредитных карт из переработанного пластика. CPI Card Group, мировой лидер в производстве пластиковых карт, запустила платежную карту «Вторая волна», основа которой полностью изготовлена из переработанного морского пластика. Компания утверждает, что один из крупнейших американских банков-эмитентов карт уже подписал с ней соглашение о выпуске чиповых карт. В прошлом году American Express заключила сделку с Parley for the Oceans (экологической организацией). Но только недавно установили крайний срок для новой кредитной карты. Платежная система планирует к концу 2019 года ввести банковские карты из пластика, собранного на пляжах, островах и в прибрежных районах. Парли будет контролировать сбор вторсырья

Финский банк Alandsbanken еще в 2016 году выпустил экологические платежные карты The Baltic Sea Card, которые разлагаются в земле. Украинский Укргазбанк в 2017 году представил кредитки из початков кукурузы и сахарного тростника. В использовании они не отличаются от пластиковых аналогов, а по окончании срока действия разлагаются от трех до пяти лет. Шведская финтех-компания Docomo представила мобильное приложение и банковскую карту Black, которые помогают отслеживать, как покупки клиента отражаются на окружающей среде. Пользователь сможет установить лимит на CO2 и приложение заблокирует все попытки купить что-то неэкологичное сверх нормы.

Таким образом, ESG рассматривается как внутренняя система практик, средств контроля и процедур, которые компании принимают для управления, принятия эффективных решений, соблюдения законов и удовлетворения потребностей внешних заинтересованных сторон. На основе изученного мнения зарубежных и российских ученых можно представить, что модель ESG-банкинга должна соотносить в себе следующие составляющие.

Следование принципам ESG — добровольное и не сулит компаниям баснословных прибылей, но уже в 2018 году около 97% инвесторов по всему миру проводили оценку показателей ESG у компаний [3]. То есть в этот процесс вовлечены все участники рынка, поэтому будущие доходы и репутация компаний связаны с устойчивым развитием напрямую. Но самое главное, что такой подход приносит огромную пользу обществу. ESG-критерии появились как ответ на: ухудшение состояния окружающей среды, глобальное потепление и возрастающее экономическое неравенство между богатыми и бедными странами. Всё это создало почву для появления и развития новых финансовых инструментов и критериев.

Итак, далее давайте оценим ситуацию с моделью ESG, которая позволяет развивать устойчивый маркетинг в банковском секторе Казахстана. Анализ практик отчетности в сфере устойчивого развития ESG может быть проведен посредством двух

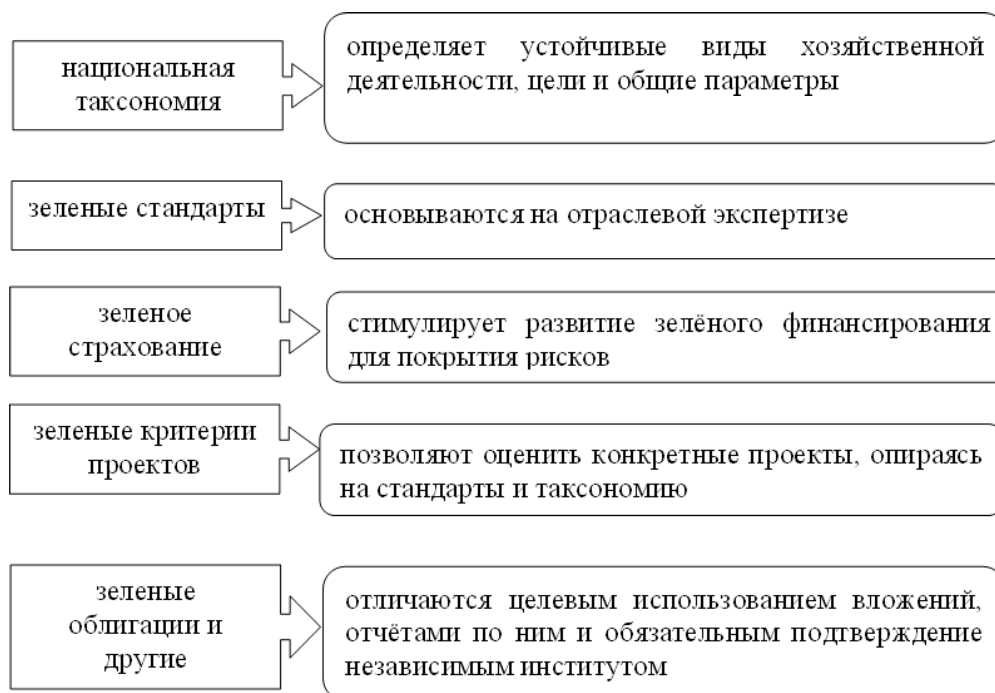


Рис. 1. Составляющие модели ESG-банкинга. Примечания: составлено авторами на основе анализа источника [5]

методов (либо их комбинацией). Первый — экспертный анализ качества раскрытия информации на базе опубликованной отчетности (годовые отчеты, отчеты об УР, данные об УР на сайте компании). Минусом этого вида анализа является то, что он ограничивается компаниями публичного интереса. Данный вид анализа произведен экспертами РвС по материалам отчетов за 2020 год (см. врезку). Второй метод — анализ по данным самих компаний. Этот вид анализа позволяет собрать сведения в том числе у частных компаний, чья отчетность не публикуется. В периметр анкетирования попали 32 компании, представленные в 12 отраслях экономики, в том числе 10 — в горно-металлургическом комплексе, 6 — в финансовом секторе, 3 — в нефтегазовом секторе, по 2 — в обрабатывающей промышленности, транспорте, связи и ИТ (производство софта).

Чуть меньше половины респондентов (47%) сообщают о применении отраслевых спецификаций ESG, 16% их не при-

меняют, еще 16% из числа компаний, готовящих отчетность в сфере УР, затрудняются ответить на этот вопрос.

Предлагаем на примере работы Сбербанка в направлении ESG рассмотреть интуитивно, что такое устойчивость компании на практике и как можно измерить ее результаты. Банк системно занимается вопросами ESG. Соответственно, в июне 2021 года он утвердил государственную политику ДБ АО «Сбербанк» в области социальной и экологической ответственности, корпоративного управления и устойчивого развития. Он основан на передовом мировом опыте в области ESG, включая принципы Глобального договора ООН и Принципы ответственного ведения банковской деятельности Финансовой инициативы Программы ООН по окружающей среде. В целом политика Сбербанка включает 13 целей в области устойчивого развития, в достижение которых банк может внести ощутимый вклад (именно с их учетом был выбран и проект в Казахстане):



Рис. 2. Оценка применения респондентами отраслевых спецификаций ESG, % от всех участников исследования.

Примечания: составлено авторами на основе анализа источника [6]

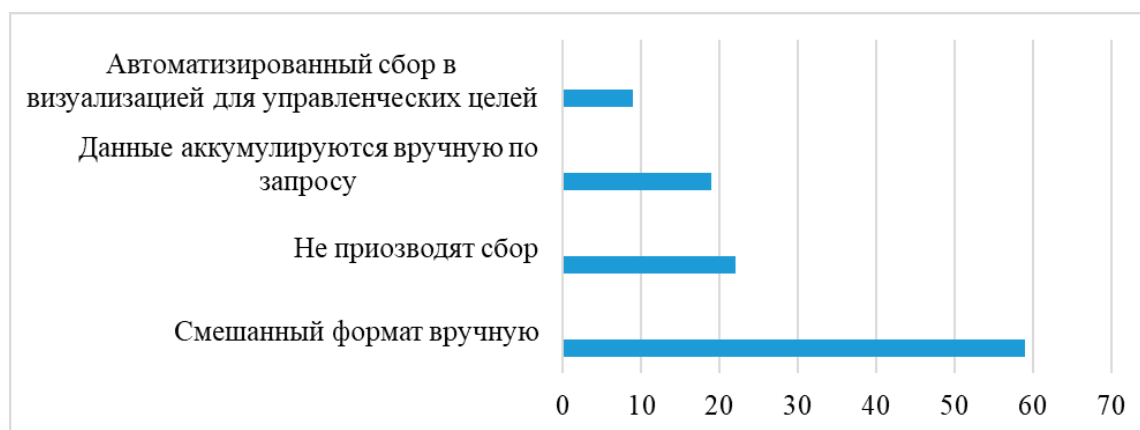


Рис. 3. Оценка применяемой респондентами технологии сбора отчетности в сфере ESG по состоянию на 2022 год, % от всех участников исследования. Примечания: составлено авторами на основе анализа источника [6]

Закключение. Устойчивое потребление стало важным в обществе из-за многочисленных проблем, таких как изменение климата, сокращение разнообразия окружающей среды, загрязнение окружающей среды и истощение ресурсов. Финансово-банковский сектор является одним из влиятельных секторов устойчивого потребления. Это исследование было проведено для разработки модели устойчивого маркетинга в банковской сфере. В группу статистических исследований входят два академических и промышленных эксперта, знакомых с финансами и банковским делом. Экспертам была роздана анкета в два этапа для определения моделей, влияющих на устойчивый маркетинг в банковской сфере. Согласно результатам, инновационные, бережливые, стратегически ориентированные и сферические модели маркетинга через модели внутреннего маркетинга, а также модели зеленого, социального, общественного, альтруистического и сетевого маркетинга через культурный маркетинг влияют на устойчивый маркетинг в банковской сфере. Всеобщность и универсальность концепции устойчивого марке-

тинга может быть достижением этого исследования. Исходя из изученных моделей, устойчивый маркетинг достигается при комплексной реализации разных видов маркетинга. Можно ожидать, что их создание обеспечит устойчивый маркетинг. Это нашло отражение в ряде инициатив, продвигаемых компаниями с целью внести вклад в устойчивое развитие, тем самым откликаясь на призыв своих соответствующих правительств, а также всех.

В статье, прежде всего, путем рассмотрения теоретических аспектов устойчивого маркетинга определена его роль в тренде современного общества. Исходя из этого, на опыте развитых стран доказано, что данная проблема сегодня находит свое отражение в финансовой сфере всего мира. Среди них была объяснена модель ESG, незаменимый инструмент, используемый для внедрения и развития устойчивого маркетинга в банках. С целью описания его появления в отечественных банках был проведен опрос и пояснение на примере Сбербанка, который был взят в качестве объекта исследования.

Литература:

1. Аренков И. А. Маркетинговые исследования. Основы теории и методики. Учебное пособие. Спб.: Экономика, 2012.
2. Фоломьев А. Н. Устойчивость предприятий в рыночном хозяйстве. В кн. «Экономика и организация рыночного хозяйства». -М.: Прогресс, 2015.
3. Balova S. L., Divaeva E. A. Marketing research as an important factor in the effective implementation of innovative developments // Economics and management in mechanical engineering. 2014. No. 6.
4. Лалон, Р.М. (2015), Зеленый банкинг: переход к зеленому. Международный журнал экономики, финансов и наук об управлении, 3, 34–42.
5. Качура И. С. Нарастающая тенденция применения и важность реализации концепции экологического, социального и корпоративного управления (ESG) // Молодой исследователь Дона. — 2022. — № 1. — с. 81–84.
6. Онлайн журнал «Курсив»/ ESG Приложение к республиканскому деловому еженедельнику Экосоциальная генерация/ 2022г
7. [Электрон ресурс] <https://informburo.kz> / Какие подходы ESG выбирают крупные банки в Казахстане и почему?

Влияние макроэкономических показателей на экономический рост национального хозяйства России

Дудкина Полина Васильевна, преподаватель экономических дисциплин
Академия машиностроения имени Ж. Я. Котина (г. Санкт-Петербург)

В работе автором рассматриваются вопросы влияния макроэкономических показателей на экономический рост национального хозяйства РФ. Проанализированы показатели развития экономики страны за период 2019–2022 гг. Описаны основные направления деятельности, способствующие устойчивому и стабильному развитию экономики России.

Ключевые слова: макроэкономические показатели, валовой внутренний продукт (ВВП), инфляция, экспорт и импорт, экономический рост.

Вопросы, связанные с изучением влияния макроэкономических зависимостей и связей на уровень развития национального хозяйства Российской Федерации представляет собой не только интерес для исследователя, но и необходимость. Это связано в первую очередь с тем, что экономика современной России развивается в сложных условиях политической, экономической и социокультурной нестабильности и фундаментальных изменений, происходящих в мире.

Комплексный анализ экономической ситуации позволяет грамотно ориентироваться в мире жесткой конкуренции, высоких рисков и быстро развивающихся технологий; сформулировать цели и содержание экономической деятельности, а также мобилизовать имеющиеся природные, финансовые и трудовые ресурсы для реализации социально-экономической, инвестиционной и денежно-кредитной политик в стране [1].

К основным макроэкономическим показателям, характеризующим состояние экономики страны, можно отнести следующие:

- валовой внутреннего продукт (ВВП);
- экспорт и импорт товаров;
- индекс потребительских цен;
- оборот розничной торговли;
- инвестиции в основной капитал;
- уровень реальной заработной платы работников и доходов граждан;
- уровень безработицы, инфляция и т.д.

Например, показатель ВВП фиксирует динамику экономической активности, позволяет оценить темпы развития, отображает состояние конъюнктуры в стране и периодичность колебаний подъемов и спадов, продолжительность кризисов. Рост ВВП свидетельствует о стабилизации экономики и переходе от кризиса к подъему [2].

Существует зависимость роста ВВП от переменных показателей:

1. Краткосрочная зависимость ВВП от экспорта.
2. Краткосрочная зависимость ВВП от индекса цен.

При сравнении данных ВВП России и зарубежных стран следует учитывать, что в США, Канаде и некоторых странах Евросоюза используется система национальных счетов (далее СНС). Основное отличие СНС, заключается в том что, что в ней учитывается интеллектуальная собственность, расходы на НИОКР и вооружение. Это ведет к значительному увеличению макроэкономических показателей высокотехнологических стран [3].

С помощью ВВП можно анализировать экономическую активность, а его динамика позволяет оценить темпы экономического роста. На рисунке 1 представлена динамика ВВП крупнейших стран мира по данным международного валютного фонда (МВФ) за 2019–2021 гг.

На рисунке 1 по данным международного валютного фонда анализируется динамика ВВП крупнейших стран мира. По уровню ВВП Россия находится на шестом месте, немного уступая Германии. Большие темпы развития наблюдаются у Китая. Ещё в 2019 г. по уровню ВВП Китай находился на втором месте после США. На сегодняшний день наблюдается значительное опережение в развитии, которое растет с каждым годом.

На данном этапе развития, для стабилизации экономики и увеличения уровня ВВП правительству страны необходимо принять ряд мер, связанных с вовлечением ранее неиспользованных ресурсов, либо с качественным улучшением имеющихся факторов производства.

Другим важным макроэкономическим показателем, позволяющем судить об уровне экономического развития в стране является инфляция.

Инфляция отрицательно влияет на экономический рост народного хозяйства. Чем выше темпы инфляции, тем ниже темпы экономического роста. Высокая инфляция дестимулирует инвестиции, существенно подавляет инвестиционную активность и ослабляет склонность к сбережениям и бизнес активности. Низкий уровень инфляции в большинстве случаев обуславливается привязкой национальной валюты к твердым валютам [5].

В связи с этим, возникает необходимость снизить рост цен в годовом выражении во всех секторах потребительского рынка, кроме сектора непродовольственных товаров. В последнее время наблюдалось удорожание товаров, зависимых от импорта. Но на сегодняшний день темпы роста цен снизились в связи со снижением платежеспособного спроса населения.

Существенное последствие инфляции в социальном плане — это рост заработной платы, который не всегда соответствует темпам инфляции, но зачастую запаздывает, особенно в бюджетной сфере.

Депрессивный характер ценовой динамики наблюдается во всех производствах, в том числе импортозамещающих (замедлились темпы роста цен в пищевой промышленности, текстильном и кожевенном производствах, в производстве машин и оборудования).

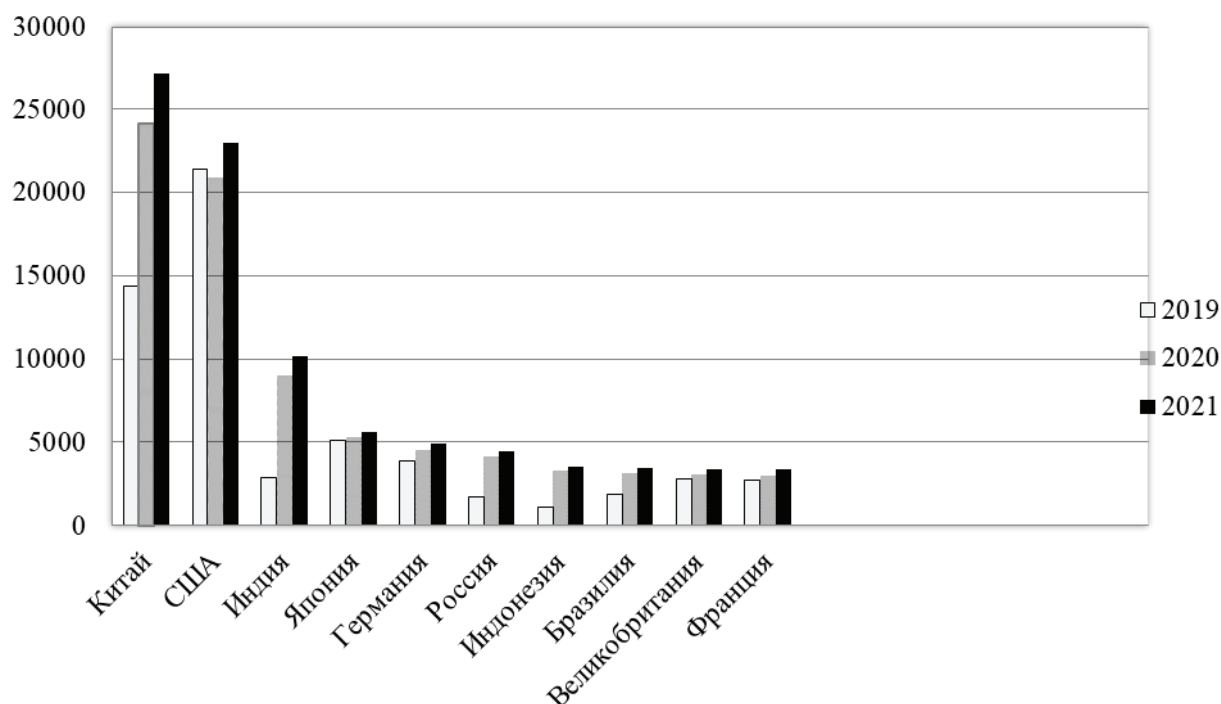


Рис. 1. Динамика ВВП крупнейших стран по данным МВФ, млрд долларов [4]

В настоящее время наметилась тенденция к усилению санкций, применяемых по отношению к России со стороны мирового сообщества.

Если рассматривать внешнеэкономическую деятельность Российской Федерации как макроэкономический показатель, то можно выделить следующие особенности:

1. Направленность на укрепление позиций отечественных производителей.
2. Использование мер по ограждению российской экономики от негативных явлений (глобальных мировых кризисов, нестабильности и колебаний валютных курсов, недобросовестной конкуренции и т.д.).
3. Сырьевая специализация в сфере экспорта, которая говорит о достаточно высокой степени открытости российской экономики нашей страны от внешних рынков.

В основном потенциал России реализуется за счет территориального имущества и через экспорт. Базу экспорта в России занимает сырая нефть, затем идут нефтепродукты природный

газ, топливо, черные металл, каменный уголь, алюминий и полуфабрикаты из стали, топливо, энергетические ресурсы и продукты металлургии, а также машины и оборудование, вооружение, продовольствие.

В таблице 1 представлены показатели и их оценка в экспорте производства важнейших товаров 2021–2022 гг.

Из таблицы 1 можно увидеть, что динамика экспорта в некоторых направлениях потерпела изменение в сторону уменьшения, что является неблагоприятным фактором для роста национального хозяйства страны. Снижение экспорта связано с тенденцией к усилению санкций, применяемых по отношению к России со стороны мирового сообщества.

Экспорт товаров в 2022 г., в совокупном выражении по оценке, составил 591,5 млрд долларов США, что на целых 20,35% больше, чем в 2021 г. [6]. На сегодняшний день, наблюдается снижение контрактных цен и контрактов на российский газ и нефть на европейском рынке. В дальнейшем это приведет к тенденции по снижению экспорта в годовом выражении за 2023 году.

Таблица 1. Основные показатели экспорта в производстве важнейших товаров, млн долларов США

Показатель	2021 г	2022 г	Темпы роста, %
Топливо минеральное, нефть и продукты их переработки	268805,2	383730,5	142,8
Жемчуг	31597,1	18514,1	58,6
Черные металлы	28888,2	24486,5	84,8
Удобрения	12503,6	19295,3	154,3
Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства, и их части	10858,2	8766,1	80,7
Древесина и изделия из неё	11853,0	8974,9	75,7
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	35905	35722,3	114,8

Таблица 2. Основные показатели развития экономики России, млрд руб.

Показатель	2021 г	2022 г	Изменения
ВВП	135 295,0	153 435,2	18 140,20
Индекс потребительских цен, %	111,94	100,78	-11,16
Инвестиции в основной капитал	23239,5	27 865,2	4 625,70
Реальная заработная плата работников организаций, руб	77994	88468	10 474,00
Уровень безработицы к экономически активному населению	3 631	2 940	691
Оборот розничной торговли	39471,7	42512,5	3 040,80
Экспорт товаров, млрд дол. США	491, 5	591,5	-100,00
Импорт товаров, млрд дол. США	293, 4	259,1	-34,3

В таблице 2 обобщены основные показатели за 2021 г. и 2022 г., анализ которых позволяет проследить динамику экономического развития России.

Из таблицы 2 видно, что в 2022 г. по сравнению с предыдущим годом произошло значительное снижение импорта. Это в первую очередь связано с негативными тенденциями со стороны мирового сообщества к стране.

В российском импорте первое место занимает продукция машиностроения (легковых и грузовых автомобилей). Большую часть составляет электрооборудование, железнодорожный транспорт, второе и третье место занимают медикаменты и одежда. Далее идут черные металлы (в основном из стран СНГ), мясо, рыба, мебель, алкогольные и безалкогольные напитки. Импорт товаров в 2022 г., по оценке, составил 259,1 млрд долларов США, что в совокупности меньше на 11,69% чем в 2021 г. [7].

Характер влияния экспорта на экономический рост представляется неоднозначным: доходы от экспорта формируют бюджет страны, что положительно влияет на показатели экономического роста национальной экономики. Однако, имеются

негативные стороны, такие как зависимость продуктов экспорта от мировых котировок, что может вести к сокращению экспорта, что в свою очередь значительно снижает рост ВВП.

В результате анализа приведенных выше данных, можно сделать вывод, что экономический рост национального хозяйства России возможен за счет положительной динамики ВВП в таких отраслях как сельское хозяйство, строительство, розничная торговля, оказание платных услуг населению, металлургический сектор химический комплекс, машиностроение и т.д.

Рост ВВП предполагает рост производительности и экономии на затратах, что делает экспорт более эффективным, а в общем и повышает экономический рост страны.

На сегодняшний день, приоритеты страны направлены, в первую очередь, на повышение производительности труда и поддержку отечественного производителя. Меры, которые принимает государство в 2023 году для экономического роста страны, это поддержка инноваций и экспорта, увеличение эффективности расходов бюджета, стимулирование развития малого и среднего бизнеса, защита и продвижение интересов России за рубежом.

Литература:

1. Максимова В. Ф. Экономическая теория: учебник для вузов. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 592 с.
2. Максимовой В. Ф. Макроэкономика: учебник для вузов/ — Москва: Издательство Юрайт, 2022. — 171 с.
3. Административно-управленческий портал [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.aup.ru/books/m81/9.htm>
4. Международный валютный фонд [Электронный ресурс]. — <https://www.imf.org/ru/Home> (Дата обращения 22.07.2023).
5. Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]. — <http://economy.gov.ru/minec/main> (Дата обращения 24.07.2023).
6. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://customs.gov.ru/> (Дата обращения 25.07.2023).
7. Эффективность экономики России: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (Дата обращения 29.07.2023).

Понятие и особенности федеральной территории в Российской Федерации

Матвеев Антон Сергеевич, студент магистратуры
Академия управления МВД России (г. Москва)

В настоящей статье на основе системного формально-юридического анализа правовых положений Конституции Российской Федерации о федеральных территориях и Федерального закона от 22.12.2020 № 437-ФЗ «О федеральной территории «Сириус», а также исследования имеющихся в отечественной доктрине концептуальных подходов к определению понятия «федеральная территория» дана оценка современного состояния и перспектив развития института «федеральных территорий» как нового и недостаточно исследованного института в отечественном конституционном праве и действующем российском законодательстве. Подчеркивается фрагментарность имеющихся на сегодняшний день научных исследований, посвященных понятию и особенностям федеральных территорий, обращается внимание на наличие пробелов в законодательстве в части отсутствия дефиниции понятия «федеральная территория». Резюмируется, что, будучи новеллой отечественного конституционного права, институт «федеральных территорий» нуждается в дальнейшем углубленном научном анализе и совершенствовании его конституционно-правовых основ.

Ключевые слова: Конституция Российской Федерации, территория, территориальное устройство, федеральные территории, федеральная территория «Сириус».

The concept and features of the federal territory in the Russian Federation

Matveev Anton Sergeevich, student master's degree
Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia (Moscow)

In this article, on the basis of a systematic formal legal analysis of the legal provisions of the Constitution of the Russian Federation on federal territories and Federal Law № 437-FZ dated 22.12.2020 «On the Federal Territory of Sirius», as well as a study of the conceptual approaches available in the national doctrine to the definition of the concept of «federal territory», an assessment of the current state and prospects for the development of the institute is given «federal territories» as a new and insufficiently researched institution in the domestic constitutional law and legislation. The fragmentary nature of the scientific research currently available on the concept and features of federal territories is emphasized, attention is drawn to the existence of gaps in legislation regarding the lack of definition of the concept of «federal territory». It is summarized that, being a novel of domestic constitutional law, the institute of «federal territories» needs further in-depth scientific analysis and improvement of its constitutional and legal foundations.

Keywords: Constitution of the Russian Federation, territory, territorial structure, federal territories, federal territory «Sirius».

Институт «федеральных территорий» как особой формы Организации публичной власти в Российской Федерации является новым, стремительно развивающимся институтом в отечественном конституционном праве и законодательстве. Учитывая приведенные обстоятельства, в настоящее время только начинают формироваться правовые основы понятия «федеральная территория», а также особый публично-правовой статус таких территорий, вследствие чего, в законодательстве имеются пробелы, обуславливающие необходимость дальнейшей научной разработки и законодательного совершенствования понятия и особенностей федеральной территории в Российской Федерации.

Проведенный формально-юридический анализ действующего законодательства Российской Федерации свидетельствует о том, что в настоящее время в отечественном законодательстве, в частности, в Конституции Российской Федерации [7] отсутствует правовая дефиниция понятия «федеральная территория».

Обозначенное понятие может быть выведено из системного толкования положений, предусмотренных частью 1 статьи 67 Конституции Российской Федерации следующим образом: «фе-

деральные территории — элемент территории Российской Федерации, обладающий особым способом организации публичной власти».

В качестве единственного нормативно-правового акта, закрепляющего легальную дефиницию понятия «федеральная территория» выступает Федеральный закон от 22.12.2020 № 437-ФЗ «О федеральной территории «Сириус» [12].

Проведенный формально-юридический анализ легальной дефиниции понятия «федеральная территория «Сириус», предусмотренной вышеназванным законом, представляется важным отметить, что в ее содержании раскрывается понятие федеральной территории «Сириус» как публично-правового образования, уточняется такая характеристика, как стратегическое значение публично-правового образования; раскрывается система целей создания данной территории, обуславливающих цель ее создания и особый конституционно-правовой статус, определяются особенности осуществления деятельности для достижения целей создания и функционирования данной федеральной территории.

Представляется важным отметить, что анализируемая дефиниция понятия федеральной территории подвергается объ-

ективной критике в отечественной доктрине конституционного права, прежде всего потому, что при разработке правовых основ анализируемого понятия не была четко научно обоснована целесообразность формирования института федеральных территорий, вследствие чего, возникают существенные трудности при идентификации конституционно-правовых характеристик федеральных территорий.

И. В. Зернов категорически отвергает необходимость конкретизации конституционно-правовой дефиниции понятия «федеральная территория», подчеркивая необходимость употреблять его исключительно в политическом контексте, как «особый вид публичного образования, не позволяющее отнести его ни к субъектам государства, ни к муниципальным образованиям» [6].

Аналогичного подхода придерживается А. Н. Дементьев, по мнению которого, федеральную территорию Сириус преимущественно, следует рассматривать «как географический объект и в некоторой степени, как специфическое политическое образование» [4].

Проведенный системный анализ литературных источников, посвященных формально-юридическому исследованию понятия и особенностей понятия «федеральная территория» позволил прийти к выводу о том, что большинство представителей научного сообщества ограничиваются признанием несовершенства действующих норм, регламентирующих анализируемую новеллу, не предпринимая попыток сформулировать единообразный подход к ее толкованию и устранению существующего пробела в ее правовом регулировании.

В основе большинства доктринальных подходов к толкованию понятия «федеральная территория», предложенных в отечественной конституционно-правовой науке, заложена дефиниция, предусмотренная в Федеральном законе от 22.12.2020 № 437-ФЗ «О федеральной территории «Сириус» [9, С. 56].

В контексте настоящего исследования особый научный интерес представляет определение, предложенное А. Ю. Сибилевой, в соответствии с которым «федеральная территория — это территория, не входящая в состав субъекта федерации, а находящаяся в непосредственном управлении федеральных органов власти» [11, С. 55].

Несмотря на то, что в приведенном определении не в полной мере раскрывается правовая природа анализируемого понятия и его признаки, вместе с тем, автор акцентирует внимание на такой существенный элемент, как непосредственное управление из федерального центра.

Наиболее точная дефиниция анализируемого понятия, на наш взгляд, предложена В. А. Майборода. Так, по мнению автора, «федеральные территории представляют собой часть территории субъекта Российской Федерации, на которой исключены либо столь существенно ограничены, что являются незначительными, полномочия субъекта Российской Федерации и муниципального образования в силу того положения Конституции России, что ее территория состоит из территорий ее субъектов» [9, С. 57].

Следует подчеркнуть, что проблема вхождения федеральной территории в состав территории субъекта Российской Федерации является объектом широких научных дискуссий среди ученых.

Так, по мнению отдельных авторов, «федеральные территории не входят в состав территории субъекта» [8], в свою очередь, другие авторы придерживаются противоположной позиции [2].

Представляется, что в условиях современной отечественной правовой действительности, решение обозначенной проблемы обладает принципиальным правовым значением, поскольку изъятие территории из состава субъекта Российской Федерации неминуемо приведет к изменению границ ее территории.

В контексте обозначенной проблемы, особый исследовательский интерес представляет точка зрения О. А. Ежуковой, констатирующей «сохранение ограниченного числа полномочий у органов власти субъекта в отношении данной территории, что в свою очередь означает продолжение нахождения нового публично-правового образования в границах и рамках юрисдикции этого субъекта» [5, С. 37].

Мы не разделяем позицию автора, поскольку полагаем, что подобное положение дел представляет собой временную меру, объективно обусловленную отсутствием возможности отнесения решения отдельных вопросов к исключительной компетенции органов власти федеральной территории. Представляется, что обозначенная проблема со временем найдет свое законодательное и практическое разрешение.

В свою очередь, Н. В. Васильева, С. В. Паскова, Ю. В. Пятковская считают необходимым придерживаться зарубежного опыта формирования федеративного устройства государства, согласно которому, представляется целесообразным «невхождение федеральной территории в состав субъекта федерации, во избежание порождения новой территориальной единицы двойственной природы» [3, С. 125].

Разделяя мнение авторов, следует отметить, что для формирования единообразного подхода к толкованию правовой сущности и особого правового положения федеральных территорий, целесообразно придерживаться предложенного ими подхода.

Проведенный анализ научной литературы позволяет прийти к выводу о том, что ряд авторов, считает необходимым, акцентировать внимание на видах федеральных территорий, одновременно отмечая характеристики их особого правового статуса, отличающегося от статуса субъекта федерации, но по смыслу приближенного к таковому.

В частности, С. Б. Сафина отмечает, что «федеральные территории представляют собой, не являющиеся субъектами федерации, управляемые непосредственно центральной властью, к которым принято относить федеральные (столичные) округа, союзные территории, федеральные владения, ассоциированные государства и проч». [10, С. 13].

Как справедливо отмечает А. М. Абзалова, «имеющая место правовая неопределенность в толкования понятия «федеральная территория возникает по причине отсутствия достаточного доктринального осмысления института федеральных территорий в отечественном праве. При этом автор подчеркивает, что поспешно принятое решение о создании первой федеральной территории «Сириус» породило еще большее количество вопросов, требующих уже законодательного урегулирования. Изложенное важно, поскольку составляет основу (фундамент) не только для представителей законодательной

власти, субъектов федерации, научного сообщества и отдельных слоев населения, чьи интересы затрагиваются, но и для тех, кто уже сегодня принимает управленческие решения в отношении данной территории» [1, С. 62].

Резюмируя вышеизложенное, представляется важным отметить, что конституционно-правовой институт «федеральных

территорий в Российской Федерации», будучи новеллой, нуждается в дальнейшем научном осмыслении и детальной законодательной проработки, с целью устранения существующих пробелов и формирования единообразной практики определения правового статуса федеральных территорий и их эффективного функционирования.

Литература:

1. Абзалова А. М. К вопросу о понятии «федеральной территории» // Право и государство: теория и практика, 2022. № 1 (205). С. 60–63.
2. Василькова Е. А. Федеральная территория как вид территориальной организации публичной власти в Российской Федерации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2021. № 4–2. С. 33–35.
3. Васильева Н. В., Праскова С. В., Пятковская Ю. В. Конституционный статус федеральных территорий в России: теоретические основы законодательного регулирования // Правоприменение. 2021. Т. 5. № 1. С. 124–140.
4. Дементьев А. Н. Федеральная территория «Сириус», город «Иннополис» — административно-территориальные и муниципальные единицы, географические объекты? // Гражданин и право. 2021. № 3. С. 77–86.
5. Ежукова О. А. Территории с особым публично-правовым статусом как фактор федеративной политики России // Конституционное и муниципальное право. 2021. № 3. С. 36–45.
6. Зернов И. В. Конституционные особенности статуса федеральной территории: вопросы теории и практики // Пролог: журнал о праве. 2021. № 1 (29). С. 14–23.
7. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 04.07.2020.
8. Кулешова Н. В., Козлова Н. В. Перспективы развития федеральных территорий // Современное право. 2021. № 1. С. 17–22.
9. Майборода В. А. Понятие территории федеральной территории «Сириус» // Российская юстиция. 2021. № 3. С. 55–58.
10. Сафина С. Б. Федеральные территории в составе федерации: особенности статуса и значение // Проблемы права. 2021. № 1 (80). С. 13–16.
11. Сибилева А. Ю. К вопросу о правовом статусе федеральных территорий // Ученые записки Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского. Юридические науки. 2020. Т. 6. № 3. С. 49–56.
12. Федеральный закон от 22.12.2020 № 437-ФЗ «О федеральной территории «Сириус» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, от 22.12.2020.

Оптимизация процесса инвентаризации в бюджетной организации на примере Центра социального обслуживания населения Сахалинской области

Плискунова Наталья Николаевна, директор;
Кудрин Евгений Игоревич, заместитель директора;
Юрчук Карина Витальевна, специалист по социальной работе
ГБУ «Центр социального обслуживания населения Сахалинской области» (г. Южно-Сахалинск)

В статье автор исследует проблемы ежегодной инвентаризации образовавшихся в государственных учреждениях, предлагает решения проблем путём оптимизации основных этапов при проведении инвентаризации.

Ключевые слова: инвентаризация, ведомость, склад, товарно-материальные ценности, терминал сбора данных.

Для каждого учреждения важен постоянный прогресс и благоприятное развитие, это возможно только при тщательном контроле над хозяйственными средствами и экономическими ресурсами. Создание полной и, в свою очередь, правдивой информации о деятельности организации и, несомненно, о ее материальном положении считается дилеммой любой компании. На сегодняшний день подобная информация

будет нужна как внутренним юзерам счетоводной отчетности, аналогично и внешним пользователям.

В Федеральном законе «О бухгалтерском учете» отмечено утверждение, что «порядок проведения инвентаризации (описи) и основные методы оценки активов и пассивов утверждаются постановлением об учетной политике организации» [1]. Как следует из, данной апробации можно сказать про то, что резуль-

таты инвентаризация подлежат своевременной регистрации на учетных счетах без пропусков и исключений.

Инвентаризация активов и пассивов бюджетного учреждения выступает одной из важных составляющих бюджетного учета. Эта процедура позволяет полностью определить фактическое количество всех объектов, которые зарегистрированы в учреждении. Можно заметить, что сам «порядок выполнения инвентаризации имущества и всех экономических обещаний организации, как и оформление ее результатов, ратифицируется указом Минфина России [2]. Кроме того, инвентаризация может проводиться в таких случаях, как: перед составлением бухгалтерской отчетности; в случае выявления хищения или порчи имущества; в ходе передачи имущества учреждения в аренду и прочие.

В свою очередь, инвентаризация осуществляет такие функции, как:

- экономическая, т.е. она представляется как элемент учёта и контроля;
- социальная, т.е. может проявляться конфигурацией участия трудящихся в компании учёта и контроля;
- воспитательная, чаще всего бывает, как средство обучения бережливого взаимоотношения к имуществу.

Необходимым условием для проведения описи является создание инвентаризационной комиссии. В состав инвентаризационной комиссии могут входить определенные лица, а именно, представители администрации, сотрудник бухгалтерии, работники внутреннего аудита и другие лица, по усмотрению инвентаризационной комиссии. Ход проведения инвентаризации, в свою очередь, организационный момент инвентаризационной комиссии зависит от объема работ. Например, если будет иметься большой объем работ, то в таком случае инвентаризационная комиссия собирается, а при небольшом объеме, опись имущества проводится исключительно ревизионной комиссией, если организация имеет такую. По окончании инвентаризации, обнаруженные расхождения должны быть отражены в бухгалтерском учете предприятия.

В завершение проведения инвентаризации, на учет ставятся все неучтенные объекты, которые были выявлены в процессе проведения инвентаризации. В частности, запись происходит

по дебету соответствующих счетов аналитического учета счета 010100000 «Основные средства» и кредиту счета 040110199 «Прочие не денежные безвозмездные поступления» [3].

Таким образом, можно сказать, что инвентаризация — это основной, на сегодняшний день, метод управления, обеспечения достоверности информации активов и пассивов в бюджетных организациях.

При проведении инвентаризации в нашей организации мы выявили ряд проблем:

1. Некорректное заполнение инвентаризационных документов в связи с ручным заполнением.
2. Расхождения между показателями по данным бухгалтерского учёта и данными инвентаризации из-за отсутствия отслеживания товарно-материальных ценностей (далее ТМЦ).
3. Длительное время протекания процесса при составлении сличительных ведомостей, актов и ведомостей расхождения.
4. Время протекания процесса при проведении инвентаризации, это одна из основных проблем, потому как инвентаризация составляла более 54 рабочих часов в нашем Центре, что влекло за собой ряд других проблем.

Исследуя современные технологии проведения инвентаризации и различные методы организации рабочего времени и пространства, мы приняли решение оптимизировать данный процесс при помощи программного продукта и технологии «Адресного хранения».

Ключевым риском для бюджетных организаций является:

1. Несоответствие инвентаризационной описи (фактические данные) с данными бухгалтерского учёта.
2. Значительные временные потери, в следствии нерационального использования рабочего времени и снижение производительности труда.

Для работы в современных реальностях и возможностях это было не допустимым. При анализе и решении проблем был использован метод «5 Почему» и «Спагетти» сведенные данные нашего исследования представлены в таблице 1.

Проиллюстрируем это на рис. 1.

В настоящее время для решения таких проблем многие российские компании переходят к автоматизации процесса инвентаризации. В п. 4 Приказа Минфина РФ «Об утверждении

Таблица 1. Анализ и решение проблем проведения инвентаризации в бюджетных организациях

Проблема	Причина	Решение
Некорректное заполнение инвентаризационных документов.	Ручное заполнение документации, человеческий фактор	Внедрение ТСД (терминал сбора данных) для электронной инвентаризации средствами штрих кодирования в программе «1С», автоматизировать заполнение инвентаризационных документов
Расхождения между показателями по данным бухгалтерского учёта и данными инвентаризации.	Отсутствие инвентаризационного номера, перестановка ТМЦ на другое место, несвоевременное изменение данных о ТМЦ	Внедрение принтера этикеток для электронной инвентаризации средствами штрихкодирования в «1С» с загрузкой результатов инвентаризации в «1С: Бухгалтерию»
Длительное время протекания процесса при составлении сличительных ведомостей, актов и ведомостей расхождения.	Отсутствие автоматического выявления между фактом и бухгалтерским учётом	По результатам автоматическое формирование акта о проведении инвентаризации в котором фиксируются итоги

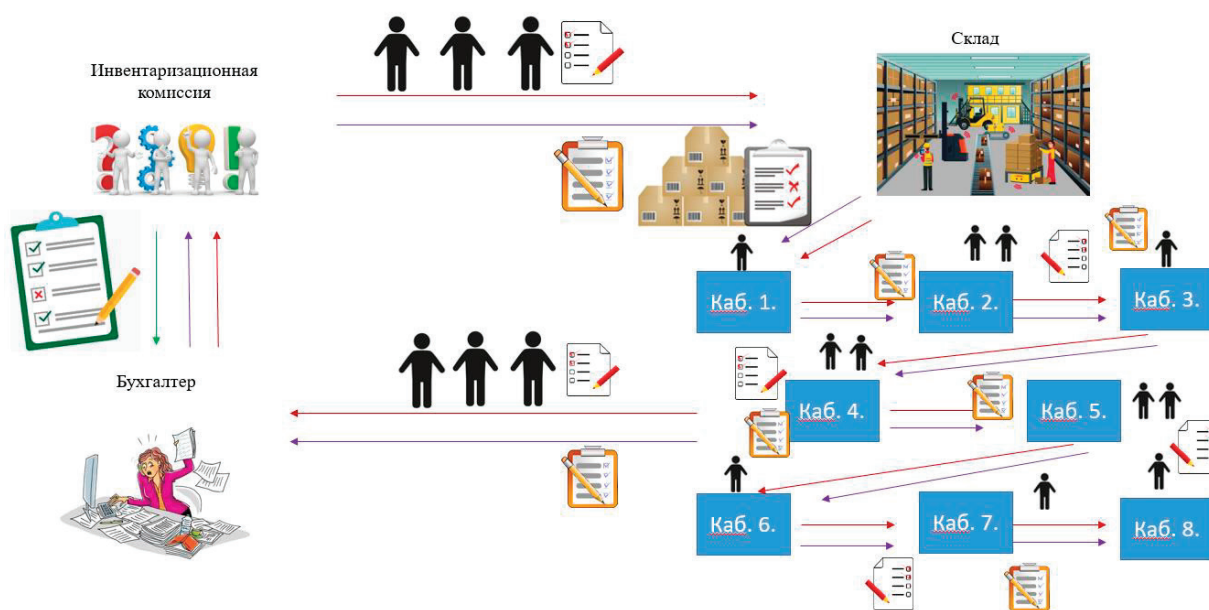


Рис. 1. Метод «Спагетти» иллюстрация проведения инвентаризации в бюджетной организации

методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» [2] оговорено, что документальное оформление инвентаризации может быть подготовлено с использованием средств вычислительной и другой организационной техники.

По своей сути автоматизация процесса инвентаризации сводится к трём этапам. На первом этапе производится печать и маркировка объектов товарно-материальных ценностей и основных средств.

В нашем Центре мы оптимизировали процесс проведения инвентаризации, для этого на втором этапе — материально ответственное лицо на специальном принтере печатает штрих-коды, затем наклеивает их на каждый конкретный объект учёта. Стоит отметить, что печатают штрих-коды на специальной клеящейся бумаге, что не только сокращает время нанесения инвентарного номера на каждый объект основного средства и товарно-материальной ценности, но и делает данный процесс более эстетичным и разумным, заменив нанесение номеров краской, которая должна не размазаться, не смыться и не повредить объект учёта.

Третий этап — проведение инвентаризации материально ответственное лицо в составе комиссии с помощью терминала сбора данных, установленного на мобильный телефон, в электронном носителе автоматически формируются ведомости и акты, что позволяет без лишних временных затрат и недостоверных данных провести инвентаризацию.

При внедрении вышеизложенных мероприятий мы смогли решить и устранить большинство проблем при проведении инвентаризации.

Литература:

1. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: Федеральный закон Российской Федерации от 21.11.1996 № 129-ФЗ.]. Доступ из справ.-прав. Системы «КонсультантПлюс». URL: <http://www.consultant.ru/document> (01.08.2023).

Одним из основных показателей является сокращение времени протекания процесса проведения инвентаризации более чем на 36 часов, что повлекло за собой повышение производительности труда.

В качестве примера автоматизированных систем инвентаризации можно привести технические средства и программное обеспечение компании «Саотрон» (Saotron), программный продукт «Инвентаризации имущества» аудиторской фирмы МКПЦН, модуль «Электронная инвентаризация» корпорации «Парус», программное обеспечение «Клеверенс: Инвентаризация имущества» от компании Клеверенс Софт, автоматизация ввода бумажных документов инвентаризации, заполненных от руки, в учётные системы от группы компаний «Эффективные решения» и т.д.

Автоматизация процесса инвентаризации должна либо уменьшать размер издержек на контроль, либо изменять качественные характеристики ревизионного процесса, влияющие на величину экономической выгоды. Таким образом, эффект от внедрения автоматизированного процесса инвентаризации подразделяется на исчисляемый и неисчисляемый.

На сегодняшний день в России эта технология не распространена. Всё больше отечественных компаний заинтересовано в проведении быстрой и честной инвентаризации, поэтому современная технология инвентаризации обязательно придёт в Россию в течение ближайших лет. Использование автоматизированных систем даёт возможность более точной и быстрой обработки данных во время проведения инвентаризации, а также позволяет максимально исключить фактор человеческой ошибки, что повышает достоверность ведения бухгалтерского учёта.

2. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ. Приказ Минфина РФ от 29.07.98 № 34н. [Электронный ресурс]. URL: <https://base.garant.ru/12112848/> (31.07.2023).
3. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений и Инструкции по его применению [Электронный ресурс]: Приказ Минфина России от 16.12.2010 № 174н (ред. от 27.04.2023). URL: <https://normativ.kontur.ru/document?moduleId=1&documentId=379335> (03.08.2023).
4. https://studwood.net/1426478/buhgalterskiy_uchet_i_audit/puti_razvitiya_protsesta_inventarizatsii
5. <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-sposoby-avtomatizatsii-protsesta-inventarizatsii>
6. <https://cyberleninka.ru/article/n/inventarizatsiya-byudzhethnyh-organizatsiy>

Необходимость перехода на МСФО в Российской Федерации: ключевые изменения в 2023 году

Пономарева Арина Андреевна, студент;

Пузанская Анастасия Константиновна, студент

Научный руководитель: Решетникова Ольга Евгеньевна, кандидат экономических наук, доцент
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б. Н. Ельцина (г. Екатеринбург)

В данной статье проводится анализ ключевых изменений в период с 2021 по 2022 года при трансформации отчетности из РСБУ в МСФО, а также рассматривается необходимость для российских компаний в переходе на Международную систему финансовой отчетности. Данное направление дополняется положительным эффектом поправок, проблемой несоответствия международных стандартов профессионализму специалистов и действующей бухгалтерской практики и заключениями, касающимися перехода на МСФО в России в 2023 году.

Ключевые слова: финансовая отчетность, бухгалтерский учет, IBOR, компания, стандарт, изменение, поправка

Современный мир меняется достаточно быстро, происходят колоссальные изменения в различных секторах отечественного бизнеса, в том числе и в финансовом. Несмотря на меняющиеся условия и политико-экономические факторы, российские организации не останавливаются в своём развитии и продолжают привлекать инвесторов. Как правило, последние заинтересованы в прозрачности и достоверности информации, которая, в свою очередь, гарантируется при внедрении МСФО. Международные стандарты финансовой отчетности — это набор документов, которые регламентируют правила составления финансовой отчетности, необходимой внешним пользователям для принятия экономических решений [1].

Ссылаясь на слова Анатолия Шеремета, заслуженного экономиста РФ и, бесспорно, специалиста в области финансового учета, МСФО можно считать международным языком бизнеса; именно он позволяет компаниям читать и понимать финансовую отчетность своих контрагентов из разных стран мира [2]. Более того, по словам В. Г. Гетьмана, доктора экономических наук и профессионала в области аудита, в условиях глобализации экономики, профессиональное мастерство бухгалтеров должно быть на уровне в том числе и мировых требований и стандартов. Выходя на международный рынок, каждое предприятие должно описать результаты своей хозяйственной деятельности в соответствии с МСФО. Президент международной ассоциации финансовых аналитиков Джонатан Вайт также положительно относится к МСФО и считает, что именно они являются ключевым инструментом для улучшения прозрачности и эффективности финансовых рынков в мире. Пе-

реход на МСФО может быть интересен следующим отраслям бизнеса: банковскому делу и финансам (МСФО — стандарты для финансовой отчетности банков и других финансовых учреждений), телекоммуникациям (активы у данных компаний должны быть учтены в соответствии с МСФО), горнодобывающей промышленности (сложные методы оценки запасов, нуждающиеся в учете), фармацевтике (строгие требования регулирующих органов), авиационной промышленности (сложные методы оценки долгосрочных активов), недвижимости, торговли (сложная структура активов и обязательств, требующих учета в соответствии с МСФО) и многим другим. В 2023 году внедрение МСФО в России может повлечь за собой как положительные, так и отрицательные последствия, которые будут рассмотрены в данной исследовательской работе позже.

В 2021 году в МСФО появилось достаточное количество актуальных в наше время изменений. В первую очередь, внесены поправки в МСФО 16. Согласно последним изменениям к данной поправке арендатор в праве применять уступки к тем льготам по аренде, что напрямую связаны с пандемией при соблюдении трех условий: сокращение арендных платежей приводит к пересмотру суммы возмещения за аренду таким образом, что она остается прежней или становится меньше суммы возмещения перед изменением; снижение касается только платежей за аренду, которые подлежали к оплате до 30 июня 2022 года; нет существенных изменений в других условиях договора аренды. Данная поправка для годовых отчетных периодов начала применяться с 01.04.2021. Далее, в МСФО была проведена реформа базовой процентной ставки IBOR. Проект IBOR — это реформа

финансовых индикаторов. Сюда вошли такие поправки, как: дополнение стандартов МСФО 9 (положение о хеджировании: замена ставок в существующих финансовых инструментах должна рассматриваться как изменение плавающей процентной ставки, а изменения в документацию по хеджированию можно вносить, не прекращая отношений хеджирования); новые требования в стандарте МСФО 7 (раскрытие информации об управлении переходом на ставки RFR (новые безрисковые индикаторы, рассчитываемые по реальным сделкам) и рисках, а также информации о финансовых инструментах, которые еще не перешли на RFR); добавление положений в стандарт МСФО 4 (изменение основы для определения денежных потоков по договорам, вызванное реформой IBOR). Последняя из вышеперечисленных поправок коснется непосредственно страховщиков, применяющих временное освобождение от применения МСФО 9. Также ключевым изменением в 2021 году является обновление таксономии (проекта, в рамках которого систематизируются и представляются в электронном виде показатели, которые подлежат раскрытию в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности) каждый год [4].

Рассмотрим ключевые изменения в 2022 году, а именно поправки к ряду МСФО, вступившие в силу с 01.01.2022. В МСФО 3 «Объединения бизнеса» обновили ссылку на Концептуальные основы финансовой отчетности (теперь ссылка 2018 года вместо 2001-го), без изменения требований к бухгалтерскому учету для объединений бизнеса. Благодаря ссылке при объединении бизнеса появляется возможность определить, что представляет из себя актив или обязательство. Также в 2022 году была внесена поправка к МСФО 16, которая запрещает компаниям вычитать из стоимости основных средств суммы, полученные от продажи произведенных объектов либо изделий, пока организация готовит данный актив к использованию. Теперь компаниям следует доходы от таких продаж вместе с затратами признавать в составе прибыли или убытка, применяя МСФО 2 без учета амортизации для оценки. В 2022 году произошло также такое ключевое изменение, как изменение в МСФО 1, которое касается дочерних предприятий, впервые применяющих МСФО и позже материнской компании. По словам специалистов, в таком случае таким организациям разрешено применять освобождение, благодаря которому организации смогут оценивать накопленные курсовые разницы, показывая суммы, отраженные материнской организацией и накопленные с даты ее перехода на МСФО. Более того, в МСФО 41 «Сельское хозяйство» удалили требование по исключению денежных потоков для налогообложения оценкой по справедливой стоимости. В ходе исследовательской работы было сделано заключение, что данная поправка повлечет за собой положительный эффект и поможет соблюдению требований к дисконтированию денежных потоков после налогообложения.

Внедрение МСФО достаточно трудоемкий и затратный по времени процесс, при внедрении которого компании сталкиваются с рядом проблем. В данной экономико-политической ситуации в Российской Федерации компании, которые обладают желанием перехода с РСБУ на МСФО, сталкиваются с такой трудностью, как психологический фактор специалистов. Помимо существенных различий понятий в терминах междуна-

родных и национальных стандартов, перед организациями встает задача психологической перестройки работников [5].

Согласно статистике, опубликованной издательством «Актион», лишь 12,5% опрошенных респондентов высказались за применение МСФО всеми участками российского рынка. 36% практикующих бухгалтеров, работающих в российских организациях, считают, что национальные компании не нуждаются в международных стандартах и отдают предпочтение российской системе бухгалтерского учета [3]. Данная проблема необходимости перехода на МСФО сопровождается также количеством санкций, введенных против России в 2023 году. В условиях «закрытой» экономики перед компаниями очень остро встает вопрос отказа от «привязки» к международным стандартам. Руководители компаний разного масштаба считают логичным пересмотр собственных стандартов, гармонизацию правил подготовки бухгалтерской отчетности, а также упрощение документооборота. С одной стороны, исходя из того, что российские стандарты бухгалтерского учета опираются на МСФО, от предприятий в процессе перехода действительно требуется множество сложных расчетов и оценок. Данный аналитический процесс может быть абсолютно бесполезен для российских компаний, которые не нуждаются в инвесторах или же вовсе не обладают руководителем, который разбирается в отчетности. По мнению Михаила Киселёва, председателя НСФО, нельзя заставить все предприятия перейти в обязательном порядке на международные стандарты. Нужно предоставить им право выбора учетной системы [4]. Это позволит сделать переход на международные стандарты не таким болезненным. Более того, в связи с внешними экономико-политическими факторами многие зарубежные организации, в частности инвесторы, отказываются от работы с российскими компаниями в силу собственных убеждений. С другой стороны, внедряя МСФО, организация может извлекать положительный эффект от отчетности, так как она становится полезна широкому кругу лиц и способствует развитию компании. Организации могут приобрести в результате перехода такие плюсы, как: снижение процентной ставки, объективность и прозрачность отчетов и его использование в управленческой деятельности, упрощение проблемы ведения учета и его регламентации. Более того, навык трансформации отчетности из национальной системы стандартов в международную может являться преимуществом не только для компании в целом, но и для индивидов, работающих в сфере финансов. Данный навык позволит специалисту быстрее продвинуться по службе или получить высокооплачиваемую работу в крупных международных компаниях. По словам профессора Соколова Я.В., отечественная практика использует понятие «бухгалтерская отчетность», а те, кто обогащен знанием МСФО, говорят об отчетности «финансовой» [5].

Таким образом, в ходе данного научного исследования были сформулированы следующие заключения:

1. В целом, ключевые изменения в МСФО 16, МСФО 3 и МСФО 1, в том числе и реформа базовой процентной ставки повышают прозрачность и качество отчетности, что помогает инвесторам и партнерам принимать более осознанные решения. В то же время поправки к МСФО 41 также полезны,

ведь они помогают соблюдению правил по дисконтированию денежных потоков после налогообложения. Зная новые стандарты и изменения, организации будут иметь конкурентное преимущество.

2. Перед решением о переходе с РСБУ на МСФО стоит провести анализ организации: оценить возможность принятия к учёту, а также наличие выгод для использования;

3. Стоит рассмотреть инициативу внесения поправок в ФЗ «О бухгалтерском учете» с возможностью деления его на две

части: с текущими нормами закона и упрощенными нормами и правилами стандартов (для малого и среднего бизнесов). Данные поправки поспособствуют развитию малого и среднего бизнеса, а также поднимут лояльность российских компаний.

4. Существует необходимость пересмотра норм с учетом реальной бухгалтерской практики, а также выработки единого подхода к учету расходов в бухгалтерском и налоговом учете для экономии трудозатрат российских компаний на подготовку отчетности.

Литература:

1. Прищепа Л. В., Буряк В. А., Горохов А. А. МСФО и РСБУ: различия и методы сближения. Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. URL: [https://cyberleninka.ru/article/n/msfo-i-rsbu-razlichiya-i-metody-sblizheniya]. Дата обращения 04.04.2023).
2. Статистика издательства «Актион». URL: [https://action-press.ru/]. (Дата обращения: 04.04.2023).
3. Нестеренко, Е. МСФО 2023: ключевые изменения и нюансы перехода / Е. Нестеренко. — Текст: непосредственный // Финансовая академия. Актив. — 2023. — № 5. URL: [https://finacademy.net/materials/article/neobhodimost-perехoda-na-msfo]. (Дата обращения: 06.04.2023).
4. Гетьман, В. Г. Международные стандарты финансовой отчетности / В. Г. Гетьман, О. В. Рожнова. — 4-е изд. — Москва: ИНФРА-М. Текст: непосредственный
5. Обзор литературы. URL: [https://studwood.net/1846160/buhgalterskiy_uchet_i_audit/obzor_literatury]. (Дата обращения: 06.04.2023).

Мероприятия, направленные на обеспечение энергетической эффективности перевозочного процесса, осуществляемые эксплуатационным локомотивным депо Лиски — Узловая

Пышнограева Алина Романовна, студент;
Родионов Роман Александрович, студент
Российский университет транспорта (МИИТ) (г. Москва)

В статье рассматривается важность энергетической эффективности и ее обеспечение на примере мероприятий, осуществляемых эксплуатационным локомотивным депо Лиски — Узловая.

Ключевые слова: энергетическая эффективность, электрическая энергия, экономия, расход энергии.

Энергетическая эффективность — характеристики, отражающие отношение полезного эффекта от использования энергетических ресурсов к затратам энергетических ресурсов, произведенным в целях получения такого эффекта, применительно к продукции, технологическому процессу, юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю;

Одна из основных причин внедрения мероприятий по обеспечению энергетической эффективности на железной дороге заключается в снижении затрат на энергию. Повышение эффективности позволяет снизить расходы на энергию и тем самым улучшить финансовые показатели перевозочных компаний. Это особенно актуально в условиях постоянного роста цен на энергоресурсы.

Кроме того, ее улучшение в перевозочном процессе способствует снижению экологической нагрузки. Меры, направленные на снижение потребления энергии, часто сопровожда-

ются снижением выбросов парниковых газов и других вредных веществ. Это важно для охраны окружающей среды и сокращения негативного влияния на климат.

В России проводятся несколько мероприятий, направленных на обеспечение энергетической эффективности перевозочного процесса на железной дороге.

Во-первых, внедрение современных технологий и инновационных решений в сфере железнодорожного транспорта. Одним из примеров таких технологий является использование энергосберегающих систем на поездах для автоматического управления энергопотреблением. Такие системы позволяют эффективно управлять процессом торможения, регулировать расход ресурсов на освещение и отопление, а также оптимизировать работу двигателей.

Во-вторых, проведение мониторинга и анализа энергопотребления на железнодорожном транспорте. Для этого исполь-

зуются специальные системы, которые позволяют отслеживать и анализировать энергетическую эффективность работы поездов и станций. Это позволяет выявлять проблемные участки и принимать меры по их оптимизации.

В-третьих, проводятся образовательные программы и тренинги для сотрудников железнодорожного транспорта, направленные на повышение их компетенции в области энергетической эффективности. Это позволяет повышать осведомленность персонала о современных методах энергосбережения и стимулировать внедрение этих методов на практике.

Кроме того, в России действует программа по замене устаревшего подвижного состава на более современные и энергоэффективные поезда. Это позволяет снизить потребление ресурсов на перевозки и улучшить общую энергетическую эффективность железнодорожного транспорта.

Локомотивное депо Лиски Юго-Восточной железной дороги отмечает свое 153-летие. История этого предприятия началась в 1871 году, когда на станции Лиски были построены два здания для хранения паровозов серии «О» с восемью стойлами. За свою долгую историю депо прошло все этапы развития и мо-

дернизации производства, включая переход от паровой тяги к тепловозной, а затем к электровозной.

Мероприятия, осуществляемые эксплуатационным локомотивным депо Лиски-Узловая:

- Снижение расхода электрической энергии на тягу поездов при следовании на электровозах серии ВЛ80с в трехсекционном (четырёхсекционном) исполнении с грузовыми поездами массой 4000 тонн и менее, допускающими возможность ведения поезда по участку на двух секциях, исключением из работы одной (двух) секции электровоза, а при одиночном следовании, исключением из работы двух (трех) секций электровоза путем переключателя режимов, на всем участке обслуживания при положительных температурах окружающего воздуха и благоприятных погодных условиях. Экономия электрической энергии за 9 месяцев составила — 1,6млн кВтч.
- Снижение расхода электрической энергии на тягу поездов за счет возможности работы электровозов с частичным отключением тяговых электродвигателей без ущерба их техническому состоянию при следовании с поездами, удовлетворяющими требованиям по весу и влиянии внешних и внутренних



Рис. 1. Мероприятия, направленные на снижение расхода электрической энергии на тягу поездов, в эксплуатационном локомотивном депо Лиски — Узловая

сопутствующих факторов (погодные условия, техническое состояние электровоза) на участках обслуживания. Экономия электрической энергии за 9 месяцев составила — 0,2млн кВтч.

– Снижение расхода электрической энергии на тягу поездов за счет изменения технологии проверки действия автотормозов в пути следования (изменения скорости начала торможения с 50 км/ч на 40 км/ч) на перегоне Крупенниково — Копанище — Крупенниково участка обслуживания Лиски — Валуйки — Лиски. Экономия электрической энергии за 9 месяцев составила — 0,2млн кВтч.

Литература:

1. Федеральный закон от 23.11.2009 N261-ФЗ (ред. от 13.06.2023) «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
2. ОАО «РЖД» Музей истории эксплуатационного локомотивного депо Лиски-Узловая: [Электронный ресурс]. URL: <https://company.rzd.ru/ru/9349/page/105554?id=778#enttab-main> (Дата обращения: 30.07.2023).
3. ОАО «РЖД» Годовой отчет. Устойчивое развитие. Энергоэффективности энергосбережение: [Электронный ресурс]. URL: <https://ar2020.rzd.ru/ru/sustainable-development/energy-efficiency-conservation> (Дата обращения: 30.07.2023).

Анализ специфики склада горюче-смазочных материалов на полиграфических предприятиях

Рахманов Назим Илазович, магистр, выпускник
Московский политехнический университет

В работе приводится анализ специфики складов горюче-смазочных материалов полиграфического предприятия и основные моменты, требующие усиленного контроля, методы их решения при помощи внедрения современных технологий автоматизации, построенных на базе систем автоматической идентификации.

Ключевые слова: горюче-смазочные материалы (ГСМ), учет, контроль, методы автоматизации, пожарная безопасность, системы автоматической идентификации.

Analysis of the specifics of the fuel and lubricants warehouse at printing enterprises

Rakhmanov Nazim Ilazovich, master, graduate
Moscow Polytechnic University

The paper provides an analysis of the specifics of the warehouses of fuels and lubricants of the printing enterprise and the main points requiring enhanced control, methods of their solution through the introduction of modern automation technologies based on automatic identification systems.

Keywords: fuels and lubricants, accounting, control, automation methods, fire safety, automatic identification systems.

Современное полиграфическое предприятие имеет определенную структуру складского хозяйства, которая может варьироваться в зависимости от его размеров, специализации и объема производства. [1]

Вот типичные компоненты структуры складского хозяйства для полиграфического предприятия:

– Сырье и материалы: Этот раздел складского хозяйства предназначен для хранения и учета сырья и материалов, исполь-

зуемых в производстве. Это могут быть бумага, картон, чернила, химические вещества, фольга, клея и другие материалы.

– Готовая продукция: Здесь хранятся готовые печатные изделия, такие как книги, журналы, брошюры, упаковка и другие готовые продукты, ожидающие отгрузки. [3]

– Промежуточные и полуфабрикаты: В этом разделе хранятся промежуточные и полуфабрикаты, которые еще не являются готовой продукцией, но уже прошли определенные этапы

производства, например, отпечатки, которые ждут дополнительной обработки.

- Комплектующие и запасные части: Для обслуживания производства на складе хранятся комплектующие детали, расходные материалы и запасные части для оборудования.

- Упаковочные материалы: В этом разделе складского хозяйства хранятся упаковочные материалы, такие как коробки, ленты, стрейч-пленка и другие материалы для упаковки готовой продукции перед отгрузкой. [3]

- Хранение готовых печатных форм: Некоторые полиграфические предприятия могут иметь раздел склада для хранения готовых печатных форм или шаблонов, которые используются повторно для повторной печати. [1]

Структура складского хозяйства полиграфического предприятия может быть настроена для оптимизации производственных процессов, обеспечения эффективной работы и минимизации времени и затрат на управление запасами. Одним из самых сложных для проектирования и контроля является склад горюче-смазочных материалов, который должен быть оснащен современной системой учета, контроля, автоматизации и безопасности.

Склад горюче-смазочных материалов

Склад горюче-смазочных материалов (ГСМ) на полиграфическом предприятии представляет собой специальное помещение или зону, предназначенную для хранения и обработки ГСМ, используемых в производстве полиграфических работ. Горюче-смазочные материалы включают масла, смазки, тонеры, растворители и другие химические вещества, которые используются для смазывания и обслуживания печатного оборудования, а также в процессах печати. [2]

Важно отметить, что хранение и обработка ГСМ должны соответствовать всем правилам и нормам пожарной безопасности, чтобы предотвратить возможные опасности и аварии.

Ключевые аспекты и меры безопасности, связанные со складом горюче-смазочных материалов:

- Помещение и размещение: Склад ГСМ должен быть отделен от других производственных помещений и жилых зон. Он должен быть хорошо вентилируемым, чтобы предотвратить скопление паров и газов.

- Ограждение и контроль доступа: Склад должен быть оборудован ограждением, а доступ к нему должен быть ограничен только авторизованным персоналом.

- Системы пожаротушения: Склад ГСМ должен быть оборудован автоматическими системами пожаротушения, такими как пожарные извещатели, пожарные краны и спринклерные системы.

- Соблюдение норм хранения: Горюче-смазочные материалы должны храниться в соответствии с инструкциями производителей и нормативными требованиями, чтобы предотвратить утечки и возгорания.

- Обучение персонала: Персонал, работающий со складом ГСМ, должен проходить обучение по пожарной безопасности, знать процедуры обращения с опасными веществами и применять соответствующие средства индивидуальной защиты.

- Ответственный надзор: Склад ГСМ должен быть под надзором ответственного сотрудника, который будет следить за соблюдением правил хранения и безопасности.

- Регулярные проверки и обслуживание: Системы пожаротушения, оборудование и контейнеры с ГСМ должны регулярно проверяться и обслуживаться, чтобы обеспечить их надлежащую работоспособность.

Соблюдение всех этих мер безопасности и правил хранения ГСМ поможет предотвратить пожары и аварии, обеспечивая безопасность персонала и защиту имущества на полиграфическом предприятии. Как и любая часть производства, данный склад имеет свою специфику и проблемы, требующие решения и усиленного контроля. [2]

Основные проблемы, существующие в данной области

На складе горюче-смазочных материалов (ГСМ) могут возникать различные проблемы, которые могут повлиять на безопасность, эффективность и экономичность хранения и использования этих материалов. [4]

Вот некоторые из основных проблем, которые могут возникнуть на складе ГСМ:

- Пожароопасность: Горюче-смазочные материалы сами по себе представляют опасность возникновения пожаров, особенно если они хранятся в больших количествах. Неправильное хранение, утечки или несоблюдение правил пожарной безопасности может привести к возгораниям и авариям.

- Неконтролируемый доступ: Несанкционированный доступ к складу ГСМ может стать проблемой, особенно если вещества могут быть использованы неправильно или вредно. Контроль доступа и обеспечение безопасности помогают предотвратить нежелательные ситуации.

- Утечки и загрязнение: Утечки ГСМ могут загрязнять окружающую среду и создавать опасные условия для персонала и оборудования. Неправильное хранение и обращение с материалами могут привести к утечкам и загрязнению.

- Неправильное хранение: Некорректное хранение ГСМ может привести к разделению компонентов, изменению их характеристик или потере качества продукции. Это может повлиять на эффективность и безопасность их использования.

- Срок годности: Горюче-смазочные материалы имеют ограниченный срок годности, и их использование после истечения срока может быть опасным или неэффективным.

- Подделка и контрафакция: На складе ГСМ могут храниться также качественные подделки или контрафактные продукты, что может повлиять на безопасность и качество их использования.

- Отсутствие контроля и учета: Неправильный учет и контроль запасов ГСМ могут привести к нехватке или избытку материалов, что может привести к остановке производства или дополнительным расходам.

- Недостаточная обученность персонала: Если персонал, работающий со складом ГСМ, недостаточно обучен, это может привести к неправильному обращению с материалами и возникновению аварийных ситуаций.

Основные методы решения

Для предотвращения и устранения данных проблем важно соблюдать все правила и нормативы пожарной безопасности, обучать персонал правильному обращению с ГСМ, проводить регулярные проверки состояния оборудования и контролировать учет и движение материалов на складе. [5]

Автоматизация склада горюче-смазочных материалов (ГСМ) имеет ключевое значение для повышения эффективности, безопасности и точности управления запасами. Проведя обзор данных типов складов и методов автоматизации в целом были выделены основные методы автоматизации склада ГСМ:

- Бесконтактное сканирование и идентификация: Применение бесконтактных технологий, таких как радиочастотная идентификация (RFID) и штрих-коды, позволяет быстро и точно идентифицировать каждый контейнер или емкость с ГСМ. Это упрощает процедуры учета, отслеживания движения материалов и управления запасами.

- Автоматизированные системы хранения: Использование автоматизированных систем хранения, таких как автоматические стеллажи с подъемниками, способствует оптимальному использованию пространства на складе и упрощает процессы складирования и извлечения материалов.

- Системы автоматического управления запасами: При помощи систем автоматического управления запасами можно настроить оптимальные уровни запасов ГСМ. Такие системы могут отслеживать уровень запасов и генерировать автоматические заказы при достижении заданных пороговых значений.

- Автоматизированные насосные станции: Для удобства и безопасности можно использовать автоматизированные насосные станции для заправки техники или перекачивания ГСМ из емкостей на складе.

- Системы контроля утечек: Применение автоматических систем контроля утечек позволяет быстро обнаружить и предотвратить утечки ГСМ, что важно для предотвращения загрязнения окружающей среды и обеспечения безопасности персонала.

- Умные аналитические системы: С помощью умных аналитических систем можно анализировать данные о движении материалов, расходах, уровнях запасов и других параметрах складской деятельности. Это позволяет оптимизировать процессы управления запасами и принимать обоснованные решения на основе данных.

- Автоматические системы пожаротушения: Использование автоматических систем пожаротушения помогает своевременно обнаруживать и тушить пожары на складе ГСМ, что повышает безопасность хранения опасных материалов. [6]

- Интеграция с системами управления предприятием: Автоматизированные системы склада ГСМ могут быть интегрированы с системами управления предприятием, что облегчает мониторинг и координацию деятельности склада с другими производственными и логистическими процессами.

Применение этих методов автоматизации способствует оптимизации работы склада ГСМ, уменьшению рисков и повышению эффективности управления запасами, что в свою очередь важно для обеспечения безопасности и надежности функционирования предприятия. [6]

Заключение

В рамках статьи был проведен анализ работы складов ГСМ полиграфических предприятий, который подчеркивает важность использования современных методов автоматизации управления складским хозяйством, позволяющих обеспечить безопасность хранения, учет и контроль материалов.

Были рассмотрены варианты организации складов, используемое оборудование и современный уровень автоматизации. Рассмотрены варианты внедрения технологий автоматической идентификации на полиграфическом производстве, учитывая его специфику, структуру.

Был сделан вывод, что усиленный контроль на складе горюче-смазочных материалов (ГСМ) является критически важным для обеспечения безопасности, соблюдения законодательства и эффективного управления запасами.

Литература:

1. Организация полиграфического предприятия, Национальная ассоциация полиграфистов [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://www.nrap.ru/pub10_80_1_1297.html (дата обращения: 03.07.2023)
2. Требование к складам ГСМ [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://nefetank.ru/technology/trebovaniya-k-skladam-gsm/> (дата обращения: 24.07.2023)
3. Классификация складов, их виды, функции и назначение [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://angargid.ru/poleznoe/vidy-skladov-ix-klassifikaciya-i-funkcii.html> (дата обращения: 19.07.2023)
4. Требования к складам ГСМ в зависимости от классификации [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://neftebak.ru/blog/trebovaniya-k-skladam-gsm-v-zavisimosti-ot-klassifikatsii> (дата обращения: 21.07.2023)
5. Современное состояние и тенденции развития полиграфического рынка [Электронный ресурс] — Режим доступа: https://spravochnik.ru/logistika/sovremennoe_sostoyanie_skladskogo_i_tarnogo_hozyaystva/ (дата обращения: 28.07.2023)
6. Автоматизация склада: как автоматизировать работу и бизнес-процессы склада [Электронный ресурс] — Режим доступа: <https://www.1cbit.ru/blog/avtomatizatsiya-sklada-kak-avtomatizirovat-rabotu-i-biznes-protsessy-sklada/> (дата обращения: 01.07.2023)

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Основные направления и способы дипломатической и консульской защиты прав человека

Аджихалилова Заррина Муродовна, студент магистратуры
Казанский (Приволжский) федеральный университет

Человек, который не разбирается в международном законодательстве, не знает о своих правах на территории другого государства, может оказаться в затруднительном положении и стать беззащитным в сложной ситуации. Огромную значимость в современном мире имеет знание своих прав и обязанностей, владение информацией о порядке обращения в соответствующие ведомства с целью их защиты. Межгосударственные договоры и соглашения о правовом сотрудничестве занимают важное место в системе защиты прав иностранных граждан и организаций. Находясь на территории другого государства, физические или юридические лица могут столкнуться с необходимостью поддержки своих законных прав и интересов и в то же время не знать, куда лучше обратиться. С целью защиты прав таких лиц на территории иностранного государства применяется дипломатическая и консульская защита.

The main directions and methods of diplomatic and consular protection of human rights

Adjikhalilova Zarrina Murodovna, student master's degree
Kazan (Volga region) Federal University

A person who does not understand international law, does not know about his rights in the territory of another state, may find himself in a difficult position and become defenseless in a difficult situation. Of great importance in the modern world are knowledge of their rights and obligations, possession of information on the procedure for applying to the relevant departments in order to protect them. Interstate treaties and agreements on legal cooperation occupy an important place in the system of protecting the rights of foreign citizens and organizations. Being in the territory of another state, individuals or legal entities may be faced with the need to support their legitimate rights and interests and at the same time not know where to turn. In order to protect the rights of such persons in the territory of a foreign state, diplomatic and consular protection is applied.

Вопросы межгосударственного сотрудничества актуальны в рамках современных международных отношений и международного права. Особенно в условиях, когда граждане и организации за пределами своего государства, а также иные лица (апатриды, беженцы) нуждаются в защите своих прав и законных интересов.

По состоянию на сентябрь 2021 года, по данным РБК и ТАСС, на территории Российской Федерации находилось 7 млн иностранных граждан. Об этом было сообщено руководством главного управления по вопросам миграции МВД. В то же время подчёркивалось, что в конце 2020 года число мигрантов в России за время пандемии снизилось с обычных 9–11 млн человек до порядка 6 млн. [1] По данным ООН в 2019 году во всем мире насчитывалось примерно 272 млн человек, которые, покинув родину, живут и работают за границей. Мигранты, в отличие от беженцев, отправляются в другие страны не из-за угрозы преследования или гибели, а для того, чтобы улучшить свою жизнь, найти хорошую работу или получить образование. Мигранты вносят важный вклад в продвижение устойчивого

развития, но при этом они сами нуждаются в поддержке и защите [2].

Пребывая на территории другого государства, иностранный гражданин или юридическое лицо, например, организация могут обратиться за поддержкой и защитой своих прав в дипломатическое представительство или консульство своего государства. Дипломатическая и консульская защита прав человека представляет собой процедуру (механизм), используемую государством, чтобы обеспечить защиту прав и законных интересов своих граждан и организаций, находящихся за рубежом, которые были нарушены иностранным государством. Предусмотрен определённый порядок обращения, который указан на официальных сайтах.

В своём научном исследовании А. Х. Абашидзе, Аль-Факи Гамиль Хизам Яхья затрагивают историю возникновения институтов дипломатической и консульской защиты прав человека, возникновение которых, как отмечается, связано с зарождением и развитием института консулов. Происхождение института консулов (в переводе с латинского это слово обозначает

«человек совета») тесно связано с развитием международных связей и особенно торговли и мореплавания. Они также подчеркивают, что право на дипломатическую или консульскую защиту граждан за границей является исключительным правом каждого государства, вытекает из его государственного суверенитета. Осуществляется дипломатическая защита государством через свои органы внешних сношений (МИД) в соответствии с принципами международного права [3].

Международно-правовое отношение в связи с оказанием дипломатической или консульской защиты граждан за границей возникает между государством, оказывающим такую защиту, и государством — нарушителем прав иностранных граждан, находящихся на его территории, на основании наличия нарушения прав этих лиц.

Венская конвенция о консульских сношениях, которая вступила в силу 19 марта 1967 года содержит положения об установлении консульских сношений, открытии консульского учреждения, о консульских функциях, их выполнении за пределами консульского округа и в третьем государстве, порядке назначения и допущения глав консульских учреждений, прекращении функций работников консульского учреждения и т.д.

Так, отмечается, что консульское учреждение может быть открыто на территории государства пребывания только с согласия этого государства. Консульскими функциями являются: защита в государстве пребывания интересов представляемого государства и его граждан (физических и юридических лиц) в пределах, допускаемых международным правом; содействие развитию торговых, экономических, культурных и научных связей между представляемым государством и государством пребывания, а также содействие развитию дружественных отношений между ними иными путями; выяснение всеми законными путями условий и событий в торговой, экономической, культурной и научной жизни государства пребывания, сообщение о них правительству представляемого государства и представление сведений заинтересованным лицам; выдача паспортов и проездных документов гражданам представляемого государства и виз или соответствующих документов лицам, желающим поехать в представляемое государство; оказание помощи и содействия гражданам (физическим и юридическим лицам) представляемого государства; исполнение обязанностей нотариуса, регистратора актов гражданского состояния и других подобных обязанностей, а также выполнение некоторых функций административного характера, при условии что в этом случае ничто не противоречит законам и правилам государства пребывания и ряд других функций, предусмотренных Конвенцией [4].

В соответствии с Венской конвенцией о дипломатических сношениях, принятой 18 апреля 1961 года установление дипломатических отношений между государствами и учреждение постоянных дипломатических представительств осуществляются по взаимному согласию. Статья 3 данной Конвенции гласит, что функции дипломатического представительства состоят, в частности: в представительстве аккредитуемого государства в государстве пребывания; в защите в государстве пребывания интересов аккредитуемого государства и его граждан в пределах, допускаемых международным правом; в ведении переговоров с правительством государства пребывания; в выяснении всеми законными средствами условий и событий в государстве пребывания и сообщении о них правительству аккредитуемого государства и в поощрении дружественных отношений между аккредитуемым государством и государством пребывания и в развитии их взаимоотношений в области экономики, культуры и науки [5].

Сравнивая положения Конвенций о дипломатических и консульских сношениях, можно сделать вывод, что у дипломатов предусмотрены более широкие функции. Дипломатическая защита связана с межгосударственным вмешательством, осуществляемым дипломатами в то время, как гражданину или юридическому лицу нанесен вред в результате международно-противоправного деяния, которое совершено со стороны другого государства. Такое вмешательство позволяет исправить международно-противоправный акт, и может принимать формы протеста, переговоров и судебного урегулирования спора. В свою очередь, при консульском содействии оказывается помощь гражданам (возможно также лицам без гражданства и беженцам), которые оказываются в затруднительном положении в иностранном государстве. Содействие оказывается профессиональными или почетными консулами, не занимающимися политическим представительством. Консульское содействие предоставляется до исчерпания внутренних средств правовой защиты или же до нарушения норм международного права. Для оказания консульского содействия требуется согласие соответствующего лица, а дипломатическая защита может быть предоставлена индивиду и без его согласия.

Таким образом, дипломатическое и консульское содействие являются наиболее эффективными механизмами реализации защиты прав и интересов индивидов и организаций за рубежом, и оказывают широкий спектр функций. Деятельность дипломатических представительств и консульских учреждений в сфере защиты прав граждан за рубежом регулируется как на международно-правовом уровне, так и на уровне национально-правовых систем.

Литература:

1. «В МВД назвали количество мигрантов в России» Новостная информация. [Электронный ресурс] // Официальный сайт РБК. URL: <https://www.rbc.ru/rbcfreenews/615481a49a7947237a4aa621> (дата обращения: 14.07.2023).
2. «Россия является четвертой в списке стран, наиболее привлекательных для мигрантов». Статья [Электронный ресурс] // Сайт Организации объединённых наций. Раздел «Конвенции». URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/dip_rel.shtml (дата обращения: 10.07.2023).
3. Научная работа на тему «Дипломатическая и консульская защита: история и современность» А. Х. Абашидзе, Аль-Факи Гамиль Хизам Яхья. Кафедра международного права Российский университет дружбы народов. [Электронный ресурс] // Научная электронная библиотека «КиберЛенинка». — URL: <https://vk.cc/cpyu3M> (дата обращения: 12.07.2023).

4. Венская конвенция о консульских сношениях и факультативные протоколы от 19 марта 1967 года. [Электронный ресурс] // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов. — URL: <https://docs.cntd.ru/document/1901943> (дата обращения: 10.07.2023).
5. Венская конвенция о дипломатических сношениях от 18 апреля 1961 года. [Электронный ресурс] // Сайт Организации объединённых наций. Раздел «Конвенции». URL: https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/dip_rel.shtml (дата обращения: 10.07.2023).

Административная ответственность в системе административного принуждения

Акимова Инесса Юрьевна, кандидат юридических наук, доцент;
Великодный Виктор Сергеевич, студент магистратуры;
Хохлов Дмитрий Александрович, студент магистратуры;
Бадалян Римма Валериковна, студент магистратуры
Московский финансово-юридический университет МФЮА

В статье рассматриваются различные подходы к классификации мер административного принуждения.

Ключевые слова: административная ответственность, меры административного принуждения, административное правонарушение, административное право.

Применение административной ответственности сопровождается применением уполномоченными должностными лицами органов исполнительной власти, установленных законом принудительных мер. Государственное принуждение это приемы и способы воздействия, как психического, так и физического на сознание и поведение лиц, применяемые в определенной сфере государственного управления, в целях предупреждения или пресечения административного правонарушения.

Характеризуя административное принуждение, можно выделить его отличительные черты:

1. Осуществляется как способ реализации государственной власти, в рамках внеслужебного подчинения;
2. Распространяет свое действие и на физических, и на юридических лиц;
3. Применяется большим количеством специальных органов исполнительной власти и их должностными лицами в связи с исполнением своих служебных обязанностях;
4. Может применяться не только к лицам, совершившим правонарушение, но и законопослушным лицам, в целях обеспечения законности, правопорядка;
5. Порядок применения этим мер строго урегулирован нормами административного права.

А. С. Телегин, считает, что к специфическим признакам административного принуждения нужно так же отнести, утверждения, что с помощью него осуществляется защита отношений, регулируемых и нормами других отраслей права: уголовного, финансового, налогового и других [1, с. 196]. Однако, по нашему мнению, эта характерная черта не административного, а в общем, государственного принуждения.

Интересным представляется подход к классификации мер административного принуждения. Не смотря на фундаментальность административного права, нет единого мнения среди ученых-административистов относительно характеристики вида мер административного принуждения.

В Советский период времени применялась двух элементная классификация. Меры административного принуждения подразделялись на предупредительные и меры административного пресечения, куда входили и меры административной ответственности.

После принятия в 1984 году Кодекса РСФСР об административных правонарушениях, где в ст. 239 [2] законодатель закрепил меры обеспечения по делам об административных правонарушениях (задержание, досмотр, изъятие), появилась еще одна группа мер административного принуждения — меры административно — процессуального обеспечения.

Ныне действующий Кодекс об административных правонарушениях, перечень таких мер расширил [3]. Однако, КоАП РФ, в качестве цели использования этих мер определил не только обеспечительные, но и цель * пресечения административного правонарушения.

По мнению Д. В. Осинцева, в качестве критерия систематизации мер административно-правового принуждения следует выделить стадии развития угроз безопасности, например, меры выявления угроз безопасности; меры административно-правового пресечения, направленные на оперативное прекращение совершаемого противоправного или иного опасного деяния; меры административно-правового восстановления нарушенных режимных требований, направленные на устранение последствий опасного деяния; меры административной ответственности; меры административно-правового сдерживания, применяемые при нарушении административных правил [4. с. 35]

А. С. Телегин, все меры административного принуждения делит на 5 групп: — административно-предупредительные меры; — меры административного пресечения; — меры административно-процессуального обеспечения, — меры административной ответственности, — административно-восстановительные мер [1.с. 199].

Административное право в качестве отдельных видов мер принуждения выделяет и меры, применяемые в период действия административно — правовых режимов [5.с.60]. Этот вид мер непосредственно затрагивает все населения, проживающее в регионе, где был введен этот режим, ограничивая предоставленные права, налагая дополнительные обязанности. Поэтому, по нашему мнению, это вид мер не следует выделять в отдельную группу, а рассматривать как меры предупредительного характера. К тому же применение такого рода мер, регулируется специальными правовыми актами. Правовым основанием применения мер административного принуждения в ЧС выступают Федеральный конституционный закон от 30 января 2002 г. № 1 — ФКЗ «О военном положении», федеральный конституционный закон от 30 мая 2001 г. № 3 — ФКЗ «О чрезвычайном положении»

Анализируя различные точки зрения по рассматриваемому вопросу, представляется все же, что меры административного

принуждения, исходя из закрепленных в КоАП РФ норм, применяемые органами исполнительной власти, следует подразделить на:

1. Меры административного предупреждения;
2. Меры административного пресечения, в том числе и меры административной ответственности;
3. Меры процессуального характера, которые направлены не только на предупреждение и пресечение административного правонарушения, но и на обеспечения правильного, своевременного применения административной ответственности к правонарушителю.

Отдельно выделять административно — восстановительные меры, считаем не целесообразным, поскольку каждая мера принуждения, тем или иным образом выполняет восстановительную функцию, способствуя восстановлению прежнего правового положения, которое существовало до совершенного административного правонарушения.

Литература:

1. Административное право: учебник / под общ. ред. А. С. Телегина; Пермский государственный национальный исследовательский университет. — Пермь, 2020—340 с.
2. «Кодекс РСФСР об административных правонарушениях» (утв. ВС РСФСР 20.06.1984) (ред. от 20.03.2001)// «Свод законов РСФСР», т. 8, с. 401. Документ утратил силу.
3. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N195-ФЗ (ред. от 10.07.2023)// «Российская газета», N256, 31.12.2001
4. Осинцев Д. В. Система и виды методов административно-правового воздействия // Российский юридический журнал. 2010. № 1. С. 35–41
5. Комовкина С. К. Административно-правовые меры и ограничения, вводимые в условиях чрезвычайных ситуаций// Вестник Московского университета МВД России № 5. 2017 с.60

Актуальные проблемы профессионального представительства и адвокатской монополии в гражданском процессе в Российской Федерации

Арзуманова Вероника Борисовна, студент магистратуры

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Ивановский филиал

До настоящего времени в научной среде, профессиональном юридическом сообществе продолжаются дискуссии о необходимости создания и развития в России системы квалифицированной юридической помощи, ведутся многочисленные споры о целесообразности введения адвокатской монополии, а также обсуждаются возможные пути повышения качества юридических услуг, проблемы профессионального представительства.

С учетом важнейших конституционно гарантированных принципов правового государства, права на судебную защиту, получение квалифицированной юридической помощи все большее значение в современных реалиях приобретает деятельность юристов, оказывающих на профессиональной основе правовую помощь гражданам и юридическим лицам при защите их прав и законных интересов, в том числе и в рамках

судебных процессов. В последние годы учеными, представителями адвокатуры, практикующими юристами и общественностью активно обсуждаются предлагаемые новые идеи и подходы к правовому регулированию сферы юридических услуг.

24 октября 2017 года на сайте Министерства юстиции Российской Федерации во исполнение государственной программы «Юстиция» был опубликован проект Концепции регулирования рынка профессиональной юридической помощи [18], направленный на создание единого рынка юридической помощи, а в качестве площадки для такого объединения изначально рассматривалось именно адвокатское сообщество, то есть тем самым фактически закреплялась идея признания адвокатской монополии на платные юридические услуги.

Впоследствии по итогам многочисленных обсуждений проект неоднократно дорабатывался, а сама программа пре-

терпевала некоторые изменения. Государственная программа «Юстиция» [19] (утв. Постановлением Правительства РФ от 15.04.2014 г. № 312) в текущей редакции закрепляет в качестве одного из направлений развитие системы квалифицированной юридической помощи, указывая одновременно с этим на важность решения вопросов ее доступности, качества и своевременности предоставления, а также обеспечения единого цифрового контура.

Ряд экспертов отмечает, что, принимая во внимание последние поправки, внесенные в программу, сейчас сложно сказать, когда будут разработаны конкретные нормативные акты, регулирующие создание единого рынка услуг по оказанию квалифицированной юридической помощи. Тем не менее, определенные меры в этом направлении уже принимаются и постепенно реализуются.

Как известно, с 1 октября 2019 года в процессуальном законодательстве существенным образом был изменен подход к установлению квалификационных требований для представителей в гражданском процессе [4]. Так, в соответствии с ч. 2 ст. 49 ГПК РФ представителями в суде, за исключением дел, рассматриваемых мировыми судьями и районными судами, могут выступать адвокаты и иные оказывающие юридическую помощь лица, имеющие высшее юридическое образования либо ученую степень по юридической специальности. Следовательно, на настоящий момент пока еще действует изъятие из образовательного ценза для представителей, которое распространяется на дела, рассматриваемые мировыми судьями и районными судами (наибольшее число дел в количественных показателях).

8 ноября 2022 года на заседании Пленума Верховного Суда РФ было принято Постановление «О внесении в Государственную Думу Федерального Собрания Российской Федерации изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [5], в соответствии с которым, в числе прочих поправок, предлагается также изъять из ч. 2 ст. 49 ГПК РФ имеющееся исключение — представителями в гражданском процессе смогут быть только адвокаты и лица, имеющие высшее юридическое образование либо ученую степень по юридической специальности. Как отмечается в пояснительной записке, представленный проект направлен на повышение уровня судебной защиты прав и законных интересов граждан и организаций, а правило о профессиональном представительстве, предусмотренное в ГПК РФ с 2019 года, зарекомендовало себя положительно.

Первый вице-президент Федеральной палаты адвокатов РФ М. Толчеев полагает, что предлагаемый законопроект завершает процесс перехода профессионального представительства к необходимым формам: «Требование статуса адвоката или хотя бы наличия юридического образования для такой деятельности не только является настоятельным велением времени, но и ... уже зарекомендовало себя с положительной стороны» [17]. Кроме того, указанное требование не ограничит доступность правосудия, так как бремя возмещения судебных расходов, включая оплату услуг представителей, по правилам судопроизводства относится на проигравшую сторону процесса. Адвокат КА «Люди Дела» В. Котлов дополнительно отмечает, что Вер-

ховный Суд РФ не предлагает посредством данного нововведения установление адвокатской монополии: «Таким образом, сохраняется институт корпоративного представительства, когда правом на ведение дела будет обладать лицо, состоящее в трудовых отношениях с доверителем, что исключено в случае участия в деле адвоката» [17]. Согласно точке зрения В. Котлова, основная идея проекта — повышение доступности правосудия для граждан при соблюдении высоких стандартов качества оказываемой правовой помощи.

С учетом вышеизложенного, новые требования к статусу представителя призваны, в первую очередь, способствовать реализации конституционно гарантированного права на получение квалифицированной юридической помощи. Между тем, легально закреплённая дефиниция «квалифицированная юридическая помощь» в национальном законодательстве до сих пор отсутствует. Данное понятие упоминается лишь в Конституции РФ, Федеральном законе «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» от 21.11.2011 г. № 324-ФЗ, а также Федеральном законе «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 г. № 63-ФЗ. Тем не менее, российский законодатель не установил определенные четкие критерии, на основании которых правовая помощь может считаться квалифицированной, единство подходов отсутствует и в правовой доктрине. Кроме того, категория «квалифицированная юридическая помощь» изначально содержит в себе оценочные характеристики. В научной литературе встречаются различные точки зрения относительно признаков, которые позволяют определить юридическую помощь в качестве квалифицированной.

Например, О. В. Невская указывает, что важно определить, кто и как оказывает юридическую помощь (субъект) [13, с. 23–25]. По мнению Т. В. Записной, юридическая помощь может считаться квалифицированной только в тех случаях, когда она осуществляется на профессиональной основе и оказывается лицом, имеющим на это право [11, с. 20]. Согласно позиции В. Н. Белик, приоритетное значение имеет качественная составляющая — наличие у субъекта соответствующей квалификации, которая может выражаться в сдаче квалификационного экзамена для получения определенного предусмотренного законом статуса [7, с. 106–109]. А. И. Бугаренко разграничивает юридическую и правовую помощь: юридическая помощь сама по себе является квалифицированной, так как может оказываться только адвокатами, а любая другая помощь, оказываемая иными лицами, по своей сущности является «квази-юридической» или правовой [8]. А. С. Плетень придерживается положения о том, что квалифицированную юридическую помощь может оказать только квалифицированный специалист — лицо, обладающее специальными познаниями в области права, то есть юрист [14, с. 7–11]. А. А. Воронов, напротив, считает, что квалифицированность юридической помощи не всегда будет зависеть от профессиональных цензов [9, с. 21–23]. Г. М. Резник подчеркивает, что «квалифицированной в соответствии с мировой практикой может считаться помощь, оказываемая специалистами по праву — как минимум лицами, имеющими юридическое образование, при обязательном соблюдении профессиональных стандартов и этических норм, поддерживаемых

профессиональным контролем», а также выделяет отсутствие законодательного разграничения между понятиями «юридическая помощь» и «юридическая услуга». При этом «вопрос конкретизации правового стандарта и конституционного понятия «квалифицированная юридическая помощь» должен быть урегулирован в ходе реформирования нормативно-правовой базы» [15, с. 12]. Можно встретить и такую точку зрения: само по себе наличие статуса адвоката или ученой степени по юридической специальности не всегда может гарантировать качество юридической помощи, поскольку наряду с этим, важное значение имеет целый ряд факторов: положительный практический опыт применения полученных теоретических знаний, компетентность в конкретной сфере юриспруденции, осведомленность представителя обо всех фактических обстоятельствах дела и т.д. [16, с. 168].

Большинство специалистов придерживаются позиции об обоснованности установления профессионального ценза в представительстве, признавая разумность требования о наличии высшего юридического образования представителя в гражданском процессе. В Обзоре судебной практики Верховного Суда РФ № 4 за 2019 г. содержится правовая позиция, согласно которой профессиональным представителем следует считать лицо, которое предоставило в суд один из следующих документов: диплом бакалавра, диплом специалиста, диплом магистра, диплом об окончании аспирантуры (адъюнктуры) по юридической специальности, диплом кандидата или доктора юридических наук, что полностью соответствует нормам закона «Об образовании в Российской Федерации» [6].

Одновременно с этим, некоторые выделяют и ряд имеющихся проблем. Например, Н.С. Звягина, подчеркивает, что процесс профессионализации института представительства возможен только в условиях эволюционного развития процессуальных отношений и императивного закрепления правил состязательного профессионального процесса [12, с. 80–95]. Ю.Ф. Дружинина и Е.С. Трезубов критически оценивают невозможность совместного представления интересов доверителя в гражданском процессе несколькими лицами, в том числе и не имеющими высшего юридического образования, при условии наличия необходимого образования хотя бы у одного из них [10, с. 165–172]. Думается, что данные доводы, подкрепленные практическими аспектами, также заслуживают внимания и более детального изучения.

Еще одним достаточно противоречивым вопросом в рамках дискуссий о повышении качества юридической помощи, ее профессионального уровня, является возможность введения так называемой «адвокатской монополии», то есть закрепление исключительного права адвокатов на осуществление представительства в судах, в том числе и в гражданском процессе. Сторонники и противники данной идеи приводят различные, заслуживающие внимания аргументы. Например, со ссылкой на положения п. 1 ст. 1 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2022 г. № 63-ФЗ, практикующими адвокатами высказывается такой тезис: поскольку в качестве квалифицированной юридической помощи закрепляется именно деятельность адвокатов, то и оказывать качественную профессиональную по-

мощь могут только лица, обладающие таким специальным статусом, возможность получения которого может быть реализована только посредством сдачи квалификационного экзамена.

В качестве положительных аспектов введения адвокатской монополии (в том числе с учетом изучения позитивного зарубежного опыта) сторонники данного подхода приводят следующие:

- обеспечение предоставления гражданам и юридическим лицам квалифицированной и качественной юридической помощи;
- гарантия высокого профессионализма представителей, который будет подтвержден адвокатским статусом;
- исключение непрофессиональных и недобросовестных лиц, оказывающих юридические услуги;
- унификация требований, предъявляемых к лицам, оказывающим юридические услуги, допуска к деятельности и дисциплинарных процедур;
- высокий уровень ответственности за качество оказываемых услуг, дополнительно обеспечиваемый нормами Кодекса профессиональной этики адвоката и контролем со стороны адвокатской палаты;
- увеличение уровня правовой защиты получателей юридических услуг;
- более четкое и прозрачное регулирование рынка юридических услуг;
- увеличение скорости рассмотрения дел судами;
- борьба с правовым нигилизмом в обществе и др.

Среди недостатков и возможных негативных последствий противниками адвокатской монополии обычно выделяются:

- снижение общего уровня доступности юридической помощи для населения, особенно для категории малообеспеченных граждан;
- недостаточность имеющегося количества адвокатов для удовлетворения потребности граждан в юридической помощи;
- снижение конкуренции, следовательно, и качества оказываемых услуг на фоне повышения их стоимости, что создаст предпосылки для возможных злоупотреблений со стороны не очень добросовестных представителей адвокатуры;
- уровень профессионализма и практический опыт, а также качество услуг и результативность работы юриста не всегда можно определить исходя только из факта наличия или отсутствия у него статуса адвоката;
- судебные расходы на оплату услуг представителей возмещаются на настоящий момент зачастую в неполном, значительно сниженном судами размере;
- последует необходимость разработки нового порядка получения квалифицированными и опытными юристами статуса адвоката в упрощенном порядке и т.д.

Также в научной среде встречается точка зрения о том, что на данный момент достаточно нормативного закрепления отдельных категорий гражданско-правовых споров, по которым участие адвоката или профессионального представителя в судебном процессе должно являться обязательным, как, например, абсолютно оправданной в правовом смысле является адвокатская монополия по уголовным делам.

Многие представители правовой науки и юридической общест­венности полагают, что решение об установлении в Рос­сийской Федерации адвокатской монополии на настоящий мо­мент является преждевременным и несколько неоднозначным, требует серьезного осмысления и поэтапной реализации с учетом необходимости реформирования самого института адвокатуры, повышения качества высшего юридического обра­зования, развития процессуального законодательства, уровня правового сознания и правовой культуры населения. С этим мнением сложно не согласиться, поскольку данный вопрос яв­ляется достаточно сложным и противоречивым по своей при­роде, а наше общество пока вряд ли полностью готово к по­добным существенным изменениям.

Вместе с тем важно отметить, что вопросы квалифицирован­ного представительства в гражданском процессе по-преж­нему остаются актуальными в современной правовой среде. Вполне целесообразным и разумным компромиссом в этой связи можно считать образовательный ценз для представителей, к достоинствам которого относятся: рост уровня профессиона­лизма представителей; увеличение эффективности процесса су­

допроизводства; реальная реализация принципа состязатель­ности сторон; повышение качества оказываемой юридической помощи и судебной защиты; упрощение работы судебных ор­ганов. При этом пределы применения требований о наличии высшего юридического образования или ученой степени по юридической специальности, определенного опыта работы к исполнителям юридических услуг могут расширяться в нацио­нальной юридической практике и в дальнейшем с учетом объек­тивных особенностей развития общественных отношений.

Таким образом, подводя итоги всему сказанному, представ­ляется, что для построения высокоэффективной системы ока­зания качественной и доступной юридической помощи не­обходим, прежде всего, качественно новый, максимально взвешенный, научно обоснованный и практико-ориентиро­ванный подход, который позволит на основе комплексного анализа разработать по-настоящему действенные механизмы реализации судебной защиты прав и свобод граждан и орга­низаций с участием профессиональных юристов — представи­телей, что, в конечном итоге, будет отвечать интересам всего общества и государства в целом.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации. — Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=102027595>.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 30.12.2021 с изм. от 10.03.2022) // СЗ РФ. — 2002. — № 46. — Ст. 4532; 2018. — № 32 (ч. II). — Ст. 5133.
3. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // СЗ РФ. — 2002. — № 23. — Ст. 2102; 2017. — № 31 (ч. I). — Ст. 4818.
4. Федеральный закон от 28.11.2018 г. № 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Официальный интернет-портал правовой информации. — Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201811280063?rangeSize=Vse>
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ Постановление «О внесении в Государственную Думу Федерального Со­брания Российской Федерации изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 08.12.2022 г. № 32 [Электронный ресурс]. Официальный сайт Верховного Суда РФ. — Режим доступа: <https://www.vsrfr.ru/documents/own/31745/>
6. Обзор судебной практики Верховного Суда РФ № 4 (2019) [Электронный ресурс]. Официальный сайт Верховного Суда РФ. — Режим доступа: <https://www.vsrfr.ru/documents/practice/28646/>
7. Белик, В. Н. Правовые аспекты реализации конституционного права на квалифицированную юридическую помощь / В. Н. Белик // Законы России: опыт, анализ, практика. — 2009. — № 7. — С. 106–109.
8. Бугаренко, А. И. Теория, правовые аспекты и практика оказания гражданам бесплатной юридической помощи адвокатами: дис. ... канд. юрид. наук / А. И. Бугаренко. — М., 2010. — 28 с.
9. Воронов, А. А. Некоторые проблемы реализации российской адвокатурой функции по оказанию квалифицированной юридической помощи // Адвокатура. Государство. Общество: сб. мат-лов III Всерос. конф. / отв. ред. С. И. Володина, Ю. С. Пилипенко. — М.: Новый учебник. — 2006. С. 21–23.
10. Дружинина, Ю. Ф., Трезубов Е. С. Профессиональное представительство в гражданском процессе / Ю. Ф. Дружинина, Е. С. Трезубов // Вестник Кемеровского государственного университета. — 2019. — № 3 (2). С. 165–172.
11. Записная, Т. В. К вопросу о содержании понятия «квалифицированная юридическая помощь» / Т. В. Записная. — Новочер­касск: ЮРГТУ, 2013. С. 20.
12. Звягина, Н. С. Проблемы профессионального представительства в гражданском и административном судопроизводстве Российской Федерации / Н. С. Звягина // Вестник Кемеровского государственного университета. — 2021. — Т. 5. — № 1. С. 80–95.
13. Невская, О. В. Что такое квалифицированная юридическая помощь / О. В. Невская // Адвокат. — 2004. — № 11. — С. 23–25.
14. Плетень, А. с. К вопросу о содержании понятия «квалифицированная юридическая помощь» / А. С. Плетень // Совре­менное право. — 2009. — № 5. — С. 7–11.

15. Резник, Г. М. К вопросу о конституционном содержании понятия «квалифицированная юридическая помощь» / Г.М. Резник // Адвокат. — 2007. — № 7. С. 12.
16. Россиев, В. В. Цензы для лиц, оказывающих квалифицированную юридическую помощь / В. В. Россиев // Вестник Кемеровского государственного университета. Серия: Гуманитарные и общественные науки. — 2020. — № 4 (2). С. 168.
17. Верховный Суд внесет в Госдуму проект изменений в гражданское процессуальное законодательство [Электронный ресурс]: Адвокатская газета. — Электрон. текстовые данные. — 08.11.2022 г. — Режим доступа: <https://www.advgazeta.ru/novosti/vs-vneset-v-gosdumu-proekt-izmeneniy-v-grazhdanskoe-protsessualnoe-zakonodatelstvo/>
18. Опубликован проект Концепции регулирования рынка профессиональной юридической помощи [Электронный ресурс]: Официальный сайт Министерства юстиции Российской Федерации — Электрон. текстовые данные. — 24.10.2017 г. — Режим доступа: <https://minjust.gov.ru/ru/events/44214/>
19. Юстиция. Информация по госпрограмме [Электронный ресурс]: Официальный портал Госпрограмм РФ. — Режим доступа: <https://programs.gov.ru/Portal/program/42/passport>

Привод как иная мера процессуального принуждения в уголовном судопроизводстве России

Байрамова Насиба Уллубиевна, студент магистратуры
Казанский (Приволжский) федеральный университет

В данной статье раскрывается понятие меры процессуального принуждения. Также рассматриваются проблемы привода как иной меры процессуального принуждения в уголовном судопроизводстве России.

Ключевые слова: привод, подозреваемый, обвиняемый, мера процессуального принуждения.

Drive as another measure of procedural coercion in criminal proceedings of Russia

This article reveals the concept of a measure of procedural coercion. The problems of the drive as a measure of procedural coercion in the criminal proceedings of Russia are also considered.

Keywords: record, suspect, accused, a measure of procedural coercion.

Меры процессуального принуждения — меры, применяемые в качестве воздействия на поведение лиц, участвующих в деле, применяемые с целью предупреждения неправомерных действий со стороны этих лиц.

В качестве мер процессуального принуждения УК РФ выделяет задержание, меры пресечения, а также иные меры процессуального принуждения. В рамках данной статьи рассмотрим особенности иных мер процессуального принуждения.

Одной из самых действенных иных мер процессуального принуждения является привод.

В случае, когда лицо было обязано явиться к дознавателю, к следователю или в суд, но не явилось туда и не имеет уважительных причин, законом разрешено подвергнуть такое лицо такой мере процессуального принуждения, как привод. Приводом считается доставление лица к следователю, дознавателю или в суд без его согласия. Таким образом, одним из самых важных оснований применения такой меры, как привод является невыполнение обязательства о явке.

Однако Е. В. Манджиева отмечает, что привод может быть применен и в ином случае. По ее мнению, такое может случиться, когда лицо, которому необходимо явиться в рамках

следствия, объявлено в розыск. Лицо, которому предъявлено обвинение и скрывается от следствия, не имея при этом определенного места жительства, может быть подвергнуто приводу без предварительного вызова [5].

Подобное заключение содержалось и в УПК РСФСР 1960 г., ч. 2 ст. 147 закрепляла именно такой подход: «привод обвиняемого без предварительного вызова может быть применен только в тех случаях, когда обвиняемый скрывается от следствия или не имеет определенного места жительства» [2].

На наш взгляд, эта точка зрения является несколько неверной. Поскольку привод, как иная мера процессуального принуждения, означает приведение лица в органы, в которые тот не явился по вызову. Что же касается привода обвиняемого, который находится в розыске, здесь есть смысл обратиться к положениям статьи 91 УПК РФ. Здесь уже речь будет идти о задержании обвиняемого [1].

Цоколова О.И. же считает, что лицо может быть подвергнуто приводу, «если неизвестно его местонахождение» [6]. На наш взгляд, подобная трактовка вопроса неуместна, поскольку лицо может быть подвергнуто приводу только тогда, когда известно, где оно находится.

Как отмечает В. В. Димитрова, если есть уважительные причины неявки по вызову, лицо обязано оповестить вызвавший его орган незамедлительно и пояснить причины.

Уважительными причинами могут считаться следующие причины:

- стихийное бедствие;
- болезнь субъекта, который подписал обязательство о явке;
- смерть близких родственников;
- болезнь близких родственников, за которыми требуется уход;
- наличие малолетних детей, в случае, когда последних не с кем оставить;
- получение повестки не вовремя либо ее неполучение;
- длительная командировка;
- тяжелое материальное положение субъекта, вследствие которого ему не хватает средств на проезд;
- отсутствие подписи на повестке;
- ситуация в семье, вследствие которой, отсутствие подозреваемого может вызвать негативные последствия;
- другие обстоятельства, которые не дали возможность явиться по вызову соответствующих органов [4].

Дознаватель, следователь, судья выписывают постановление, суд выносит определение о приводе, которые перед исполнением должны быть объявлены лицу, в отношении которого были выписаны. Информирование лица должно быть удостоверено его подписью на постановлении или определении.

Процесс и условия применения такой меры процессуального принуждения, как привод, оговариваются в статье 113 УПК РФ в 7 частях.

Согласно п. 5 ст. 113 УПК РФ лицо не может быть подвергнуто приводу в ночное время. Однако данное положение не касается случаев, когда дело не терпит отлагательств [1].

П. 6 данной статьи обозначены лица, которые не могут быть подвергнуты приводу. К таковым относятся беременные женщины, лица до 14 лет, больные, которые не могут оставить место своего пребывания согласно медицинскому предписанию.

Если привод осуществляется на основании постановления дознавателя, следователя, его производят органы дознания. Если привод осуществляется на основании постановления суда, его производят органы принудительного исполнения РФ [5].

Стоит отметить еще раз, что привод осуществляется в случае, когда лицо без уважительной причины не явилось в назначенное место и назначенное время по вызову следователя, дознавателя и суда. Даже если лицо в другое время явилось в назначенное место либо встретилось специально или случайно со следователем или дознавателем, неявка по

вызову все равно имеет место быть. Если же при встрече в другое время следователь, дознаватель или судья смогли применить все процессуальные действия и решить поставленные задачи, в таком случае они имеют право не подвергать лицо приводу.

Если лицо в соответствующее время и место не явилось по вызову, соответствующий орган, который осуществлял вызов, обязан сделать об этом отметку в уголовном деле. Если такой отметки не стоит, может идти речь о нарушении процесса предварительного расследования, а также об ущемлении прав других участников уголовного процесса. Также орган, вызвавший лицо, должен приобщить к делу все свидетельства того, что были проделаны все необходимые действия для вызова на допрос. В частности, необходимо приложить копию повестки, телефонограммы, в которых были указаны время, место и дата. Также должен быть приложен документ, удостоверяющий, что лиц в назначенное место и время не явилось по вызову. В качестве такого документа может быть применена оформленная соответствующим образом справка [3].

Если лицо не явилось по вызову, который был произведен с нарушением требований закона, это не будет считаться с точки зрения закона неявкой по неуважительной причине.

И в данном случае мера может быть назначена, однако на деле субъект не всегда может быть подвергнут приводу, поскольку уважительная причина не позволяет явиться по вызову. В таком случае к рапорту прилагаются документы, подтверждающие невозможность осуществления привода, указываются конкретные обстоятельства.

Привод не может быть осуществлен к ряду лиц. К ним относятся:

- свидетели и потерпевшие до 14 лет;
- больные, которые не в состоянии покинуть место своего пребывания, причем данный факт должен быть удостоверен лечащим доктором.

Больные, которые могут покинуть место своего пребывания, приводу подлежат.

Стоит отметить, что иногда для осуществления привода бывает достаточно прочтения постановления о приводе, после которого субъект добровольно отправляется в орган предварительного следствия или суд.

Как мера процессуального принуждения привод считается выполненным, когда лицо доставлено в орган предварительного расследования или суд. Дальнейшие действия к приводу уже не относятся.

Таким образом, привод осуществляется по отношению к подозреваемому, обвиняемому, следователю, потерпевшему на основании неявки по неуважительной причине по вызову следователя, дознавателя или суда.

Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N174-ФЗ (ред. от 28.04.2023)
2. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР от 27 октября 1960 г. // Ведомости Верховного Совета РСФСР. — 1960. — № 40. — Ст. 592.
3. Вологина Е. В. Меры уголовно-процессуального принуждения и особенности их применения // Гуманитарные и экономические науки. -2020. — № 1 (21). — С. 38–42.

4. Димитрова В. В. Меры процессуального принуждения в уголовно-процессуальном законодательстве России // Право.— № 5.—2021.
5. Манджиева, Е. В. Классификация мер принуждения: от «Смешанного» критерия к связи с объектом обеспечения [Текст] / Е. В. Манджиева // Актуальные проблемы российского права // 2020. — № 3. — С. 154–165.
6. Цоколова, О. И. Меры уголовно-процессуального принуждения, состоящие в изоляции подозреваемого, обвиняемого [Текст]: монография / О. И. Цоколова. — М.: ВНИИ МВД России, 2018. — 13 с.

Финансово-правовой аспект устойчивого развития территорий Арктической зоны¹

Головченко Оксана Николаевна, доцент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (г. Москва)

Статья посвящена вопросам финансово-правового регулирования устойчивого развития территорий Арктической зоны Российской Федерации, предусмотренные стратегией государственной политики, основу которой составляет правовое обеспечение реализации механизма социально-экономического развития и национальной безопасности как арктических регионов отдельно, так и страны в целом.

Ключевые слова: устойчивое развитие, территории Арктики и Арктической зоны, финансово-правовое регулирование.

Терминологическая составляющая устойчивого развития территорий представляет собой эффективное построение государственной политики, направленной на восстановление первоначальных характеристик регионов, входящих в Арктическую зону, нарушенные посредством неблагоприятного воздействия на них из вне. Негативное внешнее влияние минимизируется различными способами и средствами, предусматривающие правовое обеспечение государственных мер устойчивого развития страны.

Финансово-правовой аспект является важным составляющим механизма устойчивого развития территорий Арктической зоны, поскольку предусматривает правовые инструменты, стимулирующие проектную и инвестиционную деятельность, учитывающие особенности экстремальных природно-климатических условий [1], высокий фактор возникновения рисков различного характера для хозяйственной деятельности, окружающей среды, безопасности Российской Федерации и мира в целом. Вместе с тем, финансово-правовое регулирование предпринимательской деятельности в современных условиях, учитывая особенности развития арктических регионов, способствует перераспределению капитала и уходу от неравномерного промышленно-хозяйственного освоения территории. Именно меры государственной поддержки помогают реализации крупнейших инвестиционных проектов в арктических регионах, заинтересовывая предпринимателей развивать свою деятельность, связанную не только с добычей и переработкой полезных ископаемых.

Стратегические интересы страны определяют реализацию мер, направленных на повышение инвестиционной активности бизнеса, предусматривающие создание и модернизацию существующих производств с целью формирования востребованного рынка товаров (работ, услуг) в условиях от-

сутствия заинтересованности в осуществлении предпринимательской деятельности на арктических территориях и низкого уровня конкуренции. Вместе с тем, сталкиваясь с высоким уровнем затрат, государство определяет положительные стороны реализации инвестиционных проектов на практике — обеспечение спроса на высокотехнологичное и наукоемкое оборудование, что создает условия для построения экономики замкнутого цикла.

В этой связи, финансовой политикой государства рассматриваются вопросы стимулирования развития предпринимательской деятельности, предопределяющие необходимость в обеспечении финансирования регионов, направленного на предупреждение неблагоприятных последствий внешних негативных факторов, с которыми сталкиваются территории Арктической зоны, влияющие на становление экономической составляющей страны, предусматривая формирование правового механизма обеспечения устойчивости.

С учетом особенностей развития регионов Арктической зоны и их подверженности действиям различных неблагоприятных факторов, именно финансовая устойчивость вносит существенный вклад в управление рисками и обеспечение безопасности на глобальном уровне [7, С. 73].

Вместе с тем, целью финансово-правового регулирования является не только создания условия формирования благоприятного инвестиционного климата на арктических территориях, но и обеспечение национальных интересов, предусматривающих создание условий для предоставления доступных и качественных государственных услуг в социальной сфере, обеспечения качества и популяризации культурных ценностей, формирования новых населенных центров, строительства ком-
фортной инфраструктуры посредством государственного стимулирования развития социально-экономической сферы [2].

¹ Статья подготовлена по результатам исследований, проведенных по теме «Разработка механизмов обеспечения устойчивого развития территорий в Арктической зоне», выполненных в 2023 г. за счёт бюджетных средств по государственному заданию Финуниверситета.

Государственные задачи для достижения целей этим, безусловно, не ограничены, однако необходимо определить достаточность способов государственной поддержки, оказываемые территориям Арктической зоны.

К ним относится государственное финансирование правового механизма устойчивого развития, включающий реализацию различных проектов, относящихся к анагенезу инфраструктуры, научных и технологических проектов, охраны, защиты окружающей среды, обеспечение экологической безопасности и защиту территорий Арктической зоны от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, путем предоставления и применения различных мер, включая, налоговое стимулирование осуществления предпринимательской деятельности [3] для привлечения инвестиций в регион, способствуя переходу к экономике замкнутого цикла.

Более того, государственной программой предусматриваются различные меры стимулирующей поддержки развития определенных отраслей экономики посредством предоставления налоговых преференций в качестве развития традиционной хозяйственной деятельности коренных малочисленных народов в Арктической зоне, осуществляющих вылов и производство соответствующей продукции. Более того, предусматривается выделение денежных средств из бюджетной системы Российской Федерации, обеспечивающие компенсацию части затрат предпринимателей, включая материально-техническое оснащение, затраты на тепло и электроэнергию, оценку условий труда, финансовое оздоровление технических средств обучения и прочие затраты [5, С. 9].

Необходимо отметить, что принятые государством меры финансовой поддержки способствуют увеличению числа предпринимателей и рабочих мест. Так, в настоящий период времени, число инвестиционных проектов в Арктической зоне составляет более 100. Этому послужили программы по нескольким направлениям: субсидирование страховых взносов, предоставление земли в долгосрочную аренду без торгов, налоговые преференции, развитие инфраструктуры, включая возмещение затрат инвесторам на развитие и модернизацию новых логистических цепочек, финансовая поддержка развития малого и среднего предпринимательства и прочее [5, С. 34].

Безусловно, что данные правоотношения имеют четкую упорядоченную структуру, закрепленную на законодательном уровне. Это позволяет эффективно реализовывать программы, учитывая интересы государства, субъектов Российской Федерации и предпринимателей. Так, например, в регионах реализуются и совместные программы, предусматривающие улучшение жилищных условий населения и/или развития бизнеса на соответствующей территории. Например, программой «Гектар в Арктике» преимущественно пользуются для индивидуального жилищного строительства или туристического обслуживания населения. Пилотный проект «Арктический квартал» предусматривает улучшение жилищных условий жителей при переселении из ветхого и аварийного жилья. Проект «Арктическая звезда» предусматривает создание единого образовательного кампуса, способствующего улучшению образовательных условий, удовлетворению потребностей в обучении высоко-

квалифицированных специалистов, появлению качественной городской среды и развитию экономики регионов.

Вместе с тем, финансовые возможности у регионов различные, что приводит к различиям в реализации государственных программ, направленных на устойчивое развитие арктических регионов. Отсутствие единства в установлении инструментов регионального и муниципального уровня носят разрозненный характер, связанный, в том числе, с отсутствием единогласия в установлении финансовых преференций различного характера. В связи с этим, наблюдается перетекание капитала с одного региона в другой, рабочей силы и населения, что, безусловно, влияет на экономическое развитие всей Арктической зоны.

Вместе с тем, необходимо продолжать развивать экономику арктических регионов посредством финансово-правового регулирования предоставления государственных мер поддержки устойчивого функционирования Арктической зоны, ввиду того, что финансовые стимулы носят долгосрочный характер. При этом, предоставляя финансовые преференции, государство вкладывает денежные средства в перспективу развития экономики, которая может не наступить. Хотя в рамках развития Арктической зоны, возникающие риски неполучения денежных средств соответствующими бюджетами являются оправданным ввиду возникновения острой необходимости в принятии мер к обеспечению устойчивого развития арктических территорий.

Так, согласно государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне [1], предпринимательская деятельности приравнивается к инвестиционной деятельности, предусматривающая предварительное заключение соглашения (договора), согласно которому, определяются виды [4] и место осуществления деятельности будущих инвесторов, с целью реализации определенных видов проектов. Условия соглашений предусматривают развитие инфраструктуры, создание рабочих мест, обеспечение беспрепятственных логистических цепочек поставки энергетической продукции на внутренний рынок Российской Федерации и на экспорт. Еще одним положительным аспектом финансово-правового регулирования в данном случае является обязанность инвесторов обеспечивать безопасность арктических территорий — места осуществления производственной деятельности от любого рода чрезвычайных ситуаций, включая устранение их последствий и последующее восстановление территорий, используя при этом высокотехнологичное и наукоемкое оборудование.

При этом, инвесторы вправе рассчитывать на использование льготного заемного инструмента, привлекая различные финансовые инструменты для развития своего бизнеса, согласно программе государственно-частного партнерства [6, С. 13], которая позволяет создавать промышленные объекты и сопутствующую социальную инфраструктуру. Данный подход, нацеленный на использование преимуществ арктических территорий, безусловно, приведет к долгосрочному экономическому эффекту. Взаимообусловленная связь между финансово-правовым аспектом и способами устойчивого развития территорий Арктической зоны предопределяет эффективность функционирования финансовой системы Российской Федерации.

Литература:

1. Федеральный закон от 13.07.2020 № 193-ФЗ «О государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне Российской Федерации» // СЗ РФ. 20.07.2020, № 29, ст. 4503.
2. Указ Президента РФ от 26.10.2020 № 645 «О Стратегии развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2035 года» // СЗ РФ. 02.11.2020, № 44, ст. 6970.
3. Брызгалов А. В., Федорова О. С., Катанаева Т. В., Вятчинова Т. И., Голева Е. В., Семешко М. Г., Шелковкина А. В. Учетная политика предприятия для целей налогообложения на 2022 год // Налоги и финансовое право. 2022. № 2. С. 9–156.
4. Игнатьева И. А. Правовые основы развития Арктической зоны Российской Федерации и концепция устойчивого развития // Экологическое право. 2021. № 6. С. 11–16.
5. Мониторинг социально-экономического развития Арктической зоны России // Арктический Бюллетень. Выпуск 86. 2023.
6. Мониторинг социально-экономического развития Арктической зоны России // Арктический бюллетень. Выпуск 88. 2023.
7. Финансовая устойчивость Российской Федерации. Правовая доктрина и практика обеспечения: монография / Н. А. Поветкина; под ред. И. И. Кучерова. — М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве российской федерации: Юридическая фирма КОНТРАКТ, 2016. С. 73.

Внесудебное банкротство граждан в Российской Федерации

Голуб Ангелина Дмитриевна, студент

Оренбургский институт (филиал) Московского государственного юридического университета имени О. Е. Кутафина

В настоящей статье рассматривается вопрос о внесудебном банкротстве граждан. Автором делается вывод об эффективности внедрения данного института, анализируются изменения законодательства в данной сфере. Также рассматривается судебная практика в сфере применения положений о внесудебном банкротстве, дается правовая оценка выводам судов.

Ключевые слова: несостоятельность (банкротство) граждан, процедура внесудебного банкротства, концепция нового старта.

Ежегодно в стране увеличивается количество обращений граждан в кредитные организации за получением займа, микрозайма и кредита, что приводит к возникновению долговых обязательств. Рост потребительских цен, снижение уровня валового внутреннего продукта, сокращение доходов населения, повышение уровня безработицы выступают своего рода предпосылками к увеличению числа неплатежеспособных граждан.

В этой связи решение проблемы закредитованности населения многих регионов страны приобретает все большую актуальность. С 1 сентября 2020 года в Российской Федерации в рамках § 5 главы X ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [1] стала применяться процедура внесудебного банкротства гражданина. С целью совершенствования процедуры внесудебного банкротства, а также для повышения её доступности более широкому кругу населения Минэкономразвития России был разработан проект федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Федеральный закон «Об исполнительном производстве» (далее по тексту — Законопроект) [2], который также будет упоминаться в данной статье. По состоянию на 31 июля 2023 г. данный законопроект прошел второе чтение в Государственной Думе.

Институт российского внесудебного банкротства граждан берет свои истоки из различных зарубежных систем, где данный институт существует уже некоторое время. В частности, в основу положена так называемая концепция нового старта (англ.

fresh start), которая предполагает списание части долгов. Указанный принцип в той или иной мере прослеживается практически во всех правовых системах, имея сугубо социальную направленность, применяется физическими лицами как удобный и легальный выход из долговой кабалы.

Суть этой модели состоит в следующем: гражданин освобождается от ответственности по обязательствам только после того, как он в течение многих лет после завершения процедуры банкротства (в Австрии — семь, в Германии — шесть) продолжает выплачивать свои долги, причем в Австрии для освобождения от обязательств он должен заплатить не менее 10 процентов от общего размера требований плюс издержки по ведению процедуры банкротства (в Германии такого требования нет, поэтому ее система считается чуть менее жесткой по отношению к должнику, чем австрийская). Новые процедуры, как правило, имеют административный характер, в них не участвуют судебные органы. Эти процедуры могут быть сравнительно просты — как исключительно административная уведомительная процедура NAP (No Assets Procedure) [3] в Новой Зеландии или требовать участия специальных посредников, как DRO (Debt Relief Order) в Англии. Стоит отметить, что российский законодатель пошел по следам уведомительной Новозеландской процедуры NAP. На наш взгляд, данная рецепция не лишена различных изъянов, которые нуждаются в дальнейшем устранении.

Реализация идеи нового старта (fresh start) показывает свою эффективность не только на примере института потреби-

тельского банкротства в США, но и на примере стран континентальной (романо-германской) системы права (Германия — Закон о банкротстве 1994 г.). Так, в Австрии и Германии, где принята очень жесткая по отношению к должнику модель ответственности у 80% граждан, в отношении которых проводится процедура банкротства, нет ни активов, ни доходов. Соответственно, в 80% дел о банкротстве расходы по их администрированию никак не могут быть покрыты за счет средств, полученных от должника, не говоря уже о том, чтобы что-то досталось его кредиторам.

Итак, в настоящий момент существуют несколько условий для признания права за гражданином на проведение процедуры внесудебного банкротства. Согласно п. 1 ст. 223.2 Закона о банкротстве размер денежных обязательств должен составлять от 50 до 500 тыс. рублей, также должно быть окончено исполнительное производство в связи с возвращением исполнительного документа взыскателю [4]. Речь идет о случае, когда у гражданина нет имущества, на которое можно обратить взыскание. Также в отношении гражданина не возбуждено другое исполнительное производство после возвращения указанного документа взыскателю. Кроме предусмотренных п. 1 ст. 223.2 Закона N127-ФЗ условий, для признания гражданина банкротом во внесудебном порядке не требуется его соответствие и (или) подтверждение соответствия иным условиям. При анализе данной статьи наше внимание привлек также и п. 4, в котором указано, что при подаче заявления о признании гражданина банкротом во внесудебном порядке он обязан представить список всех известных ему кредиторов. Из этого следует, что если должник не укажет одного из кредиторов, то последний уполномочен на трансформацию процедуры в судебную. Таким образом, Закон N127-ФЗ все-таки указывает и на четвертое условие для реализации механизма освобождения от долгов во внесудебном порядке. В частности, мы имеем в виду негативное условие о недопустимости предоставления права на освобождение от долгов для должников, скрывших имеющую значение для процедур банкротства информацию. Это, несомненно, положительная тенденция, направленная на расширение и детализацию условий реализации права на освобождение.

В дополнение к данному замечанию следует указать, что в Законопроекте также предлагается законодательно закрепить за гражданами-должниками право уточнять список своих кредиторов во время процедуры внесудебного банкротства путем подачи соответствующего уточняющего заявления. В данном случае исчисление установленных для процедуры сроков будет производиться заново — с момента публикации в ЕФРСБ сведений о банкротстве уполномоченного уведомления.

Согласно статистике Федресурса за период с 1 сентября 2020 года по февраль 2023 года всего было возбуждено 15084 процедуры с общей суммой долга более 5 млрд рублей. Из них 10288 процедур завершены со списанием долгов на 3,59 млрд рублей. В 1606 (10.6%) процедурах заявителями являлись должники условно-пенсионного возраста (женщины — от 57 лет, мужчины — от 62 лет). Рекордный всплеск числа внесудебных банкротств граждан произошел в декабре 2021 г. — в 1,9 раза к предыдущему месяцу и составил 656. Доля возбужденных процедур к количеству поданных заявлений достигла рекордно

высокого уровня в 61%. Это достаточно высокие показатели для новой в России процедуры внесудебного банкротства, особенно с учетом относительно недолгого своего существования. Более того, в преддверии вероятных изменений, которые указаны в Законопроекте, количество внесудебных банкротств может вырасти до двух-трех раз к 2024 году, если будут одобрены предложенные Минэкономразвития изменения. Об этом заявил глава «Федресурса» Алексей Юхнин [5].

Что же касается размера долга на входе в процедуру, то показатели имеют следующие значения:

- 37% — более 400 тысяч рублей;
- 41% — 200–400 тысяч рублей;
- 22% — менее 200 тысяч рублей.

Таким образом, средний размер долга составляет 346 тысяч рублей, что является довольно высоким показателем. Видимо, это учел и законодатель, так как, согласно Законопроекту, верхний порог для входа в процедуру будет составлять 1 миллион рублей.

Расширение процедуры внесудебного банкротства граждан, несомненно, имеет своей целью снижение социального напряжения. Согласно Законопроекту, предполагается снижение порога вхождения в процедуру до 25 тысяч рублей и повышение верхнего предела до 1 миллиона рублей. Также законодатель учел интересы граждан пенсионного возраста, которые имеют непосильные для погашения долги. Так, с момента введения института в 2020 году пенсионерам не была доступна данная процедура, так как в отношении них долгие годы могло быть возбуждено исполнительное производство из-за периодических поступлений с пенсионных счетов. Однако, в Законопроекте указывается условие, при котором пенсионеры смогут рассчитывать на успешное завершение внесудебной процедуры банкротства. Так, в отношении них должен иметься выданный не позднее, чем за семь лет до даты обращения исполнительный документ, который предъявлялся для исполнения, и требования, содержащиеся в таком документе, не исполнены в полном объеме. На этом законодатель не остановился, и расширил доступ к процедуре и иным экономически незащищенным слоям населения. Согласно Законопроекту, в процедуре могут участвовать категории лиц, для которых единственным доходом является страховая пенсия, пенсия по государственному пенсионному обеспечению, накопительная пенсия и иные виды пенсий, перечисленных в Законопроекте. Вторая группа лиц должна относиться к получателям ежемесячного пособия в связи с рождением и воспитанием ребенка в соответствии со ст. 9 Федерального закона от 19 мая 1995 года № 81-ФЗ «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей». Но для двух данных категорий лиц есть еще одно общее условие: исполнительный документ должен быть выдан не позднее чем за один год до даты обращения с заявлением и такой документ предъявлялся для исполнения, и требования, содержащиеся в таком документе не исполнены в полном объеме.

Проведенный анализ судебной практики по делам о рассмотрении споров в данной сфере является попыткой выявить проблемы, которые возникают в судах при применении норм о внесудебном банкротстве, что может послужить материалом для дальнейшей работы по совершенствованию процедуры внесу-

дебного банкротства. Так, можно выделить следующие выводы, сформированные судами:

1) наличие неоконченных исполнительных производств, возбужденных до даты прекращения исполнительного производства по основанию отсутствия имущества гражданина, не препятствует признанию его банкротом во внесудебном порядке;

2) Возобновление исполнительного производства в отношении гражданина во время проведения процедуры является основанием для ее прекращения.

Еще одно интересное замечание, выявленное в ходе анализа судебной практики, было связано с оценкой ликвидности имущества должника. Вопрос, на который закон и судебная практика до сих пор не дали надлежащего и однозначного ответа состоит в следующем: является ли наличие в открытом доступе информации о выявленном кредитором имуществе гражданина презумпцией того, что судебные приставы-исполнители оценили ликвидность этого имущества? Для определения позиций судов было исследовано два постановления. Согласно постановлению АС Западно-Сибирского округа от 08.09.2021 по делу № А03–1493/2021, с. обратился в МФЦ с заявлением о признании его банкротом во внесудебном порядке. Затем кредитор-банк до завершения процедуры обратился в суд с заявлением о признании должника банкротом, так как обнаружил у него имущество [6]. Суд первой инстанции отказал банку в удовлетворении заявления. Он аргументировал свое решение тем, что окончание исполнительного производства подтверждает неликвидность выявленного имущества и не должно повлечь введение в отношении должника судебной процедуры банкротства в отсутствие вероятности не только удовлетворения требований кредиторов, но и погашения судебных расходов.

Диаметрально противоположная позиция изложена в Постановлении АС Западно-Сибирского округа от 15.10.2021 по делу № А46–2044/2021 и определении АС Омской области от 26.01.2022 по делу № А46–2044/2021. Фабула дела здесь схожа с вышеуказанной, однако, суд кассационной инстанции направил дело на новое рассмотрение в суд первой инстанции, указав, что вывод о непригодности имущества для реализации в деле о банкротстве мог быть сделан только на основании исследования и оценки доказательств в соответствии со ст. 71 АПК РФ. Данных действий судами совершено не было, их выводы основывались на личных предположениях об оценке данного имущества судебными приставами. В ходе нового рассмотрения вопроса в суде первой инстанции заявление банка о признании должника банкротом признано обоснованным, в отношении должника введена процедура реструктуризации.

На наш взгляд более рациональна последняя позиция суда. Это обуславливается тем, что в ходе исполнительного производства судебные приставы-исполнители далеко не всегда

могут достоверно оценить ликвидность имущества должника. Данное обстоятельство связано с довольно большой нагрузкой, которая распределяется в отделе на одного судебного пристава-исполнителя. Отследить, а тем более оценить ликвидность имущества всех до единого должников, которые закреплены за судебным приставом, невозможно, что подтверждается практикой взаимодействия автора статьи в рабочем процессе с Федеральной службой судебных приставов.

Зачастую судебный пристав-исполнитель номинально выносит постановление о запрете на регистрационные действия в отношении транспортного средства, зарегистрированного за должником, затем проходит два месяца, и исполнительное производство оканчивается в связи с невозможностью взыскания. А для того, чтобы объективно оценить ликвидность имущества, необходимо такое имущество арестовать, описать и направить на экспертизу специалисту-оценщику. Для этого необходимо инициировать розыск имущества, если его местонахождение не установлено. Однако, в большинстве случаев розыск транспортного средства судебным приставом-исполнителем не производится, так как согласно Закону об исполнительном производстве розыск имущества должника по исполнительным документам имущественного характера, если сумма требований по исполнительному документу (исполнительным документам) в отношении должника превышает 10 000 рублей производится только по заявлению взыскателя. Следовательно, в данной ситуации у судебных приставов-исполнителей нет мотивации в обнаружении и оценке ликвидности имущества абсолютно каждого должника, находящегося у него на работе, так как:

А) зачастую имеется довольно большой объем должников в работе на одного судебного пристава-исполнителя;

Б) розыск имущества по исполнительным документам имущественного характера объявляется только по заявлению взыскателя.

Таким образом, анализ действующего законодательства, вероятных изменений, касающихся данного института и судебной практики в данной сфере позволяют выявить, что достаточно весомое расширение границ внесудебного банкротства будет способствовать популяризации данного института среди граждан. Данное положение будет являться еще одним шагом на пути к частичной реабилитации финансового состояния закредитованного населения. Но также в данной ситуации очень важным остается соблюдение баланса интересов кредиторов и должника. Касаемо анализа судебной практики следует указать, что законодателю в формировании последующих изменений в Закон о банкротстве, касающихся внесудебного банкротства граждан, следует проанализировать в том числе и довольно богатую судебную практику, которая сформировалась с 2020 года по спорам в данной сфере и влести обобщенные выводы в канву новых правовых норм.

Литература:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «О несостоятельности (банкротстве)» // «Собрание законодательства РФ». 28.10.2002. № 43. Ст. 4190.
2. Законопроект № 343127–8 О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Федеральный закон «Об исполнительном производстве» (в части внесудебного банкротства граждан) [Электронный ре-

сурс] // Система обеспечения законодательной деятельности. URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/343127-8> (дата обращения: 30.05.2023).

3. No Asset Procedure. [Электронный ресурс] // New Zealand insolvency and trustee service. URL: <https://www.insolvency.govt.nz/personal-debt/personal-insolvency-options/no-asset-procedures/> (дата обращения: 30.05.2023).
4. Федеральный закон от 02.10.2007 N229-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «Об исполнительном производстве» [Электронный ресурс] // URL: <https://rulaws.ru/laws/Federalnyy-zakon-ot-02.10.2007-N-229-FZ/> (дата обращения: 30.05.2023).
5. Внесудебных банкротств станет втрое больше в 2024 году. [Электронный ресурс] // Pravo.ru URL: <https://pravo.ru/news/244564/> (дата обращения: 30.05.2023).
6. Судебная практика по вопросам внесудебного банкротства граждан за период с 01.09.2020 по 01.07.2022 (Юлия Мазурова, Алексей Веснин) // — М: Цивилистика.-2023 — № 1.— С. 100.

Правовая регламентация документооборота в организациях

Гончарова Валентина Васильевна, студент

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

На сегодняшний день делопроизводство как неотъемлемая часть любой сферы общественной деятельности представляет собой одну из наиболее динамичных областей, постоянно развивающуюся и модернизирующуюся. Данный аспект характеризует все стороны, как непосредственный процесс формирования документов, так и область процесса их хранения и оборота в организациях и за ее пределами. Данная статья направлена на освещение правового аспекта организации документооборота внутри организации.

Ключевые слова: делопроизводство, документооборот, организация, инструкция.

Как известно, организация работы с документами в любой деятельности подвергается строгому регламентированию, что обусловлено важностью документооборота как процесса, создающего базовую основу юридического характера. Нормы и правила, сведенные в определенный свод, направлены на выстраивание четкого цикла документооборота. Как правило, такие своды разработаны как на уровне федерального законодательства, так и на локальном уровне муниципалитета, а также на уровне внутреннего распорядка той или иной организации. Рассмотрим последний аспект более подробно.

Бесспорно, ключевым локальным актом для документооборота является инструкция по делопроизводству, где изложены все ключевые тонкости работы с документами с учетом специфики той или иной сферы деятельности существующей организации. Как правило, в таких инструкциях делопроизводство рассматривается как совокупное понятие, включающее в себя:

- организация доступа и хранения документов, а также условия их пользования.
- организация документооборота.
- формирование фонда документов внутри организации.
- непосредственный процесс документирования.

Кроме вышеизложенных аспектов, в инструкции по делопроизводству также в обязательном порядке присутствует приложение, где содержатся следующие файлы:

- примерный перечень документов, требующих заверение печатью организации.
- примерны перечень утверждаемых организацией документов, имеющих юридическую силу.
- перечень нерегистрируемых организацией документов.

- образцы заявлений, распоряжений, приказов, протоколов, докладных и служебных записок, писем и пр.
- образцы бланков документов, имеющих значение для организации.

Документирование включает в себя все виды работ, связанные с составлением и оформлением документов учреждения, в том числе:

- составление и оформление внутренних информационно-справочных документов (служебных записок, справок, списков, актов и др.).
- ведение деловой переписки.
- подготовка плановых и отчетных документов (планов, программ, отчетов, справок).
- составление и оформление организационно-правовых документов (положений, правил, инструкций).
- составление и оформление распорядительных документов (решений, приказов, распоряжений).

По характеру движения различают следующие группы документов:

- Входящие документы — создаваемые за пределами учреждения (или созданные в учреждении, отправленные и вернувшиеся) и поступающие в Образовательное учреждение;
- Исходящие документы — создаваемые в учреждении (или поступившие в образовательное учреждение извне и снова отправляемые) и выходящие за его пределы;
- Внутренние документы — создаваемые, перемещаемые внутри учреждения и остающиеся в нем на хранение.

Организация документооборота включает в себя:

- учет объемов документооборота.
- регистрация и прохождение внутренних документов.

– организация работы с отправляемыми документами: согласование, регистрация, учет, тиражирование исходящих документов.

– регистрацию и учет поступающих документов. Все входящие документы подразделяются на регистрируемые подразделениями образовательное учреждение и не подлежащие регистрации.

– прием, обработку и прохождение поступающих (факс, почтовая рассылка и т.д.) документов.

Как и любая сфера деятельности, делопроизводство имеет общепринятые стандарты, закрепленные на правовой основе. В Российской Федерации в качестве такового выступает Федеральный Закон от 29.06.2015 № 162-ФЗ «О стандартизации в Российской Федерации». Кроме того, существует государственный стандарт по ряду ключевых вопросов:

1. ГОСТ Р 7.0.8–2013 «СИБИД. Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения», задача которого не

только зафиксировать термины, обозначающие понятия, но и дать им определения.

2. ГОСТ Р 7.0.97–2016 «СИБИД. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов», содержащий в себе нормативы по оформлению организационно-распорядительных документов.

3. ГОСТ Р ИСО 15489–1–2019 «СИБИД. Информация и документация. Управление документами. Часть 1. Понятия и принципы», в котором освещены вопросы, касающиеся понятия и принципов создания и ввода в оборот документов, а также процесса управления этим оборотом.

Таким образом, можно сказать, что основополагающим документов в организации, отвечающим за процесс делопроизводства, является инструкция по делопроизводству, содержащая все ключевые аспекты работы с документами, начиная с их создания и завершая управлением процессов их оборота, как внутри организации, так и за ее пределами.

Литература:

1. Федеральный Закон от 29.06.2015 № 162-ФЗ «О стандартизации в Российской Федерации».
2. ГОСТ Р 7.0.8–2013 «СИБИД. Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения».
3. ГОСТ Р 7.0.97–2016 «СИБИД. Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов».
4. ГОСТ ИСО 15489–1–2019 «СИБИД. Информация и документация. Управление документами. Часть 1. Понятия и принципы».

Проблемы недействительности и незаключенности сделок

Исмаилова Светлана Гусейновна, студент магистратуры
Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

В статье рассматриваются вопросы проблемы недействительности и незаключенности сделок в современном гражданском законодательстве, признаки, и существенные условия. Также в статье произведено разграничение понятий недействительности и незаключенности сделки.

Ключевые слова: сделка, договор, недействительная сделка, незаключенный договор, существенные условия договора.

Гражданское право состоит из общей части, содержащей общие правила для всех гражданско-правовых отношений, и особенной части, которая включает специальные нормы, регулирующие отдельные виды отношений. В современном мире мы повседневно встречаемся с договорными отношениями, которые в настоящее время играют значительную роль в нашей жизни.

Договорные отношения и проистекающие из них сделки порождают для сторон различные права и обязанности. Любая сделка должна соответствовать определенным законодательно установленным критериям.

Согласно пункту 1 статьи 420 Гражданского кодекса РФ (далее ГК РФ) договор — это соглашение двух или нескольких сторон об установлении, изменении или прекращении прав и обязанностей, разновидностей сделок. [1, ст. 420 ГК РФ].

Статья 153 ГК РФ разъясняет определение термина сделка, «сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей» [2, ст. 153 ГК РФ].

В настоящее время актуальной проблемой являются понимание института недействительных и незаключенных сделок.

Что же понимается под недействительной сделкой? Определение недействительной сделки указано в пункте 1 статьи 167 ГК РФ где, недействительная сделка — это сделка, которая не влечет юридических последствий, за исключением тех, которые связаны с ее недействительностью, и недействительна с момента ее совершения.

Таковой сделка может быть признана как на основании решения суда, так и без него. В последнем случае суд своим решением лишь применяет последствия недействительности к ничтожной сделке.

Основания для признания сделки недействительной

Исчерпывающий перечень оснований недействительности сделок определен в ст. 168–179 ГК РФ.

Недействительной сделку можно признать, когда:

– условия договора противоречат нормам действующего правового акта (как закона, так и другого подзаконного акта).

В этом случае контракт может быть как оспоримым (если не нарушает публичные интересы или права третьих лиц), так и ничтожным;

- предмет договора или способ его исполнения противоречит установленным законом нормам права. Подобная сделка ничтожна, в качестве дополнительных последствий суд может применить конфискацию в доход государства полученного по ней сторонами;

- договор заключен не в целях его исполнения, а для имитации факта заключения или сокрытия иной сделки. В обоих случаях соглашения являются ничтожными и не влекут юридических последствий;

- договор, заключенный юридическим лицом, противоречит целям его деятельности, прописанным в учредительных документах. Такая сделка является оспоримой;

- предметом договора выступает имущество, оборот которого ограничен или запрещен. В этом случае сделка является ничтожной;

- сделка заключена под влиянием существенного заблуждения; — договор подписан лицом, которое не могло вступать в гражданские правоотношения (по причине отсутствия признаков дееспособности или правоспособности, а также в отсутствии согласия третьих лиц, которое должно быть получено в силу закона); — отсутствует волеизъявление лица, выступающего одной из сторон договора (имеется в виду ограниченная дееспособность, введение в заблуждение, неспособность понимать значение своих действий и рационально оценивать их).

Недействительные сделки по своей сути, юридической природе являются сделками, поскольку они направлены на прекращение, изменение или возникновение гражданских прав и обязанностей

Наиболее распространенной проблемой является недействительная сделка, которая по своим внешним признакам соответствует законодательству РФ, но по своему содержанию и цели не соответствует требованиям действующего законодательства.

Что же такое незаключенная сделка? Разберемся в ее определении. Понятие незаключенности выводится из п. 1 ст. 432 ГК РФ, согласно которому: «Договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора». Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Исходя из этого незаключенным считается договор, по которому стороны не пришли к согласию по существенным условиям.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ редакция от 14.04.2023 (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»
2. Егоров Ю.П. Правовой режим сделок [Текст] / Юрий Егоров // Государство и право.— 2017.— № 11.— с. 39–43. 3. Егоров Ю.П. Несостоявшиеся сделки [Текст] / Юрий Егоров // Журнал российского права.— 2019.— № 10.— с. 62–68
3. Зинченко, С.Б. Ничтожные и оспоримые сделки в практике предпринимательства [Текст] / Сергей Зинченко // Хозяйство и право.— 2019.— № 2.— с. 120–128.

В некоторых нормах ГК РФ закон прямо упоминает о случаях, когда договор не может считаться заключенным:

- при отсутствии согласования условия о количестве передаваемого товара (п. 2 ст. 465);

- отсутствие при заключении договора купли-продажи недвижимости достаточного объема данных, позволяющих индивидуализировать продаваемый объект (ст. 554), либо стоимости недвижимости (абз. 2 п. 1 ст. 555);

- отсутствие сведений о передаваемом в аренду объекте, аналогичных данным, которые должны быть указаны при заключении сделки купли-продажи недвижимости (п. 3 ст. 607);

- отсутствие в договоре аренды здания или сооружения размера арендной платы (п. 1 ст. 654).

Кроме того, договор признается незаключенным в случае несоблюдения его формы (например, обязательной письменной) или не прохождения процедуры государственной регистрации, если она является обязательной.

Таким образом, в настоящее время существует проблема, состоящая в том, что незаключенность договора регламентирована как общими, так и специальными нормами гражданского законодательства, но в то же время он не имеет четкой юридической формулировки.

Главное различие между институтами недействительности и незаключенности сделки состоит в том, что при недействительности сделки, сделка остается заключенной и остается существовать в качестве сделки, пусть и не влекущей возникновения прав и обязанностей, оговоренной в ней, тем временем такого нельзя сказать о незаключенной сделке. Незаключенная сделка — это не возникшая и несуществующая сделка.

В связи с этим институты недействительности и незаключенности сделок получают все большую значимость в сфере гражданского права, так как его главной задачей является защита прав и интересов добросовестных участников гражданских правоотношений. Значительную долю судебных тяжб касающихся договорных отношений в Российской Федерации, основаны именно на исках о признании сделки недействительной, незаключенной.

Если спор затрагивает договорные правоотношения, зачастую одна из сторон пытается договор оспорить и предъявляет требование о признании сделки недействительной.

Это обусловлено тем, что большинство участников гражданских правоотношений не обладают достаточным юридическим знанием и не придают должного внимания условиям, определяющим действительность заключаемых сделок. Кроме того, недобросовестные лица, не в состоянии выполнить свои обязательства, целенаправленно стремятся признать сделку недействительной, чтобы избежать ответственности.

4. Иванова Е. В. Гражданское право. Общая часть: учебник / Е. В. Иванова. — Москва: Юрайт, 2018. — 278 с.
5. Рабинович Н. В. Недействительность сделок и обусловленные ею последствия [Текст]: учебник / Н. В. Рабинович. — М.: 2018. — 124 с. 6. Томилин А. К. К вопросу о ничтожных и оспоримых сделках [Текст] / Алексей Томилин // Юридический мир. — 2019. — № 4. — с. 41–45.
6. Тузов Д. О. Реституция в гражданском праве. [Текст] / Дмитрий Тузов // Юридический мир. — 2020. — № 2. — с. 11.
7. Тузов Д. О. Теория недействительности сделок: опыт российского права в контексте европейской правовой традиции. М., 2007
8. Сбитнев Ю. В. Споры о признании договора незаключенным: позиции истца и ответчика // Арбитражная практика. 2011. N3. С. 70–77
9. Статья: Признание договора незаключенным как способ защиты гражданских прав (Егорова М. А.) («Гражданское право», 2014, N3).

Лечение лиц, страдающих наркоманией, как уголовно-правовая принудительная мера медицинского характера

Мамедов Анар Гусейнович, студент магистратуры

Санкт-Петербургский институт (филиал) Всероссийского государственного университета юстиции (РПА Минюста России)

В данной статье рассмотрены проблемы лечения лиц, страдающих алкоголизмом или наркоманией, как уголовно-правовая принудительная мера медицинского характера; анализируется характеристика уголовно-правовой нормы об отсрочке отбывания наказания больным наркоманией.

Ключевые слова: принудительные меры медицинского характера; принудительное лечение от алкоголизма и наркомании; условное осуждение; отсрочка отбывания наказания.

Хроническая наркомания, наркотическая деградация приводят к совершению противоправных действий лицами. Длительная интоксикация организма человека наркотиками приводит к значительным изменениям личности в необратимой степени: снижаются интеллектуальные способности и поражаются волевые способности, происходит нравственное исчезновение личности и потеря жизни, трудоспособности, деформация нравственных границ, самооценки, принятие социального характера как ценности. Социальные отношения утрачиваются, в результате чего люди с хроническими заболеваниями теряют семьи и работу, что ведет к их отчуждению от общества.

С развитием болезни существенно меняется характер опьянения, вызванного употреблением наркотических веществ. Продолжительность эйфорического периода интоксикации значительно сокращается, депрессия, негативность, сомнения, гнев, напряженность и повышенная тревожность в состоянии человека.

Данные изменения физиологических особенностей способны мотивировать лицо, страдающее хроническим заболеванием наркоманией, на агрессивное и противоправное поведение. В то же время изучаемые нами люди представляют гораздо большую социальную опасность, чем те, кто не страдает наркоманией. Основным показателем общественной опасности этих людей является количество преступлений в России.

Принудительные меры медицинского характера представляют собою уголовно-правовые меры государственного принуждения, назначаемые по решению суда к страдающим со-

циально опасными психическими расстройствами лицам, совершившим общественно опасное деяние, предусмотренное УК РФ, заключающиеся в принудительном психиатрическом лечении, в целях излечения таких лиц или надлежащего улучшения их психического состояния, предупреждения совершения новых преступлений или общественно опасных деяний, а также восстановления социальной справедливости.

Ранее УК РФ называл ещё одну группу лиц, к которым допускалось применение принудительных медицинских мер: лица, совершившие преступление и признанные нуждающимися в лечении от алкоголизма и наркомании (п. «г» ст. 97 УК РФ). В юридической литературе высказывались предложения исключить эту норму. Так, по мнению Б. А. Спасенникова, применение принудительных мер медицинского характера с целью излечения от алкоголизма, наркомании — неэффективная трата сил и средств государственного принуждения [1]. В других исследованиях, напротив, подчеркивалась эффективность таких мер и, более того, необходимость создания центров социальной и медицинской реабилитации для указанной категории лиц, совершающих административные правонарушения на почве наркомании (по типу лечебно-трудовых профилакториев) [2].

Некоторые исследователи полагают, что законодатель обоснованно исключил принудительное лечение алкоголиков и наркоманов, поскольку оно не вписывается в общий ряд мер медицинского характера, применение которых вызвано необходимостью лечения от психических расстройств [3].

В числе значительных изменений, внесенных в Уголовный кодекс РФ, особое место занимает отсрочка отбывания нака-

зания больным наркоманией (ст. 82.1 УК РФ). Данная новелла развивает потенциал традиционного для отечественного уголовного права института отсрочки отбывания наказания, но добавляет в него новые акценты, реализуя идею лечения вместо наказания. Новый вид отсрочки отбывания наказания создает дополнительную мотивацию для лечения и реабилитации осужденных за преступления, предусмотренные ч. 1 ст. 228, ч. 1 ст. 231 и ст. 233 УК РФ, и признанных больными наркоманией. Осужденному, по существу, предоставляется право выбора: либо добровольное лечение от наркозависимости, либо отбывание наказания за совершенное преступление.

Такая мера, как отсрочка исполнения наказаний в отношении наркозависимых, была включена в российское законодательство как попытка компенсировать отсутствие возможности применения к этим лицам мер медицинского принуждения. Статья 82.1 УК РФ направлена на побуждение наркоманов к добровольному лечению. Эта отсрочка имеет самостоятельное значение и не может использоваться в совокупности с другими основаниями освобождения от наказания.

В действующей редакции ст. 82.1 УК РФ указано, что основным критерием определения возможности отсрочки наказания является незначительная степень общественной опасности осужденного, тяжесть совершенного преступления; наличие заявления осужденного, его адвоката или представления администрации исправительного учреждения о желании осужденного пройти курс лечения; положительные характеристики заключенного; возможность лечения от наркомании и другие.

С учетом анализа уголовно — правовых норм можно отметить несколько условий применения отсрочки отбывания наказания больным наркоманией:

- 1) применение только к лицам, признанным виновным в совершении преступления вступившим в законную силу решением суда;
- 2) применение к лицам, совершившим преступления против здоровья населения, связанные с незаконным оборотом наркотических средств или психотропных веществ без цели сбыта;
- 3) предоставление отсрочки только лицам, осужденным к реальному лишению свободы;
- 4) предоставление отсрочки отбывания больным наркоманией наказания возможно, если лицо осуждается к лишению

свободы за перечисленные в уголовном законе преступления впервые;

5) признание осужденного больным наркоманией, т.е. его диагноз должен быть документально подтвержден в суде со ссылкой на медицинские записи, например, диспансерного учета такого лица либо наличие заключения судебно-наркологической экспертизы;

6) наличие добровольного желания больного наркоманией на прохождение курса лечения, медицинской и (или) социальной реабилитации [4].

Еще одним условием отсрочки отбывания наказания больным наркоманией является наличие у них заболевания наркоманией. Наличие заболевания должно быть установлено на основании заключения судебно-психиатрической экспертизы.

В качестве третьего обязательного условия отсрочки исполнения приговора законодатель установил добровольное желание осужденного пройти курс лечения от наркомании, а также медицинской реабилитации и социальной реабилитации. Добровольность означает, что подсудимые выражают свое желание лечиться от наркозависимости без какого-либо внешнего принуждения или давления. В судебной практике такое выражение желания лечения производится после консультации с адвокатом.

Здесь следует обратить внимание на то, что в законе оговорено согласие подсудимого на прохождение курса лечения и на прохождение курса лечения, и на медицинскую, социальную реабилитацию, т.е. согласие на прохождение комплекса мер, различающихся по содержанию, но направленных на получение единого результата. Поэтому, если подсудимый согласен быть охваченным не всем комплексом мер, а, например, только одной из них, отсрочка не может быть применена [5].

При наличии вышеуказанных факторов суд может отсрочить исполнение наказания в виде лишения свободы до окончания лечения, медицинской реабилитации и социальной реабилитации, но не более чем на пять лет. Продолжительность курса лечения и реабилитации конкретного зависимого должна определяться экспертной оценкой. Допущение отсрочки также является правом, но не обязанностью суда, который при решении данного вопроса учитывает также иные обстоятельства, характеризующие судебное разбирательство, обстоятельства совершения преступления.

Литература:

1. Спасенников Б. А. Принудительные меры медицинского характера: теория, уголовно-правовое регулирование, практика: автореф. дис... д-ра юрид. наук. — М., 2004. — С. 11–12.
2. Куликова О. Н. Принудительные меры медицинского характера, назначаемые осужденным наркоманам, их роль в предупреждении преступлений, совершаемых на почве наркомании: автореф. дис.. канд. юрид. наук. — М., 2002. — С. 10–11.
3. Калинина Т. М., Палий В. В. Иные меры уголовно-правового характера: науч.-практ. коммент. / отв. ред. Л. И. Чучасв. — М., 2011. — С. 56.
4. Волошин, В. М. К вопросу ответственности осужденных с отсрочкой отбывания наказания / В. М. Волошин // Российский следователь. — 2018. — № 9. — С. 35–37.
5. Булышев Н. Ю. Пределы условно-досрочного освобождения от отбывания наказания / Н. Ю. Булышев // Моя профессиональная карьера. — 2020. — Т. 2. — № 14. — С. 144–147.

Договор хранения в российском гражданском праве

Мартынова Екатерина Александровна, студент магистратуры
Научный руководитель: Сазанкова Оксана Валерьевна, кандидат юридических наук, доцент
Хабаровский государственный университет экономики и права

Статья рассматривает вопросы договора хранения в российском гражданском праве. Описываются условия, при которых заключается договор хранения, его свойства и основания расторжения. Рассматриваются различные виды хранения: банковское хранение, складское хранение. Отдельно обсуждаются вопросы ответственности сторон в случае утери или повреждения хранимого имущества. В заключение автор подчеркивает важность четкого формулирования условий договора хранения и оценки рисков, связанных с его заключением.

Ключевые слова: договор хранения, гражданско-правовая ответственность, исключение гражданско-правовой ответственности, профессиональный хранитель.

General provisions on storage agreement

Martynova Yekaterina Aleksandrovna, student master's degree
Scientific adviser: Sazankova Oksana Valerevna, candidate of legal sciences, associate professor
Khabarovsk State University of Economics and Law

The article examines the issues of storage contracts in Russian civil law. The conditions under which the storage contract is concluded, its properties and grounds for termination are described. Various types of storage are considered: bank storage, warehouse storage. The issues of liability of the parties in case of loss or damage of the stored property are discussed separately. In conclusion, the author emphasizes the importance of clearly articulating the terms of the storage agreement and assessing the risks associated with its conclusion.

Keywords: storage agreement, civil liability, exclusion of civil liability, professional custodian.

Изучение договора хранения в российском гражданском праве имеет большую актуальность, поскольку хранение имущества в нашей жизни имеет важное значение, он является одним из основных институтов гражданского права и широко применяется в различных сферах деятельности. Договор хранения может заключаться между физическими и юридическими лицами, и его условия должны соответствовать требованиям законодательства. В силу того, что этот договор имеет большую практическую значимость для людей и бизнеса, важно изучать его правовое регулирование и анализировать наиболее распространенные спорные вопросы, связанные с договором хранения. Кроме того, в свете изменений в законодательстве РФ и появления новых ситуаций, требующих решения, актуальность исследования данной темы сохраняется на постоянной основе.

В современных условиях существует множество видов договоров хранения, охватывающих различные объекты и имеющих разные условия. Это может быть хранение товаров на складах, хранение ценностей в банковских ячейках, хранение личных вещей в гардеробах магазинов и т.д. Поэтому для того, чтобы избежать конфликтов и споров между сторонами, важно знать основные правила и принципы этого договора.

Кроме того, изучение договора хранения позволяет более точно определить обязанности и ответственность сторон. Недостаточное знание правил договора хранения может привести к недоразумениям и конфликтам, что приводит к серьезным проблемам для сторон. Также, изучение договора хранения является актуальным в свете необходимости защиты потребителей. Правильное оформление и исполнение договора

хранения является важным механизмом защиты прав потребителей и обеспечения их интересов. Таким образом, изучение договора хранения в российском гражданском праве имеет большую актуальность, позволяя более четко определять права и обязанности сторон и способствуя укреплению правопорядка и защите прав потребителей.

Изучение договора хранения в российском гражданском праве имеет научную значимость, так как это важный институт, регулирующий отношения между хранителем и владельцем имущества, а также между самими хранителями. Данный договор имеет свои особенности и правила, связанные с ответственностью сторон, возмещением убытков, условиями хранения, сроками и т.д.

Кроме того, изучение договора хранения важно для практики правоприменения, так как в рамках данного договора возникает множество спорных ситуаций, связанных с нарушением условий хранения, утратой имущества и другими проблемами. Понимание основ правовой регламентации договора хранения помогает судам и другим органам, занимающимся разрешением споров в данной области, принимать грамотные и обоснованные решения.

Также изучение договора хранения важно с точки зрения развития института гражданского права в России. Анализ различных правил и механизмов, связанных с хранением имущества, позволяет улучшать законодательство и совершенствовать практику правоприменения в данной области.

Согласно К. А. Граве, договор хранения — это процесс, когда одна сторона обязуется хранить вещь, переданную ей другой

стороной, и вернуть ее по истечении срока или по первому требованию. Автор утверждает, что признаками договора хранения выступают возмездность и безвозмездность договора, а также срок.

Ф. А. Гудков определяет хранение как услугу, которую могут предоставлять только юридические лица или индивидуальные предприниматели. Эта услуга имеет материальный характер и связана с сохранением каких-либо вещей.

В главе 47 ГК РФ законодатель установил основные права и обязанности каждой из сторон, т.е. определил их правовой статус. Вместе с тем, необходимо помнить, что существуют различные виды договора хранения, которые дополнительно регулируются иными нормативными актами, которые также могут дополнять правовой статус сторон по конкретному договору хранения. В самом общем смысле сторонами договора хранения являются хранитель и поклажедатель. Хранитель — это субъект, который оказывает услуги хранения. Его общие права и обязанности определены в ст. 47 ГК РФ [5]. Так в соответствии со статьей 886 ГК РФ хранитель обязуется хранить и возвратить вещь, переданную на хранение.

Согласно положениям ст. 887 ГК РФ договор хранения, предусматривающий обязанность хранителя принять вещь на хранение, должен быть заключен в письменной форме независимо от состава участников этого договора и стоимости вещи, передаваемой на хранение. Но договор может быть и устным, если иное прямо не предусмотрено законом, несоблюдение простой письменной формы не влечет недействительности договора, а лишь ограничивает стороны в средствах доказывания.

Несоблюдение простой письменной формы договора хранения не лишает стороны права ссылаться на свидетельские показания в случае спора о тождестве вещи, принятой на хранение, и вещи, возвращенной хранителем.

Предмет хранения должен быть определен и описан в договоре, а также должен быть застрахован на случай его утраты, повреждения или порчи.

Срок хранения в силу ст. 889 ГК РФ не является существенным условием договора. Он устанавливается в договоре или определяется в соответствии с разумным сроком сохранности вещи, сданной на хранение, или какого — либо полезного свойства вещи, если объектом хранения является и данное полезное свойство.

Условия хранения, в том числе температурный и влажностный режимы, должны быть согласованы заранее.

Оплата услуг по хранению должна быть определена в договоре и не должна превышать разумных границ, установленных законом.

Договор должен содержать условия об ответственности сторон за выполнение своих обязательств.

Договор должен соответствовать законодательству РФ и не должен содержать установок, противоречащих законам и нравственности.

В случае возникновения споров между сторонами договора по поводу его исполнения, они должны быть разрешены путем договоренности между собой или обращения в суд в порядке, установленном законом.

Договор хранения — это письменное соглашение между хранителем и клиентом, в котором определены условия хранения вещей и ответственности сторон.

У договора хранения есть свойства, которые определяют его особенности и характеристики, одним из которых является его возмездность. Клиент, который желает сохранить свои вещи в безопасности и в хорошем состоянии, оплачивает услуги по хранению хранителю. Хранитель обеспечивает правильное хранение вещей, контролирует условия хранения, сохраняет их в хорошем состоянии, а также предоставляет доступ клиенту к своим вещам по его требованию. Клиент может договориться с хранителем о стоимости услуг в зависимости от объема хранимых вещей, продолжительности хранения и условий хранения. Таким образом, плата за услуги по хранению является выгодным и удобным способом сохранения своих вещей в хорошем состоянии и безопасности.

Договор хранения может быть заключен на определенный срок или на неопределенный срок. В первом случае стороны обязаны соблюдать сроки хранения, во втором — конкретный срок не определен.

Договор хранения может быть заключен на открытом или закрытом хранении. В первом случае хранителю не требуется обеспечивать особую тайну в хранении вещей, во втором — хранитель обязуется не разглашать информацию о вещах.

Договор хранения — это юридический документ, который устанавливает права и обязанности между хранителем и хранимым имуществом. Поскольку это контракт с обязательным исполнением, каждая сторона должна строго соблюдать его условия, предусмотренные законодательством и договором. Это означает, что хранитель обязан сохранять имущество хранимого лица в соответствии с правилами, согласованными в контракте, а также предоставить хранимому лицу доступ к имуществу в согласованный срок. С другой стороны, хранимое лицо обязано оплатить услуги хранителя в соответствии с договором и не допускать нарушений режима хранения, о которых оно было оповещено. Нарушение сторонами условий контракта может привести к неисполнению обязательств и возможным юридическим последствиям.

Ответственность хранителя за сохранность вещей определяется законом и договором.

Договор хранения может быть расторгнут досрочно по соглашению сторон либо в судебном порядке.

В случае нарушения условий договора хранения, стороны могут предъявлять претензии друг к другу и обращаться в суд.

Основанием расторжения договора хранения является: истечение срока договора хранения; соглашение сторон о расторжении договора хранения; нарушение условий договора хранения одной из сторон; неспособность хранителя исполнить свои обязательства, связанные с договором хранения; решение суда о расторжении договора хранения в связи с нарушением имущественных прав одной из сторон.

Банковское хранение по договору хранения в РФ — это услуга, которую предоставляют банки своим клиентам для безопасного хранения ценностей. Под ценностями понимаются денежные средства, ценные бумаги, ювелирные изделия, документы и другие ценности.

В соответствии с договором хранения, клиент переводит свои ценности в банк на временное хранение. Банк обязуется обеспечить безопасность и сохранность ценностей, а также предоставить доступ к ним по требованию клиента.

При этом, банк не несет ответственности за состояние ценностей, если они были повреждены или украдены по вине клиента или по его небрежности.

Оплата за услугу хранения производится в соответствии с тарифами банка. Обычно, размер оплаты зависит от величины хранимых ценностей и срока их хранения.

Банковское хранение по договору хранения в РФ является популярной услугой, особенно среди тех, кто хочет надежно сохранить свои ценности и избежать их потери.

Складское хранение по договору хранения в РФ регулируется ГК РФ [5].

По договору хранения складская компания, в качестве хранителя, принимает на хранение товары заказчика, обязуется сохранять их в том состоянии, в котором они были переданы на хранение, а также выполнять другие условия договора. Заказчик, в свою очередь, обязуется оплатить услуги хранителя и осуществлять иные условия договора.

Договор хранения должен содержать следующие существенные условия:

- наименование и местонахождение складской компании и заказчика;
- описание и количество товаров, принятых на хранение;
- срок хранения;
- условия ответственности сторон;
- стоимость услуг и порядок расчетов.

Складская компания несет ответственность за сохранность товаров на время их хранения, за исключением случаев, когда убытки произошли вследствие действий заказчика или обстоятельств непреодолимой силы. При необходимости складская компания может заключать страховой договор на товары заказчика.

Договор хранения может быть расторгнут по соглашению сторон или в судебном порядке в случае нарушения одной из сторон своих обязательств по договору.

Итак, складское хранение по договору хранения в РФ является важной услугой, которая позволяет заказчику сохранять свои товары на условиях сохранности и защищенности. Однако, при выборе складской компании следует обращать внимание на ее репутацию и профессионализм, а также прежде всего — на технологические и безопасные условия хранения и обработки товаров.

В соответствии с гражданским законодательством, ответственность за утерю или повреждение хранимого имущества несет хранитель. Однако, если стороны договорились о страховании имущества, ответственность может быть перенесена на страховщика.

Если утеря или повреждение имущества произошло по вине хранителя (например, в результате его небрежности или неправильного хранения), то он обязан возместить ущерб, причиненный владельцу имущества. В таком случае, владелец имущества имеет право требовать возврата стоимости имущества или возмещения убытков, вызванных его утерей или повреждением.

Если же утеря или повреждение произошло не по вине хранителя (например, в результате пожара, стихийного бедствия или преступного действия третьих лиц), то хранитель несет ответственность только в том случае, если он мог предотвратить происшествие или умышленно его не предотвратил.

В общем случае, ответственность сторон по договору хранения определяется на основании условий договора, а также норм гражданского законодательства.

Рассмотрим обязательства по устному договору хранения. Изучение обязательства по устному договору хранения имеет актуальность по следующим причинам:

- большое количество сделок по хранению заключается устно, без оформления надлежащего договора, что повышает вероятность возникновения споров между сторонами;
- устный договор хранения часто является гарантией сохранности имущества, что особенно важно в условиях отсутствия надлежащего договора;
- регулирование устного договора хранения имеет большое значение для защиты прав и интересов участников сделки;
- изучение обязательства по устному договору хранения помогает установить условия сделки и определить ответственность сторон в случае нарушения соглашения.

Таким образом, изучение обязательства по устному договору хранения имеет значительную практическую значимость и помогает снизить риски возникновения споров между сторонами.

Закон позволяет заключать сделку как письменно, так и устно. Рассмотрим, если одной из сторон причинен ущерб, можно ли его взыскать при наличии только устного соглашения?

С. А. оставил свой автомобиль КАМАЗ в боксе ремонтной мастерской П. С., своего знакомого. О том, что машину можно держать в помещении, С. и П. договорились по телефону. В боксе произошел пожар, и автомобиль сгорел. Тогда его владелец потребовал от собственника помещения возместить ущерб в размере 1 млн.

В первой инстанции ему отказали. Суд обосновал свою позицию тем, что стороны не заключали договор хранения в письменной форме и ответчик не принимал на себя обязательств относительно автомобиля. Кроме того, отметили в суде, не было никаких доказательств нарушения ответчиком правил пожарной безопасности или его вины в возникновении пожара. Так что возложить на П. ответственность за последствия пожара нельзя. В апелляции согласились с таким подходом.

Когда обязательно соблюдение простой письменной формы сделки?

- Для любых сделок между юридическими лицами.
- Для сделок между физическими и юридическими лицами.
- Для сделок между физическими лицами (не выступающими в качестве предпринимателей), если сумма сделки превышает не менее чем в 10 раз установленный законом минимальный размер оплаты труда.
- Сделки, для которых законодатель предусмотрел обязательную простую письменную форму вне зависимости от

суммы и сторон сделки (договор поручительства, кредитный договор, договор купли-продажи недвижимости, договор аренды, договор найма жилого помещения, договор страхования и др.).

Однако коллегия по гражданским спорам под председательством судьи С. Астахова заключила, что позиция судов ошибочна (дело № 66-КГ18-9). По договору хранения одна сторона обязуется хранить вещь, переданную ей другой стороной, и возвратить ее в сохранности (ст. 886 ГК). При этом в случаях, указанных в ст. 161 ГК, договор хранения должен быть заключен в простой письменной форме, но договор может быть и устным [5].

«Если иное прямо не предусмотрено законом, несоблюдение простой письменной формы не влечет недействительности договора, а лишь ограничивает стороны в средствах доказывания», — указал Верховный суд в определении по делу.

Так, использовать свидетелей для подтверждения сделки и её условий при устном соглашении нельзя — но можно приводить письменные и другие доказательства. Также при договоренности на словах стороны по-прежнему имеют право ссылаться на свидетельские показания при споре о тождестве вещи, принятой на хранение, и возвращенной вещи.

При этом недействительным без простой письменной формы договор будет в случаях, когда это прямо предусмотрено законом или соглашением сторон.

Хранитель при заключении письменного договора хранения должен выдать:

- Сохранную расписку, квитанцию, свидетельство или другой документ, подписанный хранителем.
- Номерной жетон (номер), иной знак, удостоверяющий прием вещей на хранение, если такая форма подтверждения приема вещей на хранение предусмотрена законом или иным правовым актом либо обычна для данного вида хранения.

Верховный суд обратил внимание, что ответчик не оспаривал, что машина истца находилась в его здании и признавал, что в телефонном разговоре он позволил пользоваться боксом. Но эти обстоятельства суд не учел, делая вывод о том, что договорных обязательств не было вообще. Кроме того, в сложившейся ситуации именно ответчик должен доказать, что исполнял обязательства надлежащим образом. То есть сам Павлов, как собственник здания, в котором произошёл пожар, должен был доказать, что не виноват в причинении ущерба. Дело в итоге отправили на новое рассмотрение в апелляцию (еще не рассмотрено).

Действительно, отсутствие письменной формы договора лишь запрещает сторонам ссылаться на свидетельские показания. При этом лица, не участвующие в этом договоре, могут ссылаться на показания очевидцев: этим правом часто пользуются налоговые органы в спорах о переквалификации отношений и доначислении налогов, а также кредиторы в процессах о банкротстве при оспаривании сделок.

Для действительности договора необходимо доказать не наличие подписи — письменной формы договора, а наличие волеизъявления.

В отношении формы договора судебная практика не отличается единообразием, несмотря на общую тенденцию формализма и опоры на письменные доказательства, которая укоренилась еще

в советский период. Нежелание судов учитывать другие доказательства, помимо самого договора, породило множество сопутствующих проблем, которые частично были разрешены в ходе реформы гражданского законодательства. Это касается преддоговорной ответственности, сопутствующих договору заверений и гарантий, регистрации сделок и ряда других договоров.

В гражданских делах не так часто используют аргументы о заключении договора в устной форме. Судебная практика исходит из того, что устный договор должен быть подтвержден каким-либо документами. Например, устный договор займа, заключенный между гражданами на сумму свыше 10 МРОТ может быть признан таковым судом, а в пользу займодавца взыскана задолженность по договору, но для этого заявителю необходимо доказать, что правоотношения между ним и заёмщиком возникли. В таких делах доказательствами служат документы, подтверждающие сложившиеся между сторонами правоотношения: расписка, график платежей, чек подтверждающий направления денежных средств заемщику с соответствующим назначением платежа и другие документы, позволяющие идентифицировать отношения между сторонами. Взыскать же сумму по договору займа, заключенному в устной форме при наличии только чека без назначения платежа, не получится, например, на это указывает апелляционное определение Мосгорсуда от 30 мая 2018 года по делу № 33-23683/2018, апелляционное определение Ульяновского областного суда от 26 сентября 2017 года по делу № 33-4043/2017.

Когда не удалось предоставить письменных доказательств о цене и других условиях договора, можно поднимать вопрос о заключении договора конклюдентными действиями, а цена должна определяться исходя из аналогичных сделок.

В ряде случаев может потребоваться нотариальное заверение договора хранения, например, если такое требование было предусмотрено обеими сторонами и отражено в условиях договора; если договор хранения относится к категории сделок, для заключения которых предусмотрено обязательное нотариальное удостоверение в соответствии с законодательством Российской Федерации; если требуется удостоверение подписей на договоре хранения, например, для обеспечения его возможного использования в судебных процессах или передачи сведений об одной из сторон третьим лицам.

В общем, необходимость нотариального удостоверения договора хранения может зависеть от конкретных условий, сделки и требований закона.

Необходимая в определенных случаях нотариальная форма сделки не может быть заменена никакой иной формой, предупреждают юристы: несоблюдение нотариальной формы приводит к признанию сделки ничтожной (п. 3 ст. 163 ГК).

Таким образом, в судебной практике устный договор хранения признается действительным только в тех случаях, когда стороны могут доказать его заключение и содержание условий. Если возникают споры по поводу условий договора, который заключался устно, то необходимы свидетельские показания, которые могут подтвердить контент сделки, а также обстоятельства, влияющие на ее заключение.

Вместе с тем суды рекомендуют заключать письменный договор хранения, прежде всего, чтобы избежать неоднознач-

ности и полностью защитить права сторон. Письменный договор позволяет определить объем и характер хранения, условия выдачи хранимого имущества и ответственность хранителя за его сохранность.

В случае нарушения условий договора стороны имеют право на обращение в суд и требование возмещения убытков. Именно поэтому важно внимательно изучать все условия договора, прежде чем заключать его.

Литература:

1. Апелляционное определение № 33–4043/2017 от 27 июля 2017 г. по делу № 33–4043/2017. — Текст: электронный // Судебные и нормативные акты РФ [сайт]. — URL: <https://sudact.ru/regular/doc/HFMKVB2nxVb3/>
2. Апелляционное определение Московского городского суда от 30.05.2018 по делу N33–23683/2018. — Текст: электронный // СПС «Консультант Плюс» — URL <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=SOCN&n=1009372#OYNn-LfTJzcPoAV92>
3. Архангельский областной суд (Архангельская область). — Текст: электронный // Судебные и нормативные акты РФ [сайт]. — URL: <https://sudact.ru/regular/doc/HFMKVB2nxVb3/>
4. Баршев В. Верховный суд напомнил, какие сделки можно заключать устно. / В. Баршев. — Текст: электронный // Интернет-портал «Российской газеты» [сайт]. — URL: <https://rg.ru/2018/09/03/verhovnyj-sud-napomnil-kakie-sdelki-mozhno-zakliuchat-ustno.html>
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) <https://base.garant.ru/10164072/>
6. Гражданское право: Обязательственное право. Курс лекций / отв. ред. О. Н. Садиков. М., 2004. <https://studfile.net/preview/16833911/>
7. Дело № 66-КГ18–9. Банк Судебных решений — URL: https://docviewer.yandex.ru/view/0/?*=amp;lang=ru
8. Денисов А. В. Договор хранения. Инструкция по заключению // Арбитражная практика для юристов. 2020. № 11 (63). С. 61
9. Кондратьева И. Обязательства по устному договору хранения / И. Кондратьева. — Текст: электронный // Коллегия адвокатов [сайт]. — URL: <https://adv-simfi.ru/obyazatelstva-po-ustnomu-dogovoru-hraneniya.html>
10. Мартынова Е. А. Содержание договора хранения в российском гражданском праве / Е. А. Мартынова. — Текст: электронный — 2023. — № 14 (461). — С. 212–214. // Молодой ученый. — URL: <https://moluch.ru/archive/461/101378/>

Проблемы рассмотрения дел о преступлениях экстремистской направленности в современном уголовном процессе

Свиридова Кристина Юрьевна, студент

Приволжский филиал Российского государственного университета правосудия (г. Нижний Новгород)

Научный руководитель: Петрянин Алексей Владимирович, доктор юридических наук, профессор
Нижегородская академия МВД России

В данной статье автором рассмотрена законодательная дефиниция экстремизма, его элементы. На примерах следственной и судебной практики определены проблемы рассмотрения дел о преступлениях экстремистской направленности в уголовном процессе. Указаны возможные способы их решения.

Ключевые слова: экстремизм, экстремистская деятельность, проблемы экстремизма, мотив.

Разбирательство преступлений экстремистского характера долгое время является сугубо серьезной проблемой, которая стоит перед национальной системой обеспечения правосудия по уголовным делам. В связи со сложной ситуацией в мире, санкциями западных стран и проведением специальной военной операции экстремистские преступления становятся более политизированными, используются для подрыва общественной стабильности и безопасности России.

Ситуация, складывающаяся сегодня в мире, демонстрирует широкое распространение, поощрение и легализацию экстремистской пропаганды. Повсеместно можно наблюдать пуб-

личные шествия, демонстрации, манифестации, использование фашистской символики, восхваляющей национализм, расовое превосходство.

Описанные негативные тенденции оказывают прямое влияние на уровень экстремистской преступности в Российской Федерации. Власть особое внимание уделяет профилактической работе по пресечению экстремистской деятельности, привлекая к этому всю систему правоохранительных и судебных органов [4]. Именно поэтому нужно обратить внимание на уголовно-процессуальную сферу, которая призвана защищать права и интересы каждого, кто стал жертвой преступления.

Для начала обратимся к законодательной дефиниции противоправных деяний экстремистской направленности. Ее обоснование и анализ необходим для дальнейшего определения текущих проблем в сфере разбирательства уголовных дел данной категории. Легальное понятие содержится в п. 1 ст. 1 Федерального закона «О противодействии экстремистской деятельности» и содержит в себе множество структурных элементов, отражающих признаки объективной стороны такого рода преступлений. Их всестороннее исследование позволяет утверждать об отсутствии единого объекта преступного посягательства. Недоумение исследователей права вызывает факт, что законодатель признает разновидностью экстремизма террористическую деятельность и ее оправдание в массах, которая в уголовно-процессуальной сфере квалифицируется в качестве деяния, запрещенного уголовным законом под угрозой наказания, направленного против общественного строя и безопасности (Глава 24 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее — УК РФ)) [1]. Среди этих преступлений выделяют все проявления организованной преступной деятельности от бандализма до деятельности организованных преступных групп, захват заложников, угон, контрабанду, пиратство, хулиганство и вандализм, которые могут совершаться из экстремистских побуждений, но в традиционных проявлениях преступлениями подобного рода не являются.

Вследствие широты законодательной трактовки признаков экстремистских преступлений зачастую в практике происходит смешение преступлений экстремистской направленности и тех, что посягают на общественную безопасность. Так, в 2017 году произошел громкий инцидент с вооруженным нападением двух жителей Чечни на сотрудников полиции при исполнении. Впоследствии оба преступника были убиты при задержании, оказывая активное сопротивление властям. В ходе расследования стало известно, что преступники накануне совершения нападения выложили видеобращение с присягой запрещенной на территории РФ террористической организации ИГИЛ, которая затем признала свою причастность к преступлению [3]. Обращаясь к п. 1 ст. 1 Федерального закона «О противодействии экстремистской деятельности», в преступном деянии можно увидеть элемент экстремистской деятельности — «иная террористическая деятельность», которая выражена в причинении тяжкого вреда здоровью с целью подрыва деятельности органов государственной власти. Об этом заявляли и сами преступники в видеобращении. Однако содеянное было квалифицировано следственными органами по ст. 317 УК РФ как посягательство на жизнь сотрудников правоохранительных органов. В качестве мотивов были представлены потенциальный бытовой конфликт и месть.

Здесь следует заметить, что сложно достоверно установить, представляет ли экстремистская направленность в преступлениях такого рода цель деятельности виновного или объективный, подающийся измерению в материальном поле, результат его противоправных стремлений. Обоснованно квалифицировать некоторые действия, которым предшествовало некое, указываемое законодателем, публичное оправдание, возбуждение, разжигание или организация действий в сфере эк-

стремизма сложно. Следственным органам и суду практически нужно доказать, что именно к совершению экстремистского деяния стремился обвиняемый или, как минимум, мог предвидеть последствия своих действий. Кроме того, нужно продемонстрировать, что вследствие совершения такого противоправного деяния возник должный результат в виде попытки подрыва государственного суверенного строя, нарушения стабильности работы и умаления авторитета государственных органов, нарушения прав и свобод граждан, принадлежащих к любым иным социальным группам, возбуждение любого вида розни и масштабных идеологических конфликтов [5].

Проблемой выявления, расследования и квалификации преступлений экстремистской направленности в уголовном процессе также можно признать отсутствие формализованной правовой основы для определения ущерба, критериев жертвы, которая подлежит государственной защите. В сущности, Интернет является глобальной сетью с миллиардами пользователей, где видеобращение, создание поста в группе с несколькими подписчиками и его репост к себе на страницу в социальной сети, не может угрожать благополучию в мировом масштабе и конституционному строю страны [4]. В тоже самое время анализ судебной практики показывает, что для признания какой-либо информации экстремистской в сети Интернет достаточно описания (предположения) экстремистского мотива обвиняемого прокуратурой или следственными органами, указание на возможность свободного доступа к сайту (отсутствие регистрации и пароля, наличие функций копирования, репоста и т.п.), бесплатность информации, что часто связывают с вероятностью ее нахождения несовершеннолетними лицами. Так, районный суд Костромской области удовлетворил заявление прокурора в отношении неопределенного круга лиц о запрете нескольких личных страничек в социальной сети «ВКонтакте», где были выложены материалы экстремистской направленности в виде книг А. Гитлера «Моя борьба» и обезличенного автора «Удар русских богов» [2].

Таким образом, размытая законодательная трактовка экстремистской деятельности затрудняет выявление, расследование, квалификацию и последующее судебное разбирательство преступлений данной направленности. Сегодня экстремисткой признается любая террористическая деятельность, а также некоторые деяния, подрывающие общественную безопасность в уголовно-правовом поле. Это дополнительно осложняется отсутствием критериев причинения вреда и признаков потерпевших от экстремистских посягательств. Расследуя и пресекая экстремизм в сети Интернет, органы государственной власти действуют из предположения, что определенный материал, находящийся в свободном доступе, может оказать влияние на общественный строй России и благополучие населения. Считаем, что для преодоления данных проблем законодателю следует создать примерный перечень социальных групп, что могут быть потерпевшими по рассматриваемой категории дел, а также обосновать методы определения вреда, причиняемого деяниями экстремистской направленности. Следует обратить внимание и на формулирование мотива совершения экстремистских преступлений, который следует учитывать для их квалификации.

Литература:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. №63-ФЗ // СЗ РФ от 17 июня 1996 г. № 25 ст. 2954.
2. Решение № 2А-204/2022 2А-204/2022~М-109/2022 М-109/2022 от 18 февраля 2022 г. по делу № 2А-204/2022 Шарьинский районный суд (Костромская область) // URL: <https://sudact.ru/regular/doc/uf4MD6oC0LYl>.
3. Гордиенко И. Теракт быстрой сборки // Новая газета. № 19 от 21.02.2018. // URL: <https://novayagazeta.ru/articles/2018/02/20/75566-terakt-bystr>.
4. Муленков Д. В. Понятие, формы и виды экстремизма // Журнал прикладных исследований. 2023. № 1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-formy-i-vidy-ekstremizma>.
5. Ростокинский А. В. Проблемы квалификации преступлений экстремистской направленности // Право: история и современность. 2022. № 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problems-kvalifikatsii-prestupleniy-ekstremistskoy-napravlennosti>.
6. Сулейманов Э. Э. Проблемы экстремизма в уголовном праве Российской Федерации // Скиф. 2021. № 5 (57). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problems-ekstremizma-v-ugolovnom-prave-rossiyskoy-federatsii>.

Святейший правительствующий синод как институт конфликто разрешения

Хасанов Руслан Вадимович, студент

Научный руководитель: Ткачева Наталья Николаевна, кандидат политических наук, доцент
Дальневосточный федеральный университет (г. Владивосток)

Статья посвящена рассмотрению Святейшего правительствующего синода как института конфликто разрешения, в период его становления.

Ключевые слова: духовный регламент, институт, Святейший правительствующий синод, синод, святейший синод, конфликт.

Институты конфликто разрешения всегда имели огромное значение в обществе. Благодаря им поддерживается общая стабильность и решаются многие конфликтные ситуации, поэтому на сегодняшний день важно их изучение в научной среде причём не только функционирующих, но и те, что давно не существуют. Описание уже ставших историей институтов может иметь ценность как сугубо историческую, так и практическую в рамках выработки новых стратегий и методов разрешения столкновений в разных сферах социума. Одной из таких сфер является религия, в которой происходит конфликты как внутри конфессий, так и между ними. Можно сказать, что с течением времени религиозные конфликты так и остаются актуальными, а способы более эффективного разрешения ищутся до сих пор. Примером такого способа в своё время являлся святейший правительствующий Синод, разрешавший конфликты в православном обществе тех лет.

Цель статьи охарактеризовать святейший правительствующий синод как институт конфликто разрешения, рассмотрев при этом причины создания такого ведомства и что из себя представляют институты конфликто разрешения.

Исследование основано на статьях и работах, разбирающих духовный регламент и функции синода, и на самом духовном регламенте, также были использованы статья и учебник по институтам конфликто разрешения, с целью выявления характеристик присущим институтам конфликто разрешения, для описания синода.

Святейший Синод появился при правлении Петра Первого во время принятия духовного регламента в 1721 году. Основными причинами появления такого института выделяют не-

сколько. Во-первых, недовольство духовенства принимаемыми реформами. Во-вторых, желание ослабить влияние консервативных сил на внутреннюю политику, так как патриарх невольно становился центром и объединяющим началом всех несогласных с реформами Петра Великого, что в будущем могло спровоцировать религиозные и иные конфликты [7, с. 587]. Попытки по созданию такого ведомства были и раньше, например, монастырский приказ, введённый при Алексее Михайловиче. Приказ ограничивал автономию и влияние патриарха, но из-за назревших конфликтов между светской и духовной властью было принято решение упразднить его [8, с. 296]. Хотя стоит упомянуть, что при Петре приказ возобновил свою работу, выступая, как промежуточный этап в церковной реформе [9, с. 102]. Управление синодом осуществлялось коллегиально, в отличие от патриаршего периода, где вся полнота власти была в руках патриарха. Коллегиальный метод располагал к более справедливым решениям, что подтверждается в духовном регламенте [6, с. 8]. Можно сказать, что создание синода было своего рода возможностью избежать нарастания конфликтных настроений в российском обществе.

Чтобы рассмотреть святейший синод как институт конфликто разрешения, стоит изначально разобраться, чем, собственно, являются институты конфликто разрешения. «Институт конфликто разрешения и поддержания мира представляет собой качественно определенный вид социального института, создание, функционирование и совершенствование которого напрямую связано с удовлетворением общественно значимых потребностей в предупреждении, урегулировании и разрешении многообразных социальных конфликтов, поддержания социальной

стабильности и мира во всех сферах общества, а также на всех уровнях социальной реальности» [5, с. 48]. Из самого определения можно выделить, что институты конфликто разрешения занимаются предупреждением, урегулированием и разрешением конфликтных ситуаций возникающие в обществе. Также немало важно отметить, что институты конфликто разрешения являются социальными институтами со всеми присущими им стандартными и специфическими функциями. В институтах конфликто разрешения в отличие от других социальных институтов, как отмечал Нагайцев В. В., специфичным является крайний уклон в функциях профилактики, предупреждения, урегулирования и разрешения многообразных в целом конфликтов [3, с. 217].

Ещё для описания Синода нам потребуется рассмотреть критерии институтов конфликто разрешения, выделенные В. А. Семеновым. Сами критерии Семенов В. А. делил следующим образом: во-первых, он рассматривал их по уровню социальной реальности конфликта, в котором они были представлены на международный и внутринациональный, во-вторых, в рамках масштаба делил конфликт на -микро -мезо и -макро, далее по общественной сфере, где они представлены и последний критерий выделял по объёму исполняемых профильных функций института [4, с. 87].

Стоит отметить, что мы в рамках этой статьи будем касаться, только начала формирования синода и духовной коллегии, потому как за время своего существования Синод претерпевал различные изменения. Опираясь на вышеописанные критерии, можно сказать, что в начале своего формирования синод являлся внутринациональным институтом, так как влиял только на население Российской Империи. Масштабы конфликтов были в рамках микроконфликтов и затрагивали только религиозную и социальную сферу, что подтверждается в статье Д. О. Серова. Так, в первую очередь синод выполнял функции суда внутри духовенства, давая возможность разрешать конфликты в религиозных судах, помимо этого синод закреплял возможность обжаловать приговор в случаях несогласия с принятым решением, вне зависимости от духовного сана [2, с. 80]. Тем самым святейший синод регулировал и разрешал кон-

фликты внутри духовенства. Но отметим также те крестьяне, что проживали на церковных землях, подвергались суду синода в рамках гражданских дел, если же дело было уголовным, то оно подпадало под суды общей юрисдикции [2, с. 81]. Из этого можно было бы сделать вывод, что синод являлся монофункциональным институтом, но в период своего становления, помимо судебных обязанностей синод выполнял ряд других функций. В качестве примера рассмотрим, далее другие обязанности синода.

Рассмотрим функции синода, не относящиеся к юридическим. Кратко обязанности приводятся в статье Растимешеной Т. В., и мы рассмотрим только некоторые из них; наблюдение, все ли епископы, пресвитеры, прочие церковные служители, обучающие и учащиеся, мирские люди в делах духовных пребывают в своём звании; наставление и наказание погрешающих; цензура богословских сочинений; рассмотрение проектов преобразования устройства церкви, которые каждый волен представлять в Синод; освидетельствование новопроявляющихся мощей и чудотворных икон; решение некоторых вопросов совести; освидетельствование кандидатов в епископы; наблюдение за тратой церковных средств; упорядочение взаимных отношений приходских священников и прихожан [1 с. 151]. Если всё обобщать, то функции синода выглядят так, имеются судебные, административные, экономические, религиозные и просветительские функции. Из этого мы наглядно можем подтвердить, что святейший правительствующий синод являлся полифункциональным институтом.

Подводя итоги, можно сказать, что Святейший Синод как институт конфликто разрешения проявляет себя в первую очередь как духовной суд, решающий конфликтные ситуации в среде духовенства. Но Синод занимался и обычным гражданскими судами в рамках своих церковных вотчин. Помимо, функций суда Синод имел и ряд других обязанностей. В целом Синод как институт конфликто разрешения является национальным и полифункциональным государственно-церковным ведомством, решающий регулирующий и контролирующий конфликты преимущественно в судебной форме.

Литература:

1. Растимешина Татьяна Владимировна Святейший Синод как инструмент реализации государственной политики церковного наследия в XVIII–XIX вв. // ЭСГИ. 2016. № 2 (10). С. 148–160
2. Серов Д. О. Учреждение Синода и реформирование церковной юстиции (1721–1722 гг.) // Уральский сборник. История. Культура. Религия. Вып. 7. Екатеринбург, 2009. 2 с. 77–88
3. Нагайцев Виктор Валентинович Проблемы становления социальных институтов конфликто разрешения в российском обществе // Известия АлтГУ. 2010. № 2–2. С. 214–218
4. Семенов, В. А. История и теория институтов конфликто разрешения: учебное пособие / В. А. Семенов, В. П. Милецкий. — Саратов: Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 237 с.
5. Милецкий, В. П. Институты конфликто разрешения и поддержания мира / В. П. Милецкий, Д. Н. Черезов. — Санкт-Петербург: «Фонд развития конфликтологии», 2018. — 137 с.
6. Феофан Прокопович. Духовный регламент. М.: Синодальная типография, 1776. 112 с.
7. Платонов Сергей Федорович Полный курс лекций по русской истории/ С. Ф. Платонов — Санкт-Петербург: Издательство «Кристалл», 1997.-838 с.
8. Назаров Андрей Александрович Формирование системы финансового контроля и хозяйственного управления церковной экономикой в XVIII в. // Вестник Исторического общества Санкт-Петербургской Духовной Академии. 2021. № 3 (8). 294–301 с.
9. Горчаков М. И. Монастырский приказ 1649–1725 гг. — СПб, 1868. 455 с.

Полномочия судьи в стадии подготовки дела к судебному заседанию по уголовному делу

Ярметова Анна Витальевна, студент магистратуры
Центральный филиал Российского государственного университета правосудия (г. Воронеж)

Обращение к избранной теме обусловлено недостаточной разработанностью в имеющихся исследованиях вопросов правозащитной функции и иных полномочий прокурора в уголовном процессе.

Если говорить о процессуальном значении данной стадии, то необходимо отметить, что судья должен оценить такое процессуальное положение как подготовленность уголовного дела для рассмотрения, то есть оно должно отвечать всем требованиям уголовно-процессуального закона. Также на данной стадии суд оценивает риски привлечения к уголовной ответственности невиновных, и отсутствия возможности привлечения к последней в качестве подсудимых при наличии препятствующих обстоятельств.

Ключевые слова: уголовное судопроизводство, судебная практика, стадии уголовного судопроизводства.

Powers of a judge at the stage of preparing a case for a court hearing on a criminal case

Yarmetova Anna Vitalyevna, student master's degree
Central Branch of the Russian State University of Justice (Voronezh)

The appeal to the chosen topic is due to the insufficient elaboration in the available studies of the issues of the human rights function and other powers of the prosecutor in criminal proceedings.

If we talk about the procedural significance of this stage, it should be noted that the judge must assess such a procedural provision as the readiness of the criminal case for consideration, that is, it must meet all the requirements of the criminal procedure law. Also at this stage, the court assesses the risks of bringing innocent people to criminal responsibility, and the lack of the possibility of bringing the latter as defendants in the presence of obstructive circumstances.

Keywords: criminal proceedings, judicial practice, stages of criminal proceedings.

Стадия подготовки дела к судебному заседанию по уголовному делу в своей сущности заключается в том, что судья должен проверить все юридические основания для рассмотрения дела по существу, их полноту, достаточность, а самое главное законность.

Если говорить о процессуальном значении данной стадии, то необходимо отметить, что судья должен оценить такое процессуальное положение как подготовленность уголовного дела для рассмотрения, то есть оно должно отвечать всем требованиям уголовно-процессуального закона. Также на данной стадии суд оценивает риски привлечения к уголовной ответственности невиновных, и отсутствия возможности привлечения к последней в качестве подсудимых при наличии препятствующих обстоятельств.

Для начала судье передается прокурором подготовленное к судебному рассмотрению уголовное дело. Здесь, нам бы хотелось немного остановиться на самих полномочиях прокурора.

Согласно положению части 1 статьи 46 Конституции Российской Федерации: «каждому гарантируется судебная защита его прав и свобод». Это является ключевым моментом и отражает суть первой части пункта 1 части 1 статьи 6 УПК РФ [2]

О нехватке полномочий говорят и результаты анкетирования, который провел в 2021 году Д. А. Сычев для своей диссертации. Перед работниками прокуратуры был поставлен вопрос «В каких дополнительных полномочиях нуждается прокурор для реализации уголовного преследования?» — 47% опрошенных сошлись во мнении, что необходимо вернуть полномочия по процессуальному руководству расследованием.

Теперь хотелось бы кратко рассмотреть аргументы законодателя в пользу уменьшения прав прокурора на досудебной стадии.

Во-первых, наличие таких полномочий у прокурора как: возбуждение уголовного дела, поручение его расследования следователю, дознавателю, нижестоящему прокурору, дача согласия на возбуждение уголовного дела дознавателю или следователю и т.д. могли бы существенно ограничить процессуальную самостоятельность следователя.

Во-вторых, нельзя было бы говорить о беспристрастности прокурора.

Как итог, наличие таких полномочий у прокурора уменьшило бы эффективность прокурорского надзора в уголовном судопроизводстве.

В данной аргументации законодателя есть рациональное зерно, т.к. не следует допускать пересечения надзора и расследования, осуществляемых одним и тем же лицом. Поэтому отсутствие у прокурора слишком широких полномочий не приведет к использованию их для личных целей и не послужит препятствием для пресечения нарушений и установлению справедливости, законности и объективности. [3, с.25]

После характеристики основных функций прокурора на досудебном производстве, выделении и раскрытии основных спорных моментов, необходимо исследовать основные полномочия прокурора на каждом этапе уголовного судопроизводства.

УПК закрепил объемные полномочия прокурора на стадии возбуждения уголовного дела для надзора и контроля за исполнением законодательства и защиты прав и свобод человека и гражданина.

Помимо прокурора — стороны обвинения. Имеется в процессе и сторона защиты — адвокат.

Принятие Закона о адвокатской деятельности завершило переход адвоката от советского законодательства, основанного на социалистических и идейно-политическом принципах, к современному российскому законодательству. В отличие от положений об адвокатуре советского периода, новый закон имеет существенные преимущества перед Положениями о юридической помощи Советского Союза.

Защита прав и законных интересов сторон по делу должна осуществляться беспристрастным судьей, свободным от влияния какой-либо чьей-либо стороны.

Правовое положение адвоката представляет собой юридический факт в процессуальном законодательстве, который закреплён в соответствующих правовых актах. В этих актах содержатся сведения о юридических средствах, формах деятельности и ограничениях, предусмотренных в деятельности представителя-адвоката в области оказания квалифицированной юридической помощи и правовых услуг по представительству в суде. Адвокат осуществляет свою деятельность на основании заключённого соглашения с доверителем. В суде, в общественной организации, в правоохранительных органах, адвокат может представлять интересы доверителя. Законодательство РФ определяет правовой статус адвоката как совокупность его прав и обязанностей, которые он имеет. Наличие системного подхода к определению статуса адвоката позволяет выявить имеющиеся недостатки правового регулирования в виде различного рода пробелов, коллизий и противоречий с целью определения направлений совершенствования действующего законодательства.

Рассмотрим для начала общий порядок подготовки дела к судебному заседанию.

На данном этапе судья выбирает одну из двух, предложенных законодателем форм: предварительное слушание или общий порядок подготовки.

Прерогатива судьями отдаётся предварительному слушанию.

После поступления уголовного дела в суд, судья должен ответить на следующую группу вопросов:

- Кому подсудно данное уголовное дело?
- Все ли копии процессуальных документы в срок и законно вручены сторонам дела?
- Подлежит ли изменению либо отмене мера пресечения, избранная в отношении подозреваемого?
- Если имеются какие-либо ходатайства, подлежат ли они удовлетворению, либо отказу в удовлетворении?
- Есть ли основания для проведения предварительного слушания?
- Предприняты ли все меры для возмещения вреда, причинённого преступлением? Если данные меры не приняты на стадии следствия, то судья выносит определение об обеспечительных мерах и передает для исполнения в органы принудительного исполнения по месту нахождения имущества должника.

Исполнительный документ по данному определению носит немедленный характер и направляется канцелярией суда в орган принудительного исполнения, не позднее трех дней с момента вынесения определения. В свою очередь орган прину-

дительного исполнения не позднее суток с момента получения данного исполнительного документа, возбуждает исполнительное производство и применяет все меры процессуального характера для поиска и сохранения имущества.

Первой и обязательной стадией уголовного процесса выступает возбуждение уголовного дела. Она предшествует производству по уголовному делу в других стадиях уголовного судопроизводства.

На данной стадии самое важное — строгое соответствие закону, которое поспособствует помимо защиты прав лиц, потерпевших от преступления, также защиту личности от необоснованного и незаконного обвинения, ограничения прав и свобод и осуждения.

Невыполнение такого важного требования из-за неприятия надлежащих мер по каждому сообщению о преступлении либо несвоевременное исполнение своих профессиональных обязанностей приводит к ущемлению прав и свобод граждан, законных интересов общества, что в конечном итоге подрывает авторитет правоохранительных органов и вызывает к ним недоверие. Для качественного, быстрого расследования преступления необходимо своевременно принять и зарегистрировать поступившее сообщение о преступлении, оперативно и законно произвести проверку, по результатам такой проверки принять обоснованное решение.

Осуществление при производстве по уголовным делам защиты прав и законных интересов лиц и организаций, потерпевших от преступлений, можно рассматривать в качестве многоаспектного процесса, который включает в себя деятельность таких групп лиц, как: [4, с.66]

«1) самих лиц, потерпевших от преступлений, и признанных таковыми ми в процессе производства по уголовному делу;

1) государственных органов и должностных лиц, осуществляющих производство по уголовному делу;

2) иных участников уголовного судопроизводства».

Физическое лицо, интересам которого был причинен физический, имущественный, а также моральный вред, и юридическое лицо (организация), чьё имущество или же деловая репутация пострадали в результате совершения преступления, именуются в уголовном судопроизводстве «стороной». Помимо этого, исходя из всех законодательных положений, они в соответствии с частью 1 статьи 42 УПК РФ имеют статус «потерпевший», а, следовательно, обладают всеми процессуальными правами и исполняют процессуальные обязанности, исходя из этого положения. Все это закреплено в статье 22 и части 2 статьи 42 УПК РФ. Необходимо также отметить, что действующий УПК РФ при решении вопроса о возмещении вреда, который потерпевшему был причинен в ходе совершения преступления, рассматривает гражданский иск. Данное средство правовой защиты может быть подано после момента возбуждения уголовного дела и до окончания судебного следствия в суде первой инстанции. Опираясь на положения части 1 статьи 44 УПК РФ, можно сказать, что при предъявлении такого иска гражданский истец освобождается от уплаты государственной пошлины. Помимо этого в соответствии с частью 3 вышеуказанной статьи, заявить такой иск может прокурор, участвующий в процессе, но только в интересах тех лиц, которые

являются несовершеннолетними, признаны не дееспособными либо ограниченно дееспособными, а также в защиту прав и законных интересов лиц, которые по иным причинам не могут самостоятельно осуществлять такую защиту. Подобными полномочиями обладает и законный представитель вышеперечисленных лиц. Также стоит отметить, что прокурор также уполномочен заявить гражданский иск в защиту интересов РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, государственных и муниципальных унитарных предприятий. [5, с.24]

Часть 1 статьи 1064 ГК РФ гласит: «вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред». Из этого следует, что оно должно обеспечивать лицу, потерпевшему от преступления, либо организации восстановление такого имущественного положения, какое у вышеперечисленных лиц было до момента совершения преступления.

Физическое лицо, интересам которого был причинен физический, имущественный, а также моральный вред, и юридическое лицо (организация), чье имущество или же деловая репутация пострадали в результате совершения преступления, именуется в уголовном судопроизводстве «стороной». Помимо этого, исходя из всех законодательных положений, они в соответствии с частью 1 статьи 42 УПК РФ имеет статус «потерпевший», а, следовательно, обладают всеми процессуальными правами и исполняют процессуальные обязанности, исходя из этого положения. Все это закреплено в статье 22 и части 2 статьи 42 УПК РФ. Необходимо также отметить, что действующий УПК РФ при решении вопроса о возмещении вреда, который потерпевшему был причинен в ходе совершения преступления, рассматривает гражданский иск. Данное средство правовой защиты может быть подано после момента возбуждения уголовного дела и до окончания судебного следствия в суде первой инстанции. Опираясь на положения части 1 статьи 44 УПК РФ, можно сказать, что при предъявлении такого иска гражданский истец освобождается от уплаты государственной пошлины. Помимо этого в соответствии с частью 3 вышеуказанной статьи, заявить такой иск может прокурор, участвующий в процессе, но только в интересах тех лиц, которые являются несовершеннолетними, признаны недееспособными либо ограниченно дееспособными, а также в защиту прав и законных интересов лиц, которые по иным причинам не могут самостоятельно осуществлять такую защиту. Подобными полномочиями обладает и законный представитель вышеперечисленных лиц. Также стоит отметить, что прокурор также уполномочен заявить гражданский иск в защиту интересов РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Часть 1 статьи 1064 ГК РФ гласит: «вред, причиненный личности или имуществу гражданина, а также вред, причиненный имуществу юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме лицом, причинившим вред». Из этого следует, что оно должно обеспечивать лицу, потерпевшему от преступления, либо организации восстановление такого имущественного положения, какое у вышеперечисленных лиц было до момента совершения преступления. [6, с.98]

Законное право государственного обвинителя утверждать обвинительное заключение и обвинительные акты также является одним из механизмов контроля за действиями уполномоченных органов предварительного расследования. Действительно, именно на прокурора возложена обязанность поддерживать обвинение в суде, прокурор заинтересован в том, чтобы по уголовному делу органами предварительного расследования были собраны необходимое количество доказательств, подтверждающих вину подсудимого, в противном случае в суд обвинительный акт по результатам проведенного расследования направлять в суд не имеет смысла. Если по мнению прокурора в уголовном деле имеется недостаточно доказательств, то прокурор принимает решение для производства дополнительного расследования.

После оценки всех вышеописанных вопросов, суд выносит одно из следующих решений:

1. О направлении дела по подсудности
2. О назначении предварительного слушания
3. О назначении судебного заседания.

Данное решение судья должен принять не позднее 30 суток с момента поступления дела в суд.

Однако, если обвиняемому выбрана мера пресечения в виде заключения под стражу, то на принятия данного решения у судьи 14 дней.

Результатом данного решения судьи является Постановление о принятии дела к производству, которое также должно отвечать всем необходимым процессуальным требованиям.

Российское государство — правовое, именно поэтому никто не может применить в отношении лица меры подавления личности, отдельных групп людей или же партийных образований в качестве приоритета одной из них над другой как своего рода преимущества. [7, с.67]

Назначение уголовного судопроизводства является взаимозависимой от своих составных частей категорией, так как достижение одного результата, скажем, в части защиты прав и законных интересов лиц, потерпевших от преступления, не сможет искоренить возникшие социальные разногласия — конфликт. Это связано с тем, что защищая права потерпевших, но при этом, подвергая лицо незаконному и необоснованному обвинению, осуждению или же иному ограничению его прав и интересов, нарушаются конституционные права таких лиц, в отношении которых разрешается вопрос о их участии в совершенном преступлении. Иными словами говоря, защищая лица и организации от противоправных действий, необходимо использовать грамотные приемы, способы и средства расследования преступлений с целью избежания нарушения конституционно закрепленных прав лиц, незаконно и необоснованно подвергнутых обвинению, осуждения, ограничению их прав и законных интересов.

Таким образом, можно сделать следующий вывод, что стадия подготовки уголовного дела к судебному заседанию, является контрольно-надзорной по отношению к предварительному следствию. И подготовительной по отношению к судебному следствию.

Отдельно необходимо отобразить вопросы, касающиеся назначения судебного разбирательства по уголовному делу, где

с обвиняемым заключено досудебное соглашение о сотрудничестве.

Судей, при участии прокурора, стороны защиты и самого обвиняемого, рассматриваются вопросы процессуальной полноты соблюдения особого порядка. К таким процессуальным обязательным элементам можно отнести:

— поступление дела с представлением государственного обвинителя;

— прокурор подтверждает, что обвиняемый оказал активное и полное содействие в раскрытии данного преступления;

— соглашение о досудебном сотрудничестве было заключено с обвиняемым без принуждения-добровольно.

При установлении всех вышеописанных процессуальных особенностей, судья может выносить постановление о назначении судебного заседания.

По мнению автора статьи, имело бы свое логичное процессуальное закрепление. Проводить данную проверку в рамках предварительного слушания.

Подведем итог. Российское государство — правовое, именно поэтому никто не может применить в отношении лица меры подавления личности, отдельных групп людей или же партийных образований в качестве приоритета одной из них над другой как своего рода преимущества. Если говорить о процессуальном значении данной стадии, то необходимо отметить, что судья должен оценить такое процессуальное положение как подготовленность уголовного дела для рассмотрения, то есть оно должно отвечать всем требованиям уголовно-процессуального закона. Также на данной стадии суд оценивает риски привлечения к уголовной ответственности невиновных, и отсутствия возможности привлечения к последней в качестве подсудимых при наличии препятствующих обстоятельств.

Литература:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 18 дек. 2001 г. № 174ФЗ (в ред. от 18 фев. 2020 г.) // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2001 г. № 52 (I часть). Ст. 4921.
2. Белоносов, Гаврилов В. О. О соотношении судебное задач и назначения уголовного судопроизводства / В. О. Белоносов, основны Н.А Громов // Право марта и политика. — 2005. — № 10. — С. 98–102. 60 1 1 26 47 26 7 43 26 26 103 110 11
3. Головки Л. В. Курс уголовного процесса. Учебник для вузов / Л. В. Головки. М.: Статут, 2017. 1280 с.
4. Ефремова Т. Ф. Современный толковый словарь русского языка /Т. Ф. Ефремова. — В 3 т. — М., 2006. — Т. 2. — с998–999.
5. Зуев с. В., Сулягин К. И. Уголовный процесс: учебник / С. В. Зуев, К. И. Сулягин. Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2019. 564 с.
6. Кутуев Э. К. Уголовно-процессуальное право (уголовный процесс). Учебник для вузов, специальная литература / Э. К. Кутуев. СПб.: Санкт Петербургский унт МВД России, 2018. 584 с.
7. Рассказов, Л. П. Теория государства и права: учеб. для вузов /Л. П. Рассказов. — М.: ПРИОР, 2008. — с. 254–255

Молодой ученый

Международный научный журнал

№ 31 (478) / 2023

Выпускающий редактор Г. А. Кайнова

Ответственные редакторы Е. И. Осянина, О. А. Шульга, З. А. Огурцова

Художник Е. А. Шишков

Подготовка оригинал-макета П. Я. Бурьянов, М. В. Голубцов, О. В. Майер

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов материалов.

При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Журнал размещается и индексируется на портале eLIBRARY.RU, на момент выхода номера в свет журнал не входит в РИНЦ.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ФС77-38059 от 11 ноября 2009 г., выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).

ISSN-L 2072-0297

ISSN 2077-8295 (Online)

Учредитель и издатель: ООО «Издательство Молодой ученый». 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

Номер подписан в печать 16.08.2023. Дата выхода в свет: 23.08.2023.

Формат 60×90/8. Тираж 500 экз. Цена свободная.

Почтовый адрес редакции: 420140, г. Казань, ул. Юлиуса Фучика, д. 94А, а/я 121.

Фактический адрес редакции: 420029, г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.

E-mail: info@moluch.ru; <https://moluch.ru/>

Отпечатано в типографии издательства «Молодой ученый», г. Казань, ул. Академика Кирпичникова, д. 25.